

Quito, 25 de enero del 2020

Señores Accionistas

COMPAÑÍA T77 CONSULTORES TECNOLÓGICOS C.A.

Ciudad.-

Ref.: Informe de Gerencia 2019

De mi consideración:

La compañía es una empresa de consultoría informática que intenta asentarse con visión de futuro y buenas perspectivas, nace con la necesidad de fortalecer el campo de acción de cada uno de ustedes, señores accionistas.

De la revisión general de gestión, se puede aseverar, que nos encontramos en un camino duro que nos obliga a tomar decisiones en el futuro ya que el negocio y las proyecciones previstas no resultaron como esperábamos, lo que nos ha generado dificultades para obtener el crecimiento que se estimaba para el año 2019.

- a) Es de mucha ayuda en nuestras finanzas, el poder apalancarnos en los socios ya que ellos al prestar sus servicios y ser parte de la organización permiten que las cuentas por pagar de la organización puedan ser cubiertas en plazos generosos, en el cual intentamos darle a la organización una posición sólida.
- b) Los problemas económicos que está atravesando el país limita la inversión en el campo en donde nuestras actividades comerciales están orientadas, muchas empresas donde pudimos haber entrado a ofrecer nuestros servicios se han limitado y los recursos para invertir y han optado por otras soluciones un poco más económicas, lo que nos ha

ocasionado la pérdida de algunos clientes potenciales, esto nos motiva a repotenciar nuestro negocio tomando medidas agresivas ante la crisis económica que atraviesan todas las economías a nivel mundial.

- c) En el último semestre se logró cerrar un contrato con Talma S.A., una empresa líder en Servicios Aeroportuarios, un cliente sumamente potencial que esperamos afianzarnos y crear lasos muy estrechos, existe ya la suficiente confianza del cliente por el trabajo que realizamos, así mismo se firmó un acuerdo comercial con el Ingenio San Carlos mismo que se empezara a operar a inicios del 2020 lo que nos trae buenas expectativas el inicio de este nuevo ejercicio económico.
- d) Con los antecedentes expuestos anteriormente, se informa que la proyección de ventas establecida no se lograron cumplir en el año 2019, sin embargo se está trabajando en nuevas estrategias de mercado donde tenemos que ser determinantes, ya que los índices que proyectan la economía en el país no son favorables, por esto tenemos que proyectarnos de una manera más real y tratar de enfocarnos en nuevos nichos donde podemos ser un poco más fuertes en el servicio.
- e) La utilidad neta generada por la organización al 31 de Diciembre del 2019 fue de 1110.72 USD., a pesar de la baja rentabilidad generada este año soy optimista y creo en el futuro del negocio, por lo que enfocaré todo mi empeño conjuntamente con la nueva gerencia para lograr el enfoque adecuado para la proyección acertada en este nuevo ejercicio económico.

Finalmente quiero comprometer el apoyo y participación a los señores accionistas de la empresa, en la toma de decisiones que deberá afrontar la nueva Gerencia las mismas que serán fuertes y agresivas en pos de obtener mayores utilidades en el 2020.

Atentamente,



Tomas Alonso Tapia Pacheco

Gerente General

Pasaporte: 116633060