

**INFORME DE GESTION  
EJERCICIO ECONOMICO 2015**

**Señores Accionistas**

Para mi es satisfactorio presentar a ustedes, en los términos previstos por la legislación vigente, el informe de la gestión al frente de la compañía para el ejercicio del año 2015. Es por ello que con el propósito de informar a ustedes sobre el mismo, desarrollé los aspectos más destacables y que presento a continuación.

**Antecedentes**

La Sociedad Anónima ASESORA DE SOLUCIONES SMARTIT nació hace 1 año como una alternativa para solventar las mejores soluciones informáticas a nuestros clientes por medio del todo el relacionamiento que se ha logrado obtener en estos años tanto en el sector público como en el privado.Ç

Los resultados de la compañía ASESORA DE SOLUCIONES SMARTIT en el año 2015, nos permite lograr alcanzar un posicionamiento en consultorías de procesos sobre todo en temas de ITIL.

Aunque se nos presentó un año complicado hemos logrado tener una rentabilidad prudente para ser nuestro primer año de operaciones, y lograr los siguientes objetivos.

## **ENTORNO ECONOMICO**

La baja del petróleo que comenzó a atenuarse en el segundo trimestre del 2015 afectó directamente el crecimiento sostenido de la inversión pública del Gobierno, debido a que el modelo ecuatoriano gira en torno al gasto público (pasó del 33% del PIB en el 2009 al 43% en el 2014, según el OPF), con poco incentivo privado, En el 2006, el 80% de la inversión era privada. Hoy es del 47% frente al 53% de la pública, por lo que la situación era muy conservadora.

## **GESTION DE LA COMPAÑIA**

A pesar de que el 2015 fue complejo en aspectos de inversión pública y privada se ha logrado conseguir un nivel de crecimiento en ventas aceptable para un primer año, con una baja nómina y costos operativos mínimos hemos alcanzado una utilidad para socios prudente que permita seguir invirtiendo en la Empresa.

De igual manera el inconveniente principal que se afrontó en el 2015 y perdura hasta la presente fecha es la liquidez de la compañía puesto que los pocos clientes estratégicos con los que contamos tienen sus clientes en Gobierno por lo que se vuelve una cadena la falta de pago que incluso me he visto obligado a prestar dinero para apoyar el giro del negocio incluso no cobrar sueldos en las fechas correspondientes.

Al momento se cuenta con una cartera vencida de más de 90 días por lo que es importante que los accionistas miren posibilidades de financiamiento pues es un tema País que al momento es un riesgo importante para la empresa que tiene un año de constituida.

## **ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.**

La nómina se mantiene como se creó en un inicio la empresa y más bien se optó por contratar consultores freelance que ha sido pilar fundamental para el crecimiento de la Empresa.

## **CUMPLIMIENTO DE NORMATIVAS**

Para nuestra empresa sigue cumpliendo con normas vigentes, tanto para la Superintendencia de Compañías, SRI, Ministerio de Relaciones Laborales, en sí con organismos de control.

Adicionalmente quiero colocar a la consideración de los accionistas que si bien es cierto hemos tenido una utilidad aceptable para un primer año lleno de contratiempos por la caída del Petróleo, el considerar y evaluar el riesgo de tener cartera vencida por tanto tiempo, y sin conocer cuando se realicen los pagos de nuestros clientes pues a ellos tampoco les cancelan como lo hemos podido verificar llamando a estos clientes finales, convirtiéndose en un problema muy complicado para el avance de la compañía, es necesario inyectar dinero para flujo por lo menos para 6 meses pues el aumentar la nómina con vendedores es crucial para cumplir con las expectativas de este nuevo año.

Finalmente mis agradecimientos a los Socios por la confianza brindada y el apoyo incondicional.

Atentamente



Ing. Mónica Andrade Velasco  
GERENTE GENERAL