



**Informe Anual por el Año 2017 de la Administración de BBJ
SOLUCIONES ALIMENTICIAS S.A.,
a los Señores Accionistas**

Situación general del País

En el 2016, los precios internacionales del petróleo que sufrieron ya una drástica reducción en el 2015, siguieron con esta tendencia durante el primer trimestre, para luego recuperarse levemente en el segundo semestre, y mantenerse en niveles bajos y muy lejos de los US\$ 100 alcanzados en los años previos.

Por su parte, el fortalecimiento del dólar frente a otras monedas continuó la tendencia marcada en el 2015, encareciendo los productos de exportación en los mercados internacionales.

Estas dos condiciones continuaron impactando en la balanza de pagos generando una recesión en la economía del país, lo cual disparó el número de personas con empleo inadecuado, contrajo la recaudación de impuestos y generó un déficit fiscal.

En este escenario, se mantuvieron las restricciones a las importaciones para contener la salida de divisas, a través de sobretasas arancelarias, lo que afectó de distintas maneras a las empresas que se dedican a la importación de bienes y servicios.

Estos factores generaron un freno generalizado a las compañías en general, lo que quitó dinamismo a pequeños emprendimientos, haciendo que los mismos tengan mayores complicaciones para su escenario dentro del transcurso del año 2016.

Desarrollo de la Compañía

BBJ Soluciones Alimenticias S.A. inició sus actividades a mediados del 2015, con el objeto de presentar diversas opciones de productos relacionados con el mercado alimenticio principalmente, sobre todo en las fases primarias de elaboración. La expansión de número de clientes atendidos desde la constitución ha permitido consolidar una posición de crecimiento mediante la compra de insumos con los que se prevé apalancar un crecimiento consolidado hacia el año 2017 gracias a las gestiones comerciales potencializadas en el año 2016.

Resultados de la Compañía

BBJ SOLUCIONES ALIMENTICIAS SA ESTADO FINANCIERO COMPARATIVO				
	AÑO 2015	AÑO 2016	VARIACION	%
ACTIVOS				
ACTIVO CORRIENTE	1,000.00	132,747.99	131,747.99	13175%
ACTIVO NO CORRIENTE	-	274.80	274.80	#DIV/0!
TOTAL ACTIVO	1,000.00	133,022.79	132,022.79	13202%
PASIVOS				
PASIVO CORRIENTE	100.00	145,251.36	145,151.36	145151%
PASIVO NO CORRIENTE	-	-	-	#DIV/0!
TOTAL PASIVO	100.00	145,251.36	145,151.36	145151%
PATRIMONIO				
Capital	900.00	900.00	-	0%
Reserva legal	-	-	-	#DIV/0!
Utilidad del Ejercicio Actual	-	13,128.57	13,128.57	#DIV/0!
TOTAL PATRIMONIO	900.00	12,228.57	13,128.57	-1459%
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1,000.00	133,022.79	132,022.79	13202%
INGRESOS				
Ingresos Act. Ordinarias	-	90,043.54	90,043.54	#DIV/0!
Otros ingresos	-	0.07	0.07	#DIV/0!
TOTAL INGRESOS	-	90,043.61	90,043.61	#DIV/0!
EGRESOS				
Costos de Produccion	-	63,591.77	63,591.77	#DIV/0!
Administrativos	-	36,828.38	36,828.38	#DIV/0!
Financieros	-	2,746.23	2,746.23	#DIV/0!
Otros gastos	-	-	-	#DIV/0!
TOTAL EGRESOS	-	103,166.38	103,166.38	#DIV/0!
(-) 15% Participacion trabajadores	-	-	-	#DIV/0!
(-) Impuesto a la renta	-	5.80	5.80	#DIV/0!
(-) Reinversion utilidades	-	-	-	#DIV/0!
UTILIDAD DEL EJERCICIO	-	13,128.57	13,128.57	#DIV/0!

Las cifras denotan una pérdida de 13.128,57 USD luego del cierre del ejercicio fiscal del año 2016, sin embargo, la prioridad de la empresa ha sido apalancar su stock de insumos y concentrar los esfuerzos en la gestión comercial para poder dar a conocer los productos.



Además en un afán de seguir asegurando estrategias de crecimiento, la variedad de productos ha crecido para poder satisfacer más necesidades de nuestros clientes y a su vez, tener opciones de penetración con productos que permitan incrementar el nivel de ventas.

Como puede observarse, este año no ha generado utilidades para las socios, sin embargo cabe rescatar que los movimientos comerciales, permiten esperar de manera real un mejor escenario de ventas para el año 2017 esto permitirá cumplir con las obligaciones que actualmente la compañía mantiene con los socios, misma que permitieron el crecimiento de un inventario realizable; y a su vez empezar a generar las utilidades necesarias para atender el fin primordial de la compañía, esto es, generar utilidades para sus socios.

Las estrategias puntuales que se aplicarán para el año 2017 buscan incrementar la sinergia con los clientes de la compañía, así como expandir nuestro universo de clientes, apalancados en una activa gestión comercial, la misma que es vital para la consecución de nuestros objetivos.

Adicionalmente, la diversificación de productos, permiten a la compañía generar nuevas oportunidades de negocios que incrementarán cuantitativamente las ventas que como ya se mencionó constituyen el puntal principal en la gestión de la compañía.

17 de Marzo de 2017

Carolina Moncayo M.
Gerente General
BBJ Soluciones Alimenticias S.A.