

Quito, 29 de marzo del 2018

Señores Accionistas

**DIGITAL-BUSINESS S.A.**

Ciudad.-

Estimados Accionistas:

En cumplimiento a lo dispuesto en el Art. 124 de la Ley de Compañías, cumples presentar a su consideración el presente Informe de labores de Digital-Business S.A., por el período económico 2017.

**1. Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2017**

La empresa, en su tercer año de labores, se ha mantenido en total ejercicio de sus labores, cumpliendo el objetivo para el que fue creada, sirviendo a sus clientes con profesionalismo puntual y honesto en la venta de servicios a través de la oferta de cupones de descuento que se comercializan por Internet.

Hemos crecido en establecimientos afiliados en la ciudad de Quito y en Guayaquil, así como en el número de transacciones efectivas realizadas.

Iniciamos con éxito la operación en la ciudad de Guayaquil, en acuerdo comercial con El Universo, con lo que logramos expandir la presencia de Cuponcity a esta ciudad.

Este acuerdo comercial con El Universo también nos ha permitido tener presencia en medios impresos: El Universo, en fines de semana; presencia diaria en Diario Qué. Además, hemos llegado a un acuerdo para contar con pauta digital en [www.eluniverso.com](http://www.eluniverso.com).

Hemos crecido en el número de seguidores en redes sociales, en particular en Facebook, red en la que contamos con más de 6.500 seguidores.

**2. Cumplimiento de las disposiciones de las Juntas Generales de Accionistas realizadas durante el ejercicio 2017.**

La administración conjuntamente con las áreas de Contabilidad y Ventas, ha cumplido a cabalidad lo dispuesto en las Juntas Generales de Accionistas así como en las reuniones de planificación y control realizadas durante el ejercicio económico 2017.

### 3. Información de los hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio en el ámbito administrativo y legal.

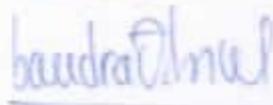
- El impacto de la desaceleración económica se ha visto reflejado en nuestro volumen de ventas. Si bien logramos crecimiento en ventas, este no alcanza aún el volumen que necesitamos.
- La apertura de operaciones en Guayaquil ha aportado a este crecimiento, sin embargo, el costo de operación en este nuevo territorio aún nos impacta.
- Hemos crecido en el portafolio de establecimientos clientes, contamos ahora con una variedad interesante para diversificar ofertas.
- El esfuerzo actual se orienta a conseguir un mayor número de ventas efectivas. Para ello prevemos la mejora de nuestra base de datos de suscriptores.
- Mencionamos también, como evento destacado, el reconocimiento como Mejor PYME de Comercio Electrónico obtenida en el e-Commerce Day de Ecuador.

Señores Accionistas, todos estos hechos han ocasionado que nuestra Empresa haya alcanzado a cubrir sus costos de operación y crecimiento regional, sin embargo, aún no genera la rentabilidad deseada. Nos comprometemos a tomar las medidas necesarias para seguir adelante, esperando en el 2018 alcancemos las metas de crecimiento que abastezcan nuestros deseos de superación y éxito comercial.

Por último debo informar que se ha dado cumplimiento a las leyes y disposiciones tributarias, societarias y laborales, manteniendo orden y claridad absoluta en los registros contables y de ventas.

Agradezco la colaboración prestada por los señores accionistas, por el personal administrativo y de logística de la Empresa.

Atentamente,



SANDRA ORTIZ MORALES  
Gerente General  
C.I. No. 1705843579