



# **INFORME DE GERENCIA**

## **PERIODO JUNIO - DICIEMBRE 2015**

**ABRIL – 2016**

**CONTENIDO**

|   | Pág. |
|---|------|
| 1. INTRODUCCIÓN .....   | 2    |
| 2. ANTECEDENTES .....   | 3    |
| 3. ANÁLISIS ESTRÁTÉGICO .....   | 4    |
| 4. ANÁLISIS FINANCIERO .....  | 7    |
| 5. CONCLUSIONES .....   | 8    |
| <br><b>RECOMENDACIONES A LA<br/>JUNTA GENERAL RESPECTO<br/>DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS<br/>PARA EL SIGUIENTE CICLO<br/>ECONÓMICO</b> |      |
| 6. .... .....   | 8    |

## 1. INTRODUCCIÓN

Conforme a lo establecido en la Ley de Compañías, art. 20 y 231, se pone a su disposición que tenemos las sociedades constituidas en el Perú, que reportan a la Sociedad Pública de Compañías las informaciones e informe de Gerencia, se elabora el presente informe anual, permitiendo basarse en la situación real de la empresa al cierre del periodo fiscal 2015.

## 2. ANTECEDENTES

PARCIF S.A. es una empresa dedicada a la prestación de servicios tecnológicos especializados, constituida con ante escritura pública No. 20151701012P01378, con fecha 22 de junio de 2015. La empresa centra su actividad en el análisis de sistemas energéticos y certificación en el campo de la eficiencia energética y la televisión digital, así como en el desarrollo tecnológico de herramientas de hardware y software en procesos fácticos. Para cumplir su función requiere alinearse a las políticas gubernamentales de seguimiento y control cumpliendo así con las estíndares de imparcialidad y transparencia.

La Compañía está domiciliado en la ciudad de Quito, provincia de Pichincha, Av. Curulla 225-53 y Av. 12 de Octubre. El objeto de la compañía, conforme consta en la escritura es el siguiente: "La Compañía tiene por objeto dedicarse a la ejecución de las operaciones comprendidas dentro del nivel 2 del LNU: Telecomunicaciones así como también podrá comprender las etapas o fases de producción de bienes/servicios, comercialización, administración, importación, industrialización, explotación, distribución, promoción, promoción, capacitación, establecimiento, mantenimiento, reparación, administración de la actividad antes mencionada. Para cumplir con el objeto suscrito en el presente acuerdo social, la Compañía podrá ejecutar otras y variadas conforme a las leyes, estatutarias y que seygan convenientes con su mismo."

Los accionistas suscriptores de la empresa son los siguientes:

| CEDULA      | NOMBRE                          | NÚMERO DE ACCIONES |
|-------------|---------------------------------|--------------------|
| 10000002-1  | HANDYNET PARDES TECNICA         | 10000.00           |
| 170505070-4 | MARIA LIZA GUTIERREZ            | 4000.00            |
| 171341134-4 | ELIXSON DULCE VASQUEZ GUTIERNES | 2000.00            |

### 3. ANÁLISIS ESTRATÉGICO.

PACIF S.A. tiene como misión: "Ser una empresa líder en la Investigación, transferencia de conocimientos y desarrollo de soluciones tecnológicas en las áreas de electrónica, telecomunicaciones y eficiencia energética, en el país, generando para nuestros clientes un servicio de calidad; apoyando de esta manera al cambio de la matriz productiva y generando valor para nuestros accionistas." Y su visión es "Hasta 2018, ser una empresa de servicios tecnológicos líder a nivel nacional y con reconocimiento a nivel de Sudamérica."

Para el logro de su misión y visión, se han planteado cuatro objetivos estratégicos los cuales se han cumplido satisfactoriamente conforme a lo planificado para el año 2015.

#### Objetivo Estratégico No. 1:

Implementar el logotipo de prueba análisis de eficiencia energética y televisión digital terrestre de competencia y que cuente con la certificación del máximo organismo de acreditación del sector.

#### Estrategias:

1. Desarrollar e implementar el Sistema de Gestión de Calidad, basado en la norma internacional ISO/IEC 17025.
2. Adquirir el equipamiento necesario para contar con un laboratorio con tecnología de punta.
3. Capacitar al personal técnico en el uso y manejo de los equipos, así como generar y ejecutar programas de entrenamiento dentro y fuera del país, en el área de competencia.
4. Realizar Auditorías de Calidad.

