

INFORME DE GERENCIA DEL AÑO 2019

Habiéndose citado legalmente para la Asamblea General Ordinaria de la Empresa Almacén de Plásticos para esta fecha siete de abril de 2019. Y siendo mi obligación como Gerente de la empresa, me es grato dirigirme a los presentes, vía zoom, para dar a conocer mi informe de actividades.

En mi calidad de Gerente, debe agradecer el apoyo recibido durante este tiempo por parte de mi padre y madre, por su valiosa colaboración para el desarrollo de las actividades de la empresa.

Como en años anteriores siempre uno de los esfuerzos más importantes en mi desarrollo como gerente, es y ha sido el procurar mantener a todos los proveedores y no se diga al personal de la empresa, siempre al día en los pagos, lo que nos ha valido en el pasado el tener créditos directos por varias empresas nacionales e internacionales, actualmente el mantener esta política empresarial representa un gran esfuerzo diario, ya que el mercado más competitivo obliga en muchas ocasiones a dar créditos que en muchos casos no se cancelan en las fechas acordadas, lo que provoca una cadena de retrasos en pronto pago y en pagos a créditos ofrecidos a nuestros proveedores, sobre todo a la empresa de colchones que se mantiene como uno de los rubros más importantes en cuanto a valores de movimientos comerciales.

Como resultado de la nueva codificación de los productos efectuados hace dos años se ha hecho más fácil el nuevo inventario, en él que hemos podido detectar varias falencias que las hemos tratados de corregir para ir depurando aún más el mismo. No se logra eliminar productos que se mantenían en conjunto con otro punto de venta que ya se independizo hace algunos años, lo que da todavía errores al momento de apreciar el inventario real.

Mantenemos la política de prepago a la empresa proveedora de colchones Chaide, para obtener mejores precios y tratar de mantenernos competitivos en el mercado local, sobre todo en lo que tiene que ver con los precios para los subdistribuidores, pero al momento también estamos pagando algunos de esos rubros a 30 días, ello para lo que es para la venta de los productos al detalle en nuestro almacén. Se trata de fortalecer el punto de venta al detalle ya que genera mayores rendimientos económicos y menores riesgos en el mercado que la venta al por mayor, ello por la cartera vencida especialmente.

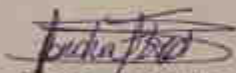
En cuanto a la parte económica éste año 2019 se cierra con balance positivo pequeño pero que permite tener perspectivas de seguir resurgiendo. El informe de la parte contable se hará por parte de la empresa encargada del mismo. Por otra parte, el reparto de las utilidades generadas se procederá al pago al

personal una vez que se verifique la parte de las cargas familiares de cada persona.

Como sabemos el informe es del año que termina en términos contable, pero este año 2020, el primer trimestre la actividad fue normal, pero al momento estamos con el local cerrado por la pandemia de COVID-19, no hay ingresos se han retrasado los pagos comprometidos por los compradores mayoristas, y en general existe un clima de incertidumbre nacional, y se verá las mejores opciones para poder seguir adelante en este negocio tradicional de la ciudad.

Es cuanto puede informar de lo más relevante en el año 2019.

Atentamente;



Sra. Sandra Catalina Flores B.

Gerente