

INFORME A LOS ACCIONISTAS

Cuenca, 23 de Marzo de 2009.

**A la Junta General de Accionistas de
Anglo Ecuatoriana de Cuenca C. Ltda.**

Cumpliendo con lo dispuesto por la Ley, con los Estatutos de la Empresa y con mi obligación como Gerente General de Anglo Ecuatoriana de Cuenca C. Ltda., pongo a consideración de ustedes los resultados obtenidos en el transcurso del ejercicio económico 2008.

1. CONSIDERACIONES GENERALES

En el 2008, el Ecuador obtuvo las siguientes variaciones en sus cifras macroeconómicas:

- Su crecimiento económico, según las cifras emitidas por el Banco Central, fue del 5.3%, impulsado principalmente por el gasto público.
- La inflación en este año fue del 8.8% frente a la de 3.3% con la que se cerró el 2007, siendo ésta la tasa más alta desde el 2002 que fue del 9.4%.
- El desempleo creció al 7.3% y el subempleo pasó del 50.2% al 48.8% según datos oficiales del gobierno.

El 2008, políticamente para el Ecuador, fue un año muy inestable por el estilo de su gobierno de izquierda y populista del presidente Correa, así como también por el trabajo desempeñado por la Asamblea Constituyente que, por sus ideas radicales, creó mucho nerviosismo en los diferentes sectores de la producción.

Por otro lado, los ingresos petroleros bajaron considerablemente al desplomarse el precio del barril del petróleo de un  histórico de US \$ 147 a menos de US \$ 40 durante el último trimestre. Las remesas de los emigrantes también, debido a la crisis mundial, bajaron considerablemente.

Victor Barros Pontón

Las importaciones crecieron entre enero y noviembre del 2008 en un 41%, mientras que las exportaciones sólo aumentaron en un 15% por lo que el déficit comercial privado alcanzó la alta cifra de US \$ 6.914 millones, 1.7 veces más que la cifra alcanzada en el 2007 durante el mismo período, lo que causó un gran desequilibrio en la balanza de pagos.

Esta situación hizo que el gobierno tome medidas para cubrir el déficit comercial. Se subieron algunos aranceles y se establecieron cupos para más de 600 partidas, entre ellas las llantas. Por lo acotado, hay la certeza de que el 2009 será un año de restricciones en las importaciones y las repercusiones de estas medidas, aunque no están muy claras todavía, podrían generar efectos nefastos como son el crecimiento de la inflación, escasez de ciertos bienes, aumento del contrabando, entre los más negativos.

2. SITUACIONES PRODUCIDAS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO 2008

El año al que hago referencia fue un año difícil para la Empresa. La competencia en el mercado de llantas sigue siendo muy grande y, lo más difícil, es luchar con los distribuidores oficiales de la marca que hacen sus ventas con enormes descuentos, dañando de esa manera el mercado en general, lo que muchas veces nos obliga, a ceder gran parte de nuestras utilidades para lograr hacer negocios. Además, el segmento de llantas de camión bias que siempre ha sido la fortaleza de nuestras ventas, ha perdido terreno, pues ese tipo de neumáticos cada vez son más difíciles de comercializar.

Estas llantas están siendo sustituidas por las de construcción radial que, por el momento, aunque unas pocas medidas de las mismas se están produciendo ya en el Ecuador, todavía no salen al mercado; por lo tanto, todas las llantas que se comercializan en el país son importadas. ERCO importa estas llantas de algunos países pero, por distintas razones, muchas veces nuestros precios son mayores y, además, hay escasez del producto lo que dificulta aún más las ventas de las mismas.

En agosto del 2008, iniciamos nuestras operaciones en Mazar. Como es de su conocimiento, instalamos en un contenedor este punto de ventas que está ubicado justamente al frente de la entrada principal del proyecto. La apertura de esta agencia ha sido muy positiva para la Empresa, ya que el volumen de ventas que ahí se genera es importante

los descuentos que se otorgan no son elevados, el costo de operación es bajo y, a la vez nos sirve para atender de una manera rápida y oportuna a IMPREGILO que, por su volumen de compras, se ha convertido en nuestro principal cliente.

