

NOTA1

IDENTIFICACION DE LA COMPAÑIA Y ACTIVIDAD ECONOMICA

INDUSTIAL SAV CLEAN CIA. LTDA. (En adelante la Compañía) fue constituida el 31 de julio de 2015 y se dedica a la producción y venta de insumos de limpieza y a la industria cosmetica. La actividad principal de la Compañía es la producción de detergentes y sus derivados,. El domicilio legal de la Compañía, donde se encuentran sus oficinas administrativas, es la Via a San Jose de Balzay, Cuenca- Ecuador

Al 31 de diciembre de 2015, el número de trabajadores (funcionarios y empleados) de la Compañía fue de 4 personas.

Los Estados Financieros por el periodo terminado el 31 de Diciembre de 2015, fueron aprobados por el Directorio de la Compañía en sesión que se llevó a cabo el 21 de Abril de 2016.

Los Estados Financieros reflejan la actividad individual de la Compañía

La Compañía prepara estados financieros consolidados, los cuales se presentan por separado.

NOTA

2

POLITICAS

CONTABLES

SIGNIFICATIVAS

Las políticas contables significativas utilizadas por la Compañía en la preparación y presentación de sus estados financieros son las siguientes:

Base de preparación y presentación:

Los estados financieros se preparan y presentan de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados, los cuales comprenden a las (NIFS).

Los estados financieros de la Compañía serán presentados en la moneda funcional, es decir, dólares.

2.1 EFECTIVO

Los valores, que se reflejan en este rubro, son el resultado del cobro de venta de nuestros productos.

2.2 CARTERA E INCOBRABLES

BALANCE CLASIFICADO

En un balance clasificado, generalmente los activos son presentados en tres grupos:

- 1.Activos circulantes
- 2.Activos fijos
- 3.Otros activos

Los pasivos se clasifican en tres categorías:

- 1.Pasivos circulantes
- 2.Pasivos largo plazo
- 3.Patrimonio

ACTIVOS CIRCULANTES: los activos circulantes son recursos relativamente “líquidos”. Esta categoría incluye efectivo, inversiones en títulos (valores negociables), documentos por cobrar, inventarios y gastos preparados. Para clasificar un activo en activo circulante, debe ser posible convertirlo en efectivo en un tiempo relativamente corto, sin interferir con las operaciones normales del negocio.

El periodo en el cual se espera que los activos circulantes sean convertidos a efectivo generalmente es de un año. Sin embargo, si una empresa requiere más de un año para completar su ciclo de operación normal, la duración del ciclo de operación define cuales son los activos circulantes. Por lo tanto, en inventario y las cuentas por cobrar normalmente califican como activos circulantes, aun cuando estos activos requieren más de un año para ser convertidos en efectivo.

PASIVOS CIRCULANTES: Los pasivos circulantes son deudas existentes que deben ser pagadas dentro del mismo periodo utilizado al definir los activos circulantes. Se espera que estas deudas sean pagadas con los activos circulantes (o mediante los servicios que éstos presten). Entre los pasivos circulantes están los documentos por pagar (con vencimiento a un año), las cuentas por pagar, el ingreso no devengado y los gastos acumulados, tales como los impuestos sobre la renta por pagar, las remuneraciones por pagar. En el balance, los documentos por pagar generalmente aparecen primero, seguidos por las

cuentas por pagar, el resto de los pasivos circulantes pueden aparecer en cualquier secuencia.

La relación entre activos circulantes y pasivos circulantes es más importante que el valor total de cualquier categoría. Los pasivos circulantes deben ser pagados en el futuro cercano y el efectivo para pagar estos pasivos normalmente proviene de los activos circulantes. Por lo tanto, las personas que toman decisiones al evaluar la solvencia de un negocio frecuentemente comparan las sumas relativas de los activos circulantes y de los pasivos circulantes.

ESTADOS DE RESULTADOS

Un estado de resultado puede ser preparado en el formato de pasos múltiples o en el formato de un solo paso. El estado de resultados de pasos múltiples es más útil para ilustrar los conceptos contables y, hasta el momento, ha sido el utilizado.

Este estado de resultados también es clasificado, lo cual significa que los ingresos y los gastos han sido organizados en diversas categorías.

ESTADOS DE RESULTADOS DE PASOS MULTIPLES

Un estado de resultado de pasos múltiples obtiene su nombre de una serie de pasos cuyos costos y gastos son deducidos de los ingresos. Como un primer paso, el costo de los bienes vendidos es deducido de las ventas netas para determinar el subtotal de utilidad bruta. Como segundo paso, los gastos de operación se deducen para obtener un subtotal llamado “utilidad operacional” (o utilidad de operaciones). Como paso final, se considera el gasto de impuesto sobre la renta y otros reglones “no operacionales” para llegar a la utilidad neta.

Observe que el estado de resultados está dividido en cuatro grandes secciones:

1. Ingresos
2. Costo de los bienes vendidos
3. Gastos de operación

4. Reglones no operacionales

Los estados de resultados de pasos múltiples se destacan por sus numerosas secciones y por el desarrollo de subtotales significativos.

SECCIÓN DE GASTOS DE OPERACIÓN: se incurre en gastos de operación con el fin de producir ingresos. Frecuentemente, los gastos se subdividen en las clasificaciones de gastos de venta y gastos de generales y administrativos. La subdivisión de los gastos de operación en clasificaciones funcionales ayuda a la gerencia y a otros usuarios de los estados financieros a evaluar separadamente aspectos diferentes de las operaciones de la empresa. Por ejemplo, los gastos de venta aumentan con frecuencia y se reducen en forma directa con los cambios en las ventas netas. Por otra parte los gastos administrativos, generalmente permanecen constantes de un periodo al siguiente.

UTILIDAD OPERACIONAL: OTRO SUBTOTAL CLAVE: Parte de los ingresos y gastos de un negocio provienen de actividades diferentes de las operaciones de negocios básicos de la empresa. Como ejemplos comunes está el interés obtenido sobre las inversiones y el gasto por impuesto a la renta.

La utilidad operacional (o utilidad proveniente de las operaciones) muestra las relaciones entre los ingresos obtenidos de clientes y los gastos en los cuales se incurre para producir estos ingresos. En efecto, la utilidad operacional mide la rentabilidad de las operaciones de negocios básicos de una empresa y “deja por fuera” otros tipos de ingresos y gastos.

UTILIDAD NETA: La mayoría de los inversionistas patrimoniales consideran la utilidad neta (o la pérdida neta) como las cifras más importantes en el estado de resultados. El valor representa un incremento global (o reducción) en el patrimonio de los

propietarios, resultante de las actividades del negocio durante el periodo.

Con frecuencia, los analistas financieros calculan la utilidad neta como un porcentaje de las ventas netas (la utilidad neta dividida por las ventas netas). Esta medida proporciona un indicador de la capacidad de la gerencia para controlar gastos y de retener una porción razonable de su ingreso como utilidad.

FLUJOS DE EFECTIVO DE OPERACIÓN

ENTRADAS:

- Ø Recaudo de las ventas por bienes o prestación de servicios.
- Ø Cobro de cuentas por cobrar.
- Ø Recaudo de intereses y rendimientos de inversiones.
- Ø Otros cobros no originados con operaciones de inversión o financiación.

SALIDAS:

- Ø Desembolso de efectivo para adquisición de materias primas, insumos y bienes para la producción.
- Ø Pago de las cuentas de corto plazo.
- Ø Pago a los acreedores y empleados.
- Ø Pago de intereses a los prestamistas.