



INFORME 2013

ORDEN DEL DÍA

1. Conocimiento y aprobación, en su caso, del informe de la Gerente General correspondiente al ejercicio económico 2013.
2. Conocimiento del informe del Comisario de la Compañía, correspondiente al ejercicio 2013.
3. Conocimiento y aprobación, en su caso, del Balance General y del Estado de Pérdidas y Ganancias de la Compañía, correspondientes al ejercicio económico 2013.
4. Nombramiento de Administradores, Directores y Comisario. Fijación de remuneraciones de Directores y Comisarios
5. Resolución sobre el destino de las utilidades

INFORME DE LABORES DEL AÑO COMERCIAL 2013 QUE LA GERENCIA GENERAL DE ANGLO ECUATORIANA DE CUENCA C. LTDA., PRESENTA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Cuenca, 28 de Marzo del 2014.

Señores Accionistas:

Con el propósito de cumplir con lo dispuesto en la Ley, con los Estatutos de la Empresa y con mi obligación como Gerente General de Anglo Ecuatoriana de Cuenca C. Ltda., pongo a consideración de ustedes los resultados obtenidos en el ejercicio económico 2013.

1. CONSIDERACIONES GENERALES

En el 2013, el nuestro país se dieron las siguientes variaciones en sus cifras macroeconómicas:

- El crecimiento económico, según cifras emitidas por el Banco Central, fue del 1.6%, impulsado principalmente por el gasto público.
- La inflación en ese año fue del 2,70% frente a la del 4,16% del 2012.
- La recaudación fiscal fue de 12.758 millones de dólares, marcando un nuevo record en los ingresos para el Estado, cifra que muestra un incremento del 13.3%, frente a la del 2012. Esto se debe básicamente a cargas tributarias.
- El desempleo pasó del 5,04% al 4,86% y el subempleo pasó del 39,83% al 43.35%, según datos oficiales del gobierno.

La inflación tuvo un fuerte decrecimiento y el PIB obtuvo un decrecimiento frente al 2013.

La tasa de desempleo mostró un decrecimiento, no así la del subempleo. Las cifras que se presentan son preocupantes.

En el 2013 la balanza comercial fue negativa con un valor de US\$ 1084 millones, pero la balanza no petrolera terminó en US \$ 9.111 millones

negativa. Las exportaciones petroleras fueron fundamentales en la economía del país. El precio promedio del barril de petróleo se ubicó en alrededor de los \$95,60 el barril y se vendieron 140 millones de barriles, un 8% más que el año anterior.

La canasta básica terminó en un valor de US \$ 620,86.

La inversión extranjera directa no ha sido importante en el país, alcanzó solamente un 0,5% del PIB.

En el 2013 la situación laboral de ERCO fue estable y no se produjeron paralizaciones en la planta.

2. SITUACIONES PRODUCIDAS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO 2013

El 2013 no fue una año fácil para la Empresa. La competencia en el mercado de llantas, sigue siendo muy grande y, lo más difícil es luchar con los distribuidores oficiales de la marca que hacen sus ventas de manera desleal, al no cumplir con las políticas establecidas por ERCO, otorgando enormes descuentos y dañando de esa manera el mercado, lo que muchas veces nos obliga a ceder gran parte de nuestras utilidades para lograr hacer negocios y poder cumplir con los cupos asignados por la fábrica, cumplimiento en el cual muchas veces está nuestra utilidad.

Por otro lado, la comercialización de llantas chinas que, por los precios que tienen, nos mantiene en algunos casos fuera de competencia ya que muchas veces, los transportistas se fijan mucho en el precio del producto más no en la calidad del mismo.

El gobierno ha dado, como beneficio a los transportistas, carta abierta para que hagan importaciones de llantas libres de todo impuesto. Esto nos ha afectado de manera significativa, ya que los precios que obtienen de estas importaciones directas son imposibles de igualar.

A finales del año 2012, conjuntamente con ustedes señores accionistas, se decidió abrir un nuevo local en la Av. 1 de Mayo. El local está en funcionamiento desde finales del mes de agosto del 2013. Durante este tiempo, hemos logrado mantener el punto de equilibrio y esperamos, tener buenos resultados. Las expectativas de crecimiento que tenemos con ese punto de venta son muy buenas ya que en ese lugar no existe un local que preste los servicios que estamos ofreciendo y es una zona muy poblada que está en constante crecimiento.

Con la línea BAJAJ, en el 2013 no hemos podido alcanzar los resultados que estaban planificados. Complicó nuestro negocio, el hecho de que la fábrica abrió puntos de venta propios en los lugares en donde comercializábamos el producto y, como se les había manifestado en ocasiones anteriores, en Cuenca, en el Azuay y en las provincias cercanas, la venta del tipo de motocicletas que comercializamos, no es mayor. Además, no hemos optado por otorgar financiamiento directo, por el riesgo que esa cartera implica, lo que no nos ayuda en cerrar las ventas de las mismas.

Se dio fiel cumplimiento a lo dispuesto por la Junta General realizada en Marzo del 2013, en cuanto a lo relacionado con el reparto de utilidades del ejercicio económico 2012. También, como ha sido siempre nuestra costumbre, hemos cumplido con todas nuestras obligaciones legales, judiciales y laborales, así como también con nuestros proveedores.

3. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA EMPRESA

A continuación, se adjuntan para su análisis los balances general y de pérdidas y ganancias del ejercicio económico 2013.

Las ventas en el 2013 llegaron a US \$ 4,238.684,49 frente a las del 2012 que fueron de 4'469.051,38, lo que significa que tuvimos un decrecimiento del 5.1%.

El descuento en ventas ascendió a US \$ 760.305,55 y las ventas netas en el año 2013 llegaron a 3'478.378,94.

La utilidad bruta en ventas mas otros ingresos, que son básicamente cumplimiento de cupos y pronto pago con ERCO, en el 2013 fue de US \$ 611.111,64 frente a 631.248,21, del 2012, es decir un 2.9% menos.

Los gastos generales aumentaron en un 1.1%, al pasar de US \$ 546.558,96 en el 2012, a 552.886,58 en el 2013.

4. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES

La utilidad del ejercicio 2013 es de US \$ 58.225,06, de la misma que debemos destinar el 15% para el pago de utilidades de los empleados, o sea US \$ 8.733,76 y el para el pago del impuesto a la renta, US \$ 33.967,77.

Deducidos estos egresos legales, queda una utilidad líquida de US \$ 15.523,53. Sugiero a la Junta que no se repartan utilidades a los accionistas y que se destine la suma ganada durante el 2013 a reservas de la compañía. Este pedido lo hago en vista de que, mantener una buena liquidez es muy importante para la empresa porque los créditos que nos vemos obligados a otorgar a nuestros clientes cada vez son más altos, las cobranzas, por la misma situación que vive el país, no se pueden hacer puntualmente y porque y el negocio demanda cada vez de un mayor capital de trabajo.

5. PERSPECTIVAS 2013

Comenzó un nuevo año, estamos ya en el tercer mes y no es difícil divisar cómo será el comportamiento de la economía para los próximos nueve meses. Es muy preocupante el tema de la nueva reglamentación para las importaciones. Si bien una buena parte de las llantas que comercializamos son de producción nacional, lo que de hecho nos favorece, hay un porcentaje importante de las mismas que son importadas. El tema importaciones no está claro todavía, esperemos que estas políticas se aclaren y que beneficien a nuestro negocio.

Me da mucho pesar que, al igual que en años pasados, tener que manifestarles que el año 2014, en la línea de neumáticos presenta un escenario no favorable. Por un lado, como ya les he manifestado en ocasiones anteriores, está la apertura que el gobierno ha dado a las cooperativas y compañías de transporte público para que puedan hacer sus propias importaciones de llantas. Este punto, sin lugar a dudas, nos afecta en nuestras ventas ya que en ese segmento tenemos importantes clientes. Además, la situación que seguimos viviendo y que es por ustedes conocida, sobre los descuentos que la competencia otorga, que en algunos casos iguala o supera a los que nosotros obtenemos de la fábrica, complican mucho nuestra posibilidad de comercialización del producto.

Por otro lado, debo manifestarles que a partir de este año, tendremos otro competidor en nuestra marca, se trata de Importadora Andina que está cerca de inaugurar sus oficinas en Cuenca. Este distribuidor es muy grande a nivel de todo el país y seguro viene con políticas muy agresivas para ganar mercado en la zona.

Espero que en este año, empecemos a ver resultados positivos en el local de la 1 de Mayo y que ese punto nos ayude en nuestra rentabilidad, tenemos confianza en que así va a ser.

Debo manifestarles que, con la línea de reencauche tenemos muy buenas expectativas de crecimiento. Es un producto que cada vez tiene mayor acogida, de muy buena calidad y rendimiento, en el que la rentabilidad es buena y con políticas claras y apoyo por parte de la Fábrica. Me atrevo a manifestarles que en el 2014, esta será una importante línea de negocio.

Con la línea BAJAJ no tenemos muchas expectativas puesto que, como les manifesté, están abriendo sus puntos de venta en todo el país y, al ser dueños de la marca, se hace difícil competir con ellos. Cambiaron las condiciones y la rentabilidad es menor que la que teníamos anteriormente.

Por lo expuesto, debo manifestarles que es muy necesario conseguir nuevas líneas de negocio que ayuden al crecimiento de la Empresa.

Pienso que este año, va a ser de transición, pues con la contratación del nuevo gerente de ventas, que es muy positivo, se van a hacer algunos cambios que son necesarios y que espero sean un gran aporte para el fortalecimiento y engrandecimiento de Anglo Ecuatoriana.

Una vez más quiero presentar mi gratitud a nuestro presidente, Andrés Andrade, ya que el apoyo que la Empresa recibe de su persona es muy valioso.

No quisiera terminar este informe sin darle las gracias a Dios, porque cada día se hace presente en nuestras vidas, a todos ustedes por la confianza que han depositado en mi persona y a los empleados y funcionarios de la Empresa, cuyo esfuerzo diario, contribuye al buen funcionamiento de Anglo Ecuatoriana.

Muy Atentamente,



SONIA CÓRDOVA DE VINTIMILLA
GERENTE GENERAL