

INFORME DE LABORES DEL AÑO COMERCIAL 2010 QUE LA GERENCIA GENERAL DE ANGLO ECUATORIANA DE CUENCA C. LTDA., PRESENTA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Cuenca, 31 de Marzo del 2011.

Señores Accionistas:

Con el propósito de cumplir con lo dispuesto en la Ley, con los Estatutos de la Empresa y con mi obligación como Gerente General de Anglo Ecuatoriana de Cuenca C. Ltda., pongo a consideración de ustedes los resultados obtenidos en el ejercicio económico 2010.

1. CONSIDERACIONES GENERALES

En el 2010, el nuestro país se dieron las siguientes variaciones en sus cifras macroeconómicas:

- El Producto Interno Bruto cerró, según cifras del gobierno, con un crecimiento del 3.7%, valor que está muy por debajo del 6.8% que el gobierno tenía previsto para el año 2010.
- La inflación en ese año fue del 3,21%.
- El desempleo creció en un 6.1%

Aunque la inflación parece haberse estabilizado, algunos indicadores muestran peligrosos síntomas recesivos. La falta de liquidez, el desempleo y la baja en los niveles de consumo, son los factores más preocupantes para el presente año.

El 2010, fue un año más de importantes ingresos petroleros para el país. El precio del petróleo se ubicó al rededor de los \$80 el barril y, varios productos nacionales de exportación, también se beneficiaron por los precios elevados del mercado internacional. Las importaciones, sin embargo, aumentaron bastante más rápido que las exportaciones, con lo que la balanza comercial fue negativa y, la balanza comercial no petrolera, llegó a un déficit histórico cercano a los \$7.000 millones. El empleo para los ecuatorianos, lejos de mejorar, se vio deteriorado, la pobreza no mejoró y la inseguridad aumentó significativamente.

Las remesas de los migrantes en el 2010 se redujeron en aproximadamente un 10%.

Las autoridades económicas han manifestado que el déficit comercial puede llevar al Gobierno a que retome las restricciones de las importaciones con el equivocado criterio de pretender mejorar la realidad del sector externo. Y siguen insistiendo en la idea de que la sustitución de importaciones es válida. Esto está alejado de la verdad, pues lo único que se provocaría con esto es más contrabando, más desempleo en aquellas empresas y sectores afectados y menor crecimiento económico.

En el 2010, los casi 90 días de paralización de la planta industrial de ERCO, provocó que se produzca una marcada escasez de llantas.

2. SITUACIONES PRODUCIDAS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO 2010

El año al que hago referencia no fue una año fácil para la Empresa. La competencia en el mercado de llantas sigue siendo muy grande y, lo más difícil, es luchar con los distribuidores oficiales de la marca que hacen sus ventas de manera desleal al no cumplir con las políticas establecidas por ERCO, otorgando enormes descuentos y dañando de esa manera el mercado, lo que muchas veces nos obliga, a ceder gran parte de nuestras utilidades para lograr hacer negocios.

Por otro lado, la comercialización de llantas chinas que, aparentemente por los precios que tienen, no ingresan de una manera lícita al país, nos mantiene en algunos casos fuera de competencia ya que en la mayoría de los casos, los transportistas se fijan mucho en el precio del producto más no en la calidad.

Durante el 2010, nos vimos afectados por un abastecimiento de neumáticos insuficiente e irregular por parte de Continental Tire Andina, pues, la planta no había logrado recuperar su nivel de producción luego de las huelgas del 2009, cuando se vio afectada por una nueva paralización laboral en el 2010, la misma que duró casi noventa días. Como información para ustedes, les comento que de septiembre del 2009 a septiembre del 2010, la fábrica de llantas estuvo paralizada por huelgas aproximadamente 180 días, es decir medio año. Esto, lógicamente nos afectó de manera muy significativa ya que dependemos de ellos 100% y, además, porque muchos importadores trajeron llantas del exterior ante los rumores de que la fábrica de llantas inclusive podría cerrarse. Algunos de estos importadores todavía tienen sus bodegas llenas porque no han podido comercializar sus llantas ya que, al haber en el mercado un exceso de producto, la competencia de precios es muy marcada y ha causado que las llantas en algunos casos se vendan en el mejor de los casos al costo e inclusive a pérdida.

