

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL

AÑO 2017

Fecha: Abril 20 del 2018

Señores Accionistas de la empresa SUPERMERCADO TRUEQUENET S. A.

De acuerdo con las disposiciones legales, a continuación, se presenta el informe para los accionistas referente a la gestión realizada en el año 2017.

Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico materia del informe.

Las operaciones de SUPERMERCADO TRUEQUENET S. A., durante el año 2017 se han efectuado con normalidad, pero debido a la falta de flujo que se ha presentado desde el año 2016 por la suscitada estafa, no se ha logrado retener a ciertos clientes ya que éstos demandaban crédito en sus compras, por lo que a pesar de los grandes esfuerzos ha sido un poco difícil mantener las ventas a clientes específicos, pero por otro lado se ha logrado atraer y fidelizar nuevos clientes, con los cuales se está logrando estabilizar las ventas.

Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Accionistas

Durante el año 2017, las disposiciones de Junta General de Accionistas de SUPERMERCADO TRUEQUENET S. A., se han cumplido a cabalidad.

Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal.

Durante el año 2017, no han existido hechos extraordinarios que hayan afectado las operaciones de la empresa, ni en ámbitos administrativos, laborales o legales.

Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

En el año 2017, debido a la falta de flujo la empresa ha generado una pérdida de \$550.03, actuando varios factores a esto, por ejemplo el inventario que se ha quedado en bodega sin poder ser ingresado en el mercado.

Cabe mencionar que durante el año 2017 se ha tomado ciertas medidas para reducir los costos al máximo de la empresa.

Recomendaciones a la junta general respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

El año 2018 se caracterizará por ser un año de mayor fortalecimiento empresarial, ya que existen interesantes proyectos de incremento de ventas, y con las caídas que hemos tenido, como empresa nos ha servido para fortalecer nuestro proceso y control interno, además que se buscará y comercializará, en su mayoría, solo con productos que generen la rentabilidad que la compañía necesita para poder despegar y crecer en ventas.

Muy atentamente,



Ing. Verónica Medrano
Gerente General
SUPERMERCADO TRUEQUENET S. A.