

INFORME DE GERENCIA
MODESTO CASAJOANA CIA LTDA
EJERCICIO ECONOMICO 2011

Señores Socios:

Según los estatutos sociales de la compañía y dando cumplimiento a la ley y el reglamento expedido por la superintendencia de compañías pongo a su consideración el informe del Ejercicio Económico – Financiero del 1 de enero al 31 de diciembre del 2011.

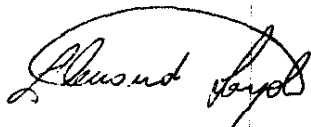
Las actividades realizadas en el ámbito administrativo, laboral y legal se han realizado cumpliendo con las disposiciones que mandan las diferentes leyes y normas que enmarcan la actividad comercial, asumiendo la responsabilidad ante diferentes inconvenientes laborales, comerciales y societarios que se han presentado en el transcurso del año anterior, en cuanto a estos particulares se puede considerar que en el campo laboral no han existido mayores inconvenientes, salvo el trámite legal que se sigue con el Sr Marco Sarmiento ex jefe de bodega, el mismo que se encuentra en trámite en Quito y se estima e notifique la sala entre los meses de agosto y septiembre del presente año, adicional a este caso esta en trámite el caso del Sr Vladimir Jaramillo, agente vendedor de la ciudad de Loja, el mismo que pese a haberse ganado el juicio por abuso de confianza y de haber recuperado parte del perjuicio que nos ocasiono por medio de la póliza de seguro con que se cuenta por actos de infidelidad se ha decidido llevar el juicio hasta sus ultimas instancias para tratar de recuperar parte del perjuicio y para sentar un precedente por este tipo de actitudes. En relación al servicio de transporte dentro de la ciudad, se pude mencionar que ha existido un cambio positivo a raíz de la salida del Sr Julio Buele y la contratación del Sr. Miguel Ramón quien nos alquila su furgoneta y sus servicios, por lo cual temporalmente se ha descartado la idea de adquirir una furgoneta propia.

Análisis de la Situación Financiera:

Se puede denotar que este año ha existido un incremento de las utilidades en un 13.18% lo cual a ha sido producto de un incremento en ventas, gracias a nuevas estrategias implementadas como el plan de fin de año que hizo que exista un incremento superior al 30% en las ventas versus el año anterior, en general las ventas incrementaron en un 34.36% de lo que si se recalca que ha existido también un incremento porcentual por las alzas de precios que se dieron durante el año anterior, pese a ese resultado, sin embargo se ha mantenido la rentabilidad del negocio.

Al igual a como se acordó el año anterior y para seguir manteniendo la rentabilidad del negocio, solicito se considere el acuerdo acordado el año anterior mediante el cual nos comprometimos a reservar el 25% de los dividendos.

Atentamente,



Alexandra Loyola

Gerente



02 MAY 2012

Angela Mora Dueñas