#### Avances de resultados:

1. Se realizaron todas las contrataciones de personal técnico y de gestión necesarias para un óptimo desempeño de las actividades del laboratorio.
2. Se elaboró el Manual de Calidad bajo la norma NTE INEN ISO/IEC 17025:2005 Requisitos generales para la competencia de los laboratorios de ensayo y calibración, conforme a lo establecido por el Servicio de Acreditación Ecuadorianu SAE, en proceso de implementación en el año 2016.
3. Se adquirió el equipamiento necesario para la implementación del laboratorio que permitirá realizar ensayos en el campo del estandar de televisión digital ISDB-T y eficiencia energética.

4. Se capacita al personal de la empresa en los siguientes temas:
  - Fundamentación teórica y práctica del sistema para certificación ISO9001/ISO, realizada por los siguientes expertos: ROBERTO MELIÁN HIDALGO, GREGORIO MUÑOZ ALFARO y GUSTAVO PRADO SOTO/Requisitos de ISO 9001/ISO. Desarrollado en la empresa QCOMPIA Y ANTOSTELLARON USLIA, durante los días 29 de agosto y 3 de setiembre del 2015, con una duración de 24 horas.
  - Gestión de la Calidad Energética, dictado por ARIAL VENTURINI – Madrid España, del 20 de julio al 25 de setiembre del 2015, con una duración de 108 horas, modalidad teleseminario.
  - Estudio teórico y práctico de los requisitos generales para los ensayos de rotura conforme a normas IEC/EN 17043 y principales herramientas establecidas aplicables. Dictado por el Servicio de Acreditación Ecuadorano SAE, los días 25, 26 y 27 de agosto del 2015, con una duración de 24 horas.
  - Información TIC – a Televisión Digital Interactiva – RDI 4001 del grupo CNTV Investigación, administración y a Universidad Galilea de Guayaquil: curso virtual desarrollado del 7 de setiembre al 11 de octubre
  - Sistema de Tv Digital INATEL Brasil, del 14 de setiembre al 18 de diciembre del 2015, con una duración de 36 horas.
  - Curso teórico y práctico en el manejo del Analizador de Calidad de Energía Maxwell WTA3001F según VDE0100-200, realizado en las instalaciones de Yokogawa en São Paulo – Brasil, los días 15 y 16 de setiembre, con una duración de 16 horas.
  - Norma IEC/EN/ISO/IEC 17025.2005 Requisitos Generales para la Competencia de los Laboratorios de Prueba y de Calibración y Criterios de acreditación del Servicio de Acreditación Ecuadorano SAE, los días 9, 10 y 11 de noviembre del 2015 con una duración de 24 horas.
  - Estimación de incertidumbres en mediciones físicas. Dictado por la empresa SPC-Infel, el 27-4-noviembre y 5-dic-de-noviembre, con una duración de 20 horas.
5. visita técnica a la empresa ULTRAS São Paulo – Brasil, con el fin de intercambiar experiencias en aspectos teóricos y de gestión

#### Objetivo Nro. 2:

Implementar un sistema de certificación de productos, procesos y servicios que cuente con el aval del "Servicio de Acreditación Ecuadorano - SAE".

#### Estrategias:

1. Desarrollar e implementar el Sistema de Gestión de Calidad, basado en la norma internacional ISO/IEC 17065



2. Contar con el personal calificado para cumplir con la función de Certificador, a través de capacitación y programas de entrenamiento.
3. Realizar Auditorías de Calidad.
4. Realizar visitas a empresas latinoamericanas.

#### Objetivo No. 2:

1. Se enfocaría el proceso, la elaboración del Manual de Calidad.
2. Visita técnica a la empresa SGS - Bras., con el fin de fortalecer los vínculos de amistad y coordinar futuras capacitaciones para el personal técnico y de calidad de PARCIF SA.

#### Objetivo No. 3:

Incrementar los servicios tecnológicos de la empresa mediante la difusión y aplicación de herramientas, procesos y técnicas gobernadas por la empresa como producto de un trabajo investigativo.

#### Estrategias:

1. Realizar investigación científica y aplicada que permita generar nuevas herramientas y aplicativas.
2. Registrar los derechos de autor de procesos y técnicas innovadoras en el órgano competente del país.

