

## **INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE PROVEEDORA DE INSUMOS Y HERRAMIENTAS AGRICOLAS “INSUHERRAMIENTAS” S.A. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS CELEBRADA EL 10 DE MARZO DE 2020**

Informe del Gerente;

Consideración del balance y estados financieros a diciembre 31 del 2019.

Presentamos a ustedes el informe sobre los resultados obtenidos por nuestra compañía durante el año 2019 cuyos aspectos más importantes son los siguientes:

a) Ventas, ingresos y costos.

<b>MESES</b>	<b>BASE0</b>	<b>BASE12</b>	<b>TOTAL</b>
ENERO	18,695.20	30,134.91	48,830.11
FEBRERO	25,021.42	28,240.08	53,261.50
MARZO	20,486.73	35,845.26	56,331.99
ABRIL	12,328.55	33,167.87	45,496.42
MAYO	13,445.09	31,772.49	45,217.58
JUNIO	14,888.45	30,267.44	45,155.89
JULIO	14,327.60	33,213.73	47,541.33
AGOSTO	10,939.08	36,424.12	47,363.20
SEPTIEMBRE	8,796.57	27,029.46	35,826.03
OCTUBRE	13,790.35	29,312.15	43,102.50
NOVIEMBRE	8,747.34	25,767.20	34,514.54
DICIEMBRE	8,550.99	30,169.55	38,720.54
<b>TOTALES</b>	<b>170,017.37</b>	<b>371,344.26</b>	<b>541,361.63</b>

Las operaciones comerciales de la compañía durante el ejercicio que se concreta el presente informe registraron un movimiento satisfactorio, ya que las ventas subieron notablemente del año 2018 al 2019. Fue así como las ventas se incrementaron significativamente, tomando en consideración que hemos tenido que incursionar en las empresas agrícolas de diferentes zonas para ofertar nuestros productos, donde el capital humano ha tenido un gran desenvolvimiento para ingresar como proveedores de dichas empresas lo que ha servido para irnos afianzando en nuestra rama comercial, los gastos operacionales que hemos tenido han sido bajo una estricta disciplina en materia de gastos.

b) Situación financiera: Durante el ejercicio económico ha sido satisfactorio, la compañía no se encuentra endeudada. No obstante, la liquidez y solvencia de la empresa es satisfactoria como puede apreciarse al establecer la relación entre el activo corriente y su pasivo corriente. Desde luego, ello no se opone a la necesidad ya expresada de mantener una política de austeridad en los egresos. Esperamos que la compañía siga manteniendo la liquidez que ha mantenido a lo largo de estos años en funcionamiento.

c) Relaciones laborales y beneficios sociales. La compañía durante el presente año motivo de este informe sus programas de aumentos salariales. La gerencia está plenamente consciente de las economías que debe realizar la empresa para mantener

costos competitivos para sus productos, pero está igualmente persuadida de que debe procurar un ajuste adecuado de las remuneraciones de sus trabajadores, en todos los niveles, como ha sido tradicional política en esta materia.

Para terminar, renovamos nuestro reconocimiento a todos los colaboradores de la compañía cuyo trabajo, honestidad, consagración y lealtad merecen los mejores elogios.

#### CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.

El principal objetivo, que era el de incursionar en el mercado, hemos logrado llegar a importantes sectores, alcanzando una utilidad económica aceptable, pero comprometiéndonos a alcanzar mejores resultados este año en curso.

#### CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES Y REGLAMENTARIAS Y DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL.

La gerencia ha observado todas las disposiciones legales y ha ejecutado todas las resoluciones de las juntas generales efectuadas en el periodo.

#### OBJETIVOS.

Dentro de este contexto y como es mi deber, los objetivos que se plantea esta Gerencia para el próximo año y que pongo a vuestra consideración, es el siguiente.

- Cubrir más ampliamente nuestro campo de acción en el país.
- Incrementar las ventas en un 20%
- Mantener la rentabilidad de la empresa
- Austeridad en Gastos que es lo que nos ha caracterizado

#### RECOMENDACIONES

Mantener las cuentas por cobrar lo más bajo posible, ya que un cobro oportuno es lo que ayuda a la empresa a tener liquidez.

Seguir con nuestra política de austeridad en cuanto a los gastos administrativos y corrientes de la compañía.

En este año nuestro mayor reto es de posicionar las hormonas que estamos importando, y que varias empresas nos han pedido. Diseñar proyectos viables desde el punto de vista del mercado, de la tecnología utilizada, administrativo, financiero, ambiental y económico social, a la vez determinar cuál es la mejor alternativa para alcanzar nuestra meta.



JARA HOLGUÍN XIMENA ALEXANDRA  
GERENTE GENERAL.