

INFORME DE GERENCIA

Señores Socios de "Homero Ortega Peñafiel e Hijos C. Ltda."

Una vez concluido el ejercicio económico comprendido entre el 1 de Enero y el 31 de Diciembre de 2017 y, dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias, doy a conocer un resumen de mi gestión al frente de la compañía, por el mencionado ejercicio económico.

Inicio indicando que en este año las ventas han sufrido un importante decremento en comparación con el año 2016, éstas representan el 41 % menos en exportaciones y el 3% menos en ventas en el país, y del total de ingresos representa el 27% menos.

Se ha buscado razones para explicar este comportamiento de las ventas, y personalmente considero que el año 2017 fue un año no muy bueno en general para muchas actividades económicas, pues el turismo se vio disminuido considerablemente, y con ello, bajan su nivel todas las demás actividades que tienen que ver con ésta. En cuanto a las ventas al exterior, que es el de más fuerte impacto, considero que no faltó gestión, se realizaron todas las gestiones con los clientes permanentes, pero el resultado final no fue el deseado, definitivamente sus compras bajaron muchísimo. Sus razones con seguridad tienen que ver con el factor climático, verdaderamente se ha visto a nivel general y mundial que el verano fue más corto y el invierno más largo especialmente en países Europeos y Estados Unidos.

Adicionalmente debo informar que cualquier posibilidad de nuevos clientes, ha sido aprovechada y a todos se los ha atendido de manera eficaz.

A mediados del 2017 se puso en marcha una idea que venía gestándose desde hace unos meses atrás, sobre el tema de realizar ventas a consumidores finales, con pagos a través de PAYPAL, gestión que considero valió la pena porque constituye una forma de que cualquier persona que desee comprar nuestros productos al detalle, desde cualquier país pueda realizar una compra en Homero Ortega, de manera segura. Para facilitar el movimiento del dinero producto de las ventas por este medio de pago hacia la empresa, fue necesario abrir una cuenta corriente en el Banco del Pichincha Miami, con lo que hasta la fecha hemos trabajado sin ningún problema.

Algo que es necesario destacar también, es la venta y promoción de nuestros productos a través de redes sociales, que haciendo uso de ciertas estrategias, han dado hasta el momento buenos resultados. Aspiramos en el 2018 ampliar y mejorar esta opción de venta y así expandir la

demanda de nuestros productos. Por parte de la oferta al momento no hay problemas en poder cumplir con los requerimientos de nuestros clientes.

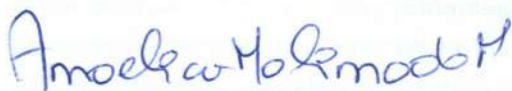
En este período el valor de los ingresos totales son de \$ 2'016.926,34 y sus utilidades de \$ 108.145,27. Corresponde distribuir a los trabajadores \$ 16.221,79 y provisionar para Impuesto a la Renta del Ejercicio \$ 22.407,89. Además, se realiza ya la Provisión por Reserva Legal por \$ 3.475,78 Al 31 de Diciembre de 2017, el patrimonio de los socios asciende a \$ 519.806,06

Esperamos que estas nuevas ideas plasmadas ya en el 2017, contribuyan en el logro de mayores ventas para la empresa y consecuentemente mejores utilidades para el año 2018.

Está en manos de Uds. señores socios, dar a las utilidades de este ejercicio económico, el destino que lo consideren.

Gracias a todos ustedes por su apoyo y permanente confianza en lo que hacemos que permite poner en práctica nuevas iniciativas en los diferentes campos

Atentamente,



Dis. Angélica Molina Ortega

GERENTE GENERAL