

## INFORME DE GERENCIA DE BERMEO HERMANOS CIA. LTDA. SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO AÑO 2008

Señores Socios:

Me permito poner a consideración el informe sobre la operación de la Empresa Bermeo Hermanos Cía. Ltda.; durante el ejercicio económico 2008. Presento los datos y los hechos que considero relevantes, conjuntamente con el resultado de los Estados Financieros.

La empresa en este periodo cumplió 60 años de vida; tiempo que demuestra el trabajo de todos sus colaboradores para permitir que Bermeo Hermanos Cía. Ltda.; sea reconocida en el mercado como una empresa sólida, esto lo ratifican nuestros proveedores y clientes a quienes agradezco por su confianza. A pesar de los grandes cambios que se han ido dando tanto a nivel nacional y local en un mercado competitivo y de cambios constantes en la economía del país, siga vigente en pie de lucha buscando seguir en el mercado. En muchos casos otras empresas que empezaron junto con la nuestra han ido poco a poco desapareciendo, pero sin embargo esta empresa a través de sus ejecutivos han puesto toda su dedicación para seguir en el mercado tratando de mejorar la situación, buscando nuevos mercados abriéndose a otras posibilidades que le han permitido salir adelante en este largo proceso de cambios.

Durante este año de gestión se logro incursionar en el mercado del Perú lo que permitió ingresos adicionales provenientes del exterior, por la venta de caminadoras otro factor que también permitió el incremento de ventas en la línea deportiva es la exclusividad que tuvimos con el Deportivo Cuenca.

En lo referente al aspecto laboral, la relación con los trabajadores de la empresa fueron cordiales, la empresa cumplió con todas las disposiciones legales que estipula la ley, como fue el cambio que se dio en los contratos por horas a contratos a tiempo definido, esto ocasiono un incremento en los gastos de personal debido a que nos vimos obligados a tener a todo el personal las 8 horas diarias en la planta haya o no haya producción, considerando que nuestra producción no es continua sino por ordenes de producción.

El Balance de Pérdidas y Ganancias del presente ejercicio da como resultado las siguientes cifras:

### RESULTADO DEL 2008

Ventas	1.109.089
Costo de Ventas	508.152
Costo de Producción	<u>276.108</u>
UTILIDAD BRUTA	324.828
Gastos Operacionales	384.445
Gastos Financieros	<u>37.301</u>

PERDIDA OPERACIONAL	96.919
Otros Ingresos	<u>113.196</u>
UTILIDAD DEL EJERCICIO	16.277

Las ventas en comparación con el año anterior tuvieron un incremento del 15% llegando a cumplir con el presupuesto del año 2008, en lo referente a los gastos operativos e rubro de publicidad sufrió un incremento, el mismo que a la vez permitió el aumento en las ventas. Es necesario indicar que en el rubro de OTROS INGRESOS consta los valores por ventas al exterior que representan un 20% del total, también se realizó un ajuste en la cuenta de provisión de jubilación patronal por años anteriores que representa el 40% de otros ingresos; un 23% debido a descuentos de proveedores por pronto pago, y un 17% restante por utilidades en dividendos ganados así como la venta de un vehículo, este último se realizó para comprar otro.

#### SUGERENCIAS A LA JUNTA PARA EL DESTINO DE LAS UTILIDADES

Utilidad Operacional año 2008		16.277,66
(Menos) Amortización de pérdidas años anteriores		4.069,42
(Menos) 15% participación empleados		2.441,65
25% Impuesto a la Renta	971,17	
5% Reserva Legal	439,77	
A disposición de los socios	8.355,65	
	<u>9.766,59</u>	<u>9.766,59</u>

Debido a la crisis económica mundial que se ha ido pronunciando durante los últimos meses del año 2008 han provocado que la economía del país tenga un ritmo desacelerado porque la gente ha empezado a preocuparse. Está mucho más discreto en sus gastos, que de cierta forma han ocasionado que se reduzca parcialmente el consumo, es obvio que esto afecta a nuestro mercado ya que los productos que nosotros ofrecemos no son de primera necesidad.

Para este nuevo año considerando la crisis que será más evidente según los analistas, se tomaran algunas medidas que permitan combatir esta situación como por ejemplo tratar que ciertos costos que se cargan al consumidor se lo haga con cautela esto sobre todo en las importaciones que se vieron afectadas por la alza de aranceles y otras medidas adoptadas por el gobierno con la intención de frenar las mismas, otra medida que se aplicará es la ampliación de los pagos con nuestros proveedores.

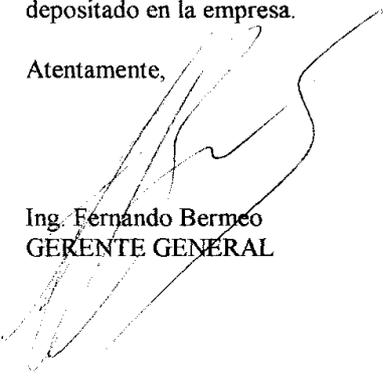
Esperemos que para el nuevo año se realice ratificaciones por parte del gobierno ahora que nuevamente el país ha puesto su confianza en el presidente que por segunda vez estará a cargo de encaminar a un Ecuador mejor con políticas que permitan apalea la crisis económica, de manera que se proteja a nuestra industria que en los actuales momentos se encuentra abandonada con medidas que han provocado el cierre de las pequeñas industrias.

Para el año 2009 nos hemos propuesto metas que permitan alcanzar los objetivos propuestos; y con la seguridad de que nuestros ejecutivos contribuyan al cumplimiento

de los mismos, esperamos que los resultados para el próximo año reflejen el esfuerzo de la administración y justifiquen la inversión de los socios. Es necesario que todos pongamos nuestros hombros para seguir construyendo esta empresa que tiene una larga y buena trayectoria en el mercado con resultados positivos que reflejen nuestro trabajo en equipo y sigamos construyendo lo que su gran fundador nos dejó como herencia su sacrificio y dedicación a esta empresa.

Luego de lo expuesto anteriormente; aprovecho la oportunidad para agradecer a los administrativos, así como también a las personas que prestan sus servicios a la compañía por la colaboración dispensada y sobre todo por el grado de confianza depositado en la empresa.

Atentamente,



Ing. Fernando Bermeo  
GERENTE GENERAL