

INFORME DE GESTION EJERCICIO ECONOMICO 2014

Señores Accionistas

Para mí es satisfactorio presentar a ustedes, en los términos previstos por la legislación vigente, el informe de la gestión al frente de la compañía para el ejercicio del año 2014. Es por ello que con el propósito de informar a ustedes sobre el mismo, desarrollé los aspectos más destacables y que presento a continuación.

Antecedentes

La Sociedad Anónima ASESORA DE SOLUCIONES SMARTIT nació en diciembre del año 2014, como una alternativa para solventar las mejores soluciones informáticas a nuestros clientes por medio del todo el relacionamiento que se ha logrado obtener en estos años tanto en el sector público como en el privado.

Para en el año 2015, lo que se quiere lograr alcanzar es un posicionamiento en consultorías de procesos sobre todo en temas de ITIL.

GESTION DE LA COMPAÑIA

A pesar de que el 2014 fue complejo en aspectos de inversión pública y privada se ha logrado conseguir un nivel de crecimiento en ventas aceptable para un primer año, con una baja nómina y costos operativos mínimos hemos alcanzado una utilidad para socios prudente que permita seguir invirtiendo en la Empresa.

De igual manera el inconveniente principal que se afrontó en el 2014 y perdura hasta la presente fecha es la liquidez de la compañía puesto que los pocos clientes estratégicos con los que contamos tienen sus clientes en Gobierno por lo que se vuelve una cadena la falta de pago que incluso me he visto obligado a prestar dinero para apoyar el giro del negocio incluso no cobrar sueldos en las fechas correspondientes.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.

La nómina se mantiene como se creó en un inicio la empresa y más bien se optó por contratar consultores freelance que ha sido pilar fundamental para el crecimiento de la Empresa.

CUMPLIMIENTO DE NORMATIVAS

Para nuestra empresa sigue cumpliendo con normas vigentes, tanto para la Superintendencia de Compañías, SRI, Ministerio de Relaciones Laborales, en sí con organismos de control.

Adicionalmente quiero colocar a la consideración de los accionistas que es necesario inyectar dinero para flujo por lo menos para 6 meses pues el aumentar la nómina con vendedores es crucial para cumplir con las expectativas de este

nuevo año.

Finalmente mis agradecimientos a los Socios por la confianza brindada y el apoyo incondicional.

Atentamente


Ing. Monica Andrade Velasco
GERENTE GENERAL