#### Objetivo No. 4:

Incrementar la rentabilidad de la empresa, mediante la prestación de servicios tecnológicos diferenciadores de excelencia, acorde a las tendencias y demandas del país, destinado a sectores clave de la industria en el país que incluye a PARCIF SA.

#### Estrategias:

1. Generar nuevas producciones, procesos y servicios a comercializar.
2. Implementar planes de marketing.



3. Cursos de capacitación continua para el personal de las diferentes áreas conforme a su competencia
4. Implementar un sistema contable

Añadidas desarrolladas:

1. Sistema contable implementado

#### 4. ANALISIS FINANCIERO:

- El año 2015 fue un año donde la compañía tuvo como meta principal invertir en su laboratorio. Así como la contratación y capacitación de su personal técnico, llegando a tener una inversión superior a los US\$5.100.000. Los pasos que fueron soportados por los señores Asociados.
- El ambiente macro observado durante el ejercicio 2015 presentó la baja del precio del petróleo, todo, según analistas, por una sobreoferta de los principales países de la OPEP que se niegan a disminuir su producción, compare a setenta en agosto pasado. Por lo mismo más estrechosa las últimas semanas de año. Hasta el miércoles 21 de diciembre el dólar WTI, que sirve de referencia para el que viene en pesos, se situó en \$ 53.27 (verde a inicio del año superaba los \$ 71. El equinotriángulo (Córdoba y Napoli) llegó al 23 de diciembre (último corte) a \$ 49 según el Sistema Nacional de Información. Un entorno con decrecimiento de inversiones y depósitos con respecto a años anteriores. Dentro del sistema financiero se observó una leve estacionalidad en el comportamiento de las principales variables: generación de cartera de crédito, crecimiento de cotizaciones, entre las principales.
- Los datos de desempeño del PIB en el tercer trimestre del año 2015 confirmaron que la economía está de caída. Hay un pronunciado bajar en la construcción, comercio, servicios públicos la demanda interna con 1,7% en relación al trimestre anterior, esto es 0,7% anualizada. A pesar de la situación interna y externa que martillea al País en estos momentos, PARCIF S.A. ha logrado de mantener una línea burocrática y avanzada en dar un servicio eficiente y eficaz.
- PARCIF S.A. ha obtenido durante el año 2015 los siguientes resultados:

ACTIVOS



Los activos estiman \$ 924,517.20 mil registrando un 24% en Movilidad y Béculos de acuerdo al equipamiento de trabajo, un 33% en inversiones a corto plazo como también generación de ingresos financieros a la empresa.

Mientras que los otros rubros no representan participaciones significativas. Estas variaciones en el ejercicio reflejan una mayor participación de los activos más líquidas principalmente.

## PASIVOS

A 31 de Diciembre de 2015 las pasivas alcanzaron \$ 944,016 mil, de las cuales el 67% es un pleno pago y garantido y que sirve como capital de trabajo inicial por parte de uno de los accionistas. Este rubro estima poco bajar en el año 2016 gracias que la empresa cumple con su posterior ingresos.

## RESULTADOS

Parah S.A. a ser una empresa nueva y como lo anticipó a finales tiene una pérdida neta neta de \$ 65,488.13 pesos. Una diferencia y variación en el período. Los resultados han sido los esperados por la Administración considerando el inicio de operaciones.

## 5. CONCLUSIONES.

- Continuó las acciones realizadas tanto en capacitación como en equipamiento, se han superado las metas planteadas para el 2015, pues se cuenta ya con personal calificado para el trabajo industrial, y además se dispone del equipamiento completo en el laboratorio.
- Al cierre el periodo fiscal se evidencia un saldo de pérdida de \$65,488.13
- 

## 6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO.

- Se recomienda a los Miembros de la Junta de Accionistas, que se involucren y brinden su apoyo en la implementación del Sistema de Gestión de Calidad bajo las normas NTC INEN ISO/IEC 17025:2005 Requisitos generales para la competencia de los laboratorios de ensayo y de calibración y NTC INFR - IEC/IEC 17065 Evaluación de la conformidad – Requisitos para organismos que certifican productos, procesos y servicios (ISO/IEC I/065:2012, ILD).

  
Ing. Nancy Parada Taran  
General Gerencia