

Informe Gerencial

Junta directiva presente:

En el presente ejercicio 2017 hemos iniciado las operaciones de la compañía PROPINTBJ INDUSTRIAL C. L.; luego de analizar los costos y con un aporte del socio Bernardo Moreno hemos dado los anticipos requeridos al proveedor GRAPHICSOURSE para la compra de un equipo de impresión digital y data variable INDIGO de HP con lo que iniciamos el proceso de búsqueda de un local y su adecuación en el mes de octubre, terminando la misma en el mes de noviembre, para iniciar las operaciones a fines de octubre, en este proceso debimos buscar y adquirir varios equipos complementarios, por lo que hemos dado algunos anticipos y nos encontramos realizando pagos mensuales de los mismos, este es uno de los motivos por lo que el balance refleja una pérdida de 6.155,25 USD, pues hasta diciembre, solo hemos iniciado la producción lo que nos ha representado muchos gastos en local, adecuación, equipos, sueldos y consumibles, mismos que nos servirán en meses futuros pero con atención al hecho que siempre debemos seguir reponiéndolos, y lógicamente de inicio arrancamos con pocas ventas; esperamos hasta mediados de 2018 llegar a nuestra primera meta que es vender \$10.000 mensuales con lo que tendríamos cubiertos costos operativos y tendríamos un pequeño saldo mensual a favor para operar sin problemas, para de allí continuar nuestro crecimiento buscando llegar a 20.000 con lo que podríamos iniciar a pagar el préstamo que nos realizó Bernardo para poder arrancar el proyecto.

En octubre tuvimos una venta de \$110,89 repartida en 4 clientes.

En noviembre tuvimos una venta de \$759,35 repartida en 7 clientes, 5 clientes nuevos.

En diciembre tuvimos una venta de \$4763,6 repartida en 16 clientes, 12 clientes nuevos.

El total de año 2017 reporta ventas por 5587,3 repartida en 21 clientes.

Para tener una mejor idea de la progresión buscada, el reporte hasta lo que va del presente año es este:

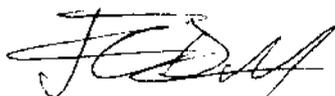
En enero tuvimos una venta de \$2891,45 repartida en 21 clientes, 11 clientes nuevos.

En febrero tuvimos una venta de \$4749,28 repartida en 22 clientes, 11 clientes nuevos.

En marzo tuvimos una venta de \$2536,66 repartida en 22 clientes, 9 clientes nuevos.

En abril tenemos de momento una venta de \$5595,55 repartida en 29 clientes, 10 clientes nuevos.

Cuenca a 10 de Abril de 2017.



Tecno. Juan Carlos Dávila
Gerente General

PROPINTBJ INDUSTRIAL C. L.