En varias ocasiones pensamos importar llantas pero no pudimos hacerlo debido a las restricciones, a los cupos y a los cambios de las políticas que en este campo se dieron en el 2010. Es interesante el tema de la importación, pero ahora es difícil hacerlo ya que los cupos de compra que ERCO nos ha señalado para el 2010 son bastante más altos que los del 2009, difíciles de cumplir y, como ustedes saben, en muchos casos la utilidad que obtenemos, está basada en el cumplimiento de cupos.

Durante el 2010 las ventas en la agencia de Mazar han sido muy bajas, pero para el 2011, esperamos que se reactiven ya que está por iniciarse el proyecto de la Sopladora y movilizaremos el contenedor hacia allá. Ya tenemos listo el local en donde lo asentaremos y esperamos en ese punto, tener un interesante volumen de ventas, como lo conseguimos en el corto tiempo que estuvimos en Mazar.

Hemos seguido comercializando baterías YUASA y BOSCH, lubricantes SHELL y CASTROL, aros para llantas y algunos otros artículos para el mantenimiento de vehículos. Estos rubros, si bien han tenido un incremento en sus ventas, no tienen mayor incidencia en los resultados económicos de la Empresa.

Durante el 2010 hemos seguido equipando el tecnicentro y adquiriendo nuevas herramientas con lo que podemos brindar servicio de alineación y balanceo para vehículos pesados y servicio de mecánica ligera para todo tipo de vehículos. En esta área también tuvimos incremento, pues se facturó aproximadamente un 20% más que en el 2009.

Se dio fiel cumplimiento a lo dispuesto por la Junta General realizada en Marzo del 2010, en cuanto a lo relacionado con el reparto de utilidades del ejercicio económico 2009. También, como ha sido siempre nuestra costumbre, hemos cumplido con todas nuestras obligaciones legales, judiciales y laborales y hemos cumplido puntualmente con nuestros proveedores.

3. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA EMPRESA

A continuación, se adjuntan para su análisis los balances general y de pérdidas y ganancias del ejercicio económico 2010.

BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE 2010

ACTIVO			
ACTIVO CORRIENTE			
CAJA		30,00	
BANCOS		110.378,41	
EXISTENCIAS DE MERCADERIAS		236.854,97	
INVERSIONES TEMPORALES		1.945,14	
DEUDORES MERCADERIAS		261.833,16	
DEUDORES VARIOS		20.467,94	
ANTICIPO A PROVEEDORES		14.392,46	
IMPUESTOS ANTICIPADOS		13.101,13	
RESERVA CUENTAS MALAS			
RESERVAS LEGALES	7.614,66		
RESERVAS VOLUNTARIAS	25.325,70	-32.940,36	626.062,85
		626.062,85	
ACTIVO FIJO			
MUEBLES Y ENSERES	37.871,62		
DEPRECIACIONES	28.152,97	9.718,65	
VEHICULOS	34.001,75		
DEPRECIACIONES	20.855,42	13.146,33	
EQUIPOS DE COMPUTACION	19.623,05		
DEPRECIACIONES	14.833,70	4.789,35	
TECNICENTRO	56.563,24		
DEPRECIACIONES	20.951,66	35.611,58	
EDIFICIO	66.928,65		
DEPRECIACIONES	28.883,38	38.045,27	
TERRENOS		11.811,17	113.122,35
		113.122,35	
ACTIVO LARGO PLAZO			
INVERSIONES LARGO PLAZO			3.011,40
TOTAL DEL ACTIVO			742.196,60

