

INFORME DE GERENCIA DEL AÑO 2010

Dr. Carlos Giovanni Flores B., Gerente, mediante nombramiento en marzo de 2008, debidamente inscrita en el registro mercantil del cantón Cuenca. Dentro de las obligaciones inherentes al cargo esta la de presentar un informe de labores del año que ha culminado a todos los socios, en este caso particular a la familia.

El año 2010 fue un año complicado para el quehacer comercial, especialmente si tomamos en cuenta factores particulares como que en una de nuestras sucursales que esta en la calle Bolívar, junto a la Iglesia de San Alfonso, allí la calle perdió todo el parqueo tarifado y se prohibió estacionar lo cual ha afectado al flujo normal de clientes que buscan la comodidad como es costumbre muy de nuestra ciudad el llegar si es posible a la puerta del lugar donde se desea comprar.

El pasado año fue de grandes cambios, se continua en lo que se refiere a los dos locales centrales con la venta al por mayor de los colchones, lo cual sigue haciendo que nuestra empresa todavía este en un proceso de adaptación que entendemos pueda durar aproximadamente un año más para estabilizarnos por lo que se menciona el pasado año y es que el crédito para nuestra empresa es de 30 y 60 días , pero nosotros continuamos con la política comercial de dar 30 días extras a nuestros clientes de mayoreo lo que nos produce en algunos meses todavía problemas de iliquidez.

En cuanto hace referencia al personal de la empresa ha existido pequeños cambios por renunciaciones voluntarias de dos empleados a los cuales se los ha sustituido por otros, lo que hace que el número de empleados se mantenga igual que el año anterior, incluso en una de las sucursales se ha incrementado.

En cuanto al tema económico, las utilidades del periodo, por decisión de la junta de accionistas se ve la necesidad de ponerlos en reservas de la empresa ya que la liquidez de la misma esta en algún grado de dificultad, sumado a otros problemas de índole político, social y económico del país, lo que ha sido analizado y se cree prudente usarlos de esa manera, para en el futuro quizá poderlos usar o repartirlos.

En cuanto hace referencia a las proyecciones para el año 2011, esperamos mantener la cantidad de personal que labora en la empresa, se intentará aumentar las ventas al por mayor, y menor sobre todo con aumento de publicidad y disminución de los márgenes de utilidad, pero se espera que en cantidad se aumente el número de unidades a vender para así compensar la menor marginación de ganancias por unidad.

También ya se ve que van a existir varios gastos adicionales como en el tema de pagos en tasas para patentes municipales, IESS, Superintendencia de Compañías, y otros varios aspectos ya que existe un cambio manifiesto en las leyes y ordenanzas municipales que van a generar egresos como los que ya los conocemos de estudios ambientales para los comercios, auditorías externas que se nos solicita, y creo que al final del nuevo año tendremos quizá algo de utilidad ya que el resto se diluirá en gastos de inversión, prevención, y para cumplir con nuevas situaciones dentro de lo comercial. Pero reitero el compromiso de seguir trabajando sin descanso en pos de conseguir mejores rendimientos para nuestra empresa.

Atentamente:
Dr. Carlos Giovanni Flores B.

