

Quito, 08 de marzo de 2019

**INFORME DE LA GERENCIA GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE ELECTROCOMERCIAL INGENIERIAS
ORVALUZ ENERGY LEG CIA LTDA.**

Estimados señores:

En cumplimiento con lo previsto en los Estatutos Sociales de la Compañía, y a las normas de la Superintendencia de Compañías, a continuación, me permito poner a su consideración el informe sobre la marcha de la Empresa durante el ejercicio económico de 2018 y de su situación al cierre del mismo

ASPECTOS OPERACIONALES Y ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA

En relación con el aspecto operativo y administrativo, **ELECTROCOMERCIAL INGENIERIAS ORVALUZ ENERGY LEG CIA. LTDA.**, se ha mantenido con su capital suscrito y pagado de \$800,00 dólares.

AREAS DE TRABAJO

ADMINISTRATIVA

La Gerencia, conjuntamente con su equipo de trabajo, ha seguido desarrollando procesos que permitan minimizar pérdidas de recursos optimizando la calidad y el buen servicio para nuestros clientes, uno de las prioridades para el 2018 fue mantener el nivel de calidad y se buscar servicios agregados en nuestros productos, esto se ha visto reflejado en la fidelidad de clientes élite.

Hemos avanzado en las ventas al sector público, este nuevo año el objetivo es calificarse como proveedor en mutualistas.

Hemos Incrementado el empleo neto al incorporar a 3 personas al equipo de trabajo, Para su contratación se cumplió cabalmente con el Código de Trabajo de la República del Ecuador en cuanto a remuneración, horas de trabajo, equipo para el trabajo, seguridad industrial y demás.

La compañía, igual que en el 2017, continúa afiliada al Consejo Nacional de Capacitación y Formación personal CNCF, por lo que creará un plan de capacitación para el año 2019.

Este año 2018 realizamos la creación de un nuevo punto de venta, lo que nos ha permitido atender de mejor manera las necesidades de nuestra clientela y se encuentra ubicado en la av. Mariscal Sucre S13-281 frente a las canchas Gonzales Suarez.

ORVALUZ, ha cumplido con las obligaciones contraídas con proveedores, conservando el 0% de índice de morosidad o multas por pagos tardíos.

Se ha cumplido mensualmente con las obligaciones contraídas con las instituciones financieras, registrando un 0% en morosidad.

Se ha cumplido con el marco normativo, y a los lineamientos impartidos por los organismos de control como la Superintendencia de Compañías, Superintendencia de Bancos y Servicio de Rentas Internas, esto se puede reflejar, durante todo el año 2018 no hemos recibido notificación alguna y nos hemos manteniéndose en la lista blanca del SRI los doce meses del año de esta manera se ha dado cumplimiento de las disposiciones y resoluciones de la Junta General de Socios.

PRODUCTIVA

En el 2018 se siguió apostando a la fabricación de postes metálicos, regletas para lámparas led y lo que podamos diseñar y vemos factible lo hemos hecho en la planta acondicionada en Chaguarquingo.

Todos estos trabajos los hemos desarrollado con el profesionalismo que ha destacado siempre al personal de nuestra compañía.

Este año he enfatizado mi gestión en la evaluación del control interno poniendo énfasis en el costo fijo, revisión de los estados financieros, evaluación de Riesgos, aumento de la productividad, negociación con clientes frecuentes y nuevos clientes, procesos técnicos propios de nuestra compañía, entre otras actividades.

El año 2018 ha arrojado réditos económicos, y con el apoyo de todos los colaboradores se pudo cumplir con todas las obligaciones contraídas.

SITUACIÓN FINANCIERA

De los Resultados por el ejercicio económico de 2018, podemos destacar lo siguiente: (expresados en dólares de los Estados Unidos de América)

INGRESOS

- Los ingresos totales en el periodo, alcanzaron la suma de USD \$464.868,88 dólares.

COSTOS

- Los costos operación alcanzaron la suma de USA \$ 362.481,62 dólares.

GASTOS

- Los gastos administrativos alcanzaron la suma de USA \$ 79.703.40

dólares.

UTILIDAD

- Alcanzó la suma de USA \$ 22.683.86 dólares

ÍNDICES

- Analizando las razones financieras que demuestran el estado de la empresa, señalaré los siguientes:
 - Índice de Liquidez.- Resultante de la comparación de activos corrientes y pasivos corrientes, USA \$ (159.947,70)/(106.652,76) respectivamente, el índice de liquidez es de 1.50
 - Índice de rentabilidad de ventas netas.- Resultante de la comparación de utilidad e ingresos, USA \$ (22.683,86)/(464.868,88) respectivamente, el índice de utilidad con respecto a los ingresos es USD \$ 4.88%

PROPUESTA SOBRE LOS RESULTADOS

Mi compromiso es seguir manteniendo a la compañía competitiva y continuar creando alianzas con empresas destacadas en el medio.

Propongo realizar un aporte al capital para ir consolidando el patrimonio de ORVALUZ y estudiar en plan de inversión de activos productivos y poder fortalecer la idea de fabricar productos complementarios para la iluminación led.

Crear un plan de compromiso social con colegios e instituciones educativas con el fin de ir fortaleciendo a ORVALUZ como marca.

Por último, debo reiterar mi agradecimiento, al personal administrativo, sin cuyo valioso contingente no se habría podido conseguir las metas que la compañía se ha trazado. Y, a ustedes señores socios mi especial gratitud por la colaboración y confianza depositada en mi persona.

Atentamente,

ING. LEONARDO VARGAS
GERENTE GENERAL