PASIVO			
CORRIENTE			
I.V.A.		679,43	
RETENCION EN LA FUENTE		2.901,48	
ACREEDORES VARIOS		3.403,02	
PROVEDORES		90.260,43	
OBLIGACIONES POR PAGAR		2.349,81	99.594,17
		99.594,17	
OTROS PASIVOS			
RESERVA JUBILACION PATRONAL			32.533,97
PATRIMONIO			
CAPITAL		200.000,00	
RESERVA LEGAL		40.000,00	
RESERVA VOLUNTARIA		176.151,77	
RESERVA DE CAPITAL		110.200,21	526.351,98
		526.351,98	
RESULTADOS 2010			
UTILIDAD ANTES PARTIC.AL 31-12-2010			83.716,48
TOTAL DEL PASIVO Y CAPITAL			742.196,60

BALANCES DE PERDIDAS Y GANANCIAS 2010

VENTAS		
VENTAS TOTALES	2.151.264,32	
DESCUENTOS EN VENTAS	-230.443,67	
	1.920.820,65	1.920.820,65
COSTO DE VENTAS		
INVENTARIO INICIAL	220.050,66	
COMPRAS	1.735.606,59	
	1.955.657,25	
INVENTARIO FINAL	-236.854,97	
	1.718.802,28	1.718.802,28
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS		202.018,37
OTROS INGRESOS		
INGRESOS VARIOS	1.945,27	
PRONTO PAGO	25.400,25	
CUMPLIMIENTO DE CUPO	192.581,70	
	219.927,22	219.927,22
UTILIDAD BRUTA TOTAL		421.945,59
GASTOS GENERALES		
TOTAL GASTOS AÑO 2010		-338.229,11
UTILIDAD DEL EJERCICIO		83.716,48
PARTICIPACION EMPLEADOS 15%		-12.557,47
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA		71.159,01
IMPUESTO A LA RENTA		-18.974,95
UTILIDAD A DISPOSICION DE SOCIOS		52.184,06

5. PERSPECTIVAS 2011

En cuanto a nuestra línea de neumáticos, el año 2011 presenta un escenario no muy favorable al mismo que lo deberemos afrontar y superar. Por un lado, está la apertura que el gobierno ha dado a las cooperativas y compañías de transporte público para que puedan hacer sus propias importaciones de llantas. Este punto, sin lugar a dudas, ya nos está afectando y tendrá repercusión en nuestras ventas ya que en ese segmento tenemos importantes clientes. Además, se siente una falta de producto muy marcada, en este momento ERCO no abastece nuestras necesidades. Por otro lado, si bien la crisis internacional presenta síntomas de mejoría, no se recuperará a corto plazo y, no puedo dejar de citar la situación política del Ecuador, los continuos cambios en políticas económicas y de importación, la cercana consulta popular y otros puntos que, por todos nosotros son conocidos, hacen que el ambiente comercial que vivimos no sea nada favorable.

Como es de su conocimiento y gracias a las gestiones realizadas por el presidente de la compañía, Andrés Andrade, se consiguió la distribución de las motocicletas BAJAJ que gozan de un gran prestigio en los países en donde se comercializan. Tenemos buenas expectativas con esta nueva línea de negocio y para su desarrollo estamos realizando adecuaciones e importantes inversiones ya que tenemos que cumplir con la imagen corporativa de la marca. Tenemos previsto abrir pequeños puntos de venta en lugares estratégicos de la ciudad, de concurrencia masiva, ya que es ahí en donde hemos visto están concentrados nuestros potenciales clientes.

Con confianza puedo decir que Anglo Ecuatoriana ha tenido una mejoría importante en su posicionamiento en los últimos años y que creo que estamos preparados para los desafíos que se van a enfrentar en el 2011, para lo que tenemos que combinar nuestro compromiso, nuestra experiencia y nuestra solvencia, con el deseo de trabajar por el crecimiento de la Compañía.

Por último, y no por eso es menos importante, quiero darle gracias a Dios, porque cada día se hace presente en nuestras vidas, a todos ustedes por la confianza que han depositado en mi persona y a los empleados y funcionarios de la Empresa ya que, sin su apoyo y esfuerzo diario, no se hubieran alcanzado los resultados que hemos obtenido.

Muy Atentamente,



SONIA CÓRDOVA DE VINTIMILLA
GERENTE GENERAL