También en el mes de agosto, iniciamos los trámites de importación de un contenedor de llantas. Planificamos que el mismo esté listo para comercializarlo dentro del período al que estamos haciendo referencia, pero por causas ajenas a nuestra voluntad, el trámite se demoró y salió de la aduana recién en enero de este año. Los resultados obtenidos con esta importación han sido buenos y ya prácticamente hemos vendido toda la mercadería. Queremos seguir con ese negocio para lo cual estamos trabajando en busca de conseguir el cupo respectivo ya que al momento, debido a la restricción de las importaciones, es muy difícil hacerlo.

Adicional a la línea de neumáticos, hemos comercializado baterías YUASA y BOSCH, aros para llantas y algunos otros artículos para el mantenimiento de vehículos. Estos rubros, si bien han tenido un incremento en sus ventas, todavía no tienen mayor incidencia en los resultados económicos de la Empresa.

Ha sido prioridad durante el 2008 equipar el tecnicentro por lo que se adquirió una nueva balanceadora de llantas y nuevas herramientas con las que ahora podemos también brindar servicio de alineación y balanceo para vehículos pesados y servicio de mecánica ligera para todo tipo de vehículos. Estos cambios han permitido que tengamos mejores ingresos en esa área.

Como ustedes habrán podido observar, se han hecho varias mejoras en el local tanto externa como internamente, los mismos que nos han traído algunos beneficios ya que con ellos podemos mostrar una mejor imagen y brindar más comodidad a nuestros clientes.

Se dio fiel cumplimiento a lo dispuesto por la Junta General del 27 de Marzo del 2008, en cuanto a lo relacionado con el reparto de utilidades del ejercicio económico 2007. También, como ha sido siempre nuestra costumbre, hemos cumplido con todas nuestras obligaciones legales, judiciales y laborales y hemos cumplido puntualmente con nuestros proveedores.

3. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA EMPRESA

(Por favor, chequear balances y cuadros comparativos adjuntos)

4. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES

La utilidad del ejercicio 2008 es de US \$ 102.010,26 de la misma que debemos destinar el 15% para el pago de utilidades de los empleados, o sea US \$ 15.301,54 y el 25% para el pago del impuesto a la renta, US \$ 22.049,30.

Deducidos estos egresos legales, queda una utilidad líquida de US \$ 64.659,44 que, si la comparamos con la del 2007 que fue de US \$ 32.930,03 nos demuestra que hay un incremento del 96.35%. Sugiero a la Junta que por esta vez, no se repartan utilidades a los accionistas y que se destine la suma ganada durante el 2008 íntegramente a reservas de la compañía. Este pedido lo hago en vista de que, mantener una buena liquidez es muy importante para la empresa ya que, si analizamos los balances, una cifra importante de las utilidades es la que se obtuvo por el pronto pago a la fábrica; porque los créditos que nos vemos obligados a otorgar a nuestros clientes cada vez son más grandes y, las cobranzas, por la misma situación que vive el país, no se pueden hacer puntualmente. Además, es por todos nosotros conocido, que al momento la banca nacional tiene restringidos los créditos y sus costos son muy altos.

Aunque el 2009 se proyecta difícil en todo sentido, espero que para Anglo Ecuatoriana sea un año de crecimiento y prosperidad. Estamos trabajando para que así suceda y no escatimaremos ningún esfuerzo para lograr los mejores resultados para nuestra querida Compañía.

Les agradezco mucho por la confianza depositada en mi persona, así como también agradezco al personal de la Empresa por la incondicional colaboración brindada.

Muy Atentamente,



SONIA CÓRDOVA DE VINTIMILLA
GERENTE GENERAL