

INFORME 2016-002 - GERENTE GENERAL

Quito, DM. 22 de agosto de 2016

SEÑORES.

SOCIOS

GEONEGOCIOS CONSULTORA BONIFAZ Y ASOCIADOS CIA. LTDA.

Presente. -

Dando cumplimiento a los estatutos de **GEONEGOCIOS CIA LTDA.**; y disposiciones de la Superintendencia de Compañías como Gerente General, presento el respectivo Informe Anual de labores correspondientes al ejercicio fiscal del 2015:

1.1 Cumplimientos de Objetivos Previstos. - Las estrategias proyectadas para el ejercicio 2015 no se cumplieron de acuerdo a las expectativas debido a los siguientes motivos.

La empresa al ser reciente en su formación, ha buscado emprendimientos en los campos de acción bajo los cuales fue creada; sin embargo, en ninguno de ellos se ha podido tener éxito, una de las razones principales es la solicitud de experiencia por parte de los posibles contratantes; ellos como requisito mínimo solicitan experiencia probada entre 3 y 5 años, lo cual como empresa no se cumple.

Los campos de acción bajo los cuales la empresa ha buscado nuevos emprendimientos y no se ha tenido éxito en ninguno de ellos son los siguientes: exploración en el campo de geología, se refiere a posibles trabajos de levantamientos geológicos, de prospección geofísica o relacionados, asesoramiento en geo procesamiento espacial de clientes con la ubicación de clientes en función de una distribución de sus tiendas o puntos de ventas, al igual que lo anterior no se tuvo éxito en aquel campo. Cabe señalar que como parte de la gestión de gerencia se ha podido establecer un pequeño lazo comercial con la consultora Galarza y Asociados, la cual ha requerido el servicio de la empresa para la elaboración de planos temáticos y técnicos de los proyectos que ellos realizan; este tipo de trabajos permitirá que la empresa se dé a conocer y de apoco vaya ganado experiencia en los campos para los cuales fue creada.

La estrategia que se ha tomado para la búsqueda de nuevos emprendimientos radica en los posibles trabajos que se pueda realizar con más empresas de carácter privado, ya que para ubicar trabajos en empresa pública es imposible por la falta de experiencia. A pesar de ello no se ha logrado consolidar ningún trabajo.

La estrategia puntual que se tomara será la de darse a conocer con trabajos puntuales pequeños que se enfoquen hacia las áreas de trabajo y campos con los cuales fue creada la empresa; así se comenzará con elaboración de plano temáticos y técnicos, con lo que poco a poco se ira ingresando hacia el mundo de la consultoría, con ello ir ganando un posicionamiento a nivel empresarial con la empresa.

Es necesario recalcar que las normativas nacionales no tiene un argumento sólido que ampare el accionar de aquellas empresas creadas recientemente, lo que conlleva a que una empresa nueva se ha emplazada en un mercado muy competitivo y de muy pocas oportunidades para el desarrollo empresarial de una empresa como la que actualmente tenemos.

Las condiciones políticas y de mercado han impedido despegar como se tenía planteado desde un inicio, lo que ha conllevado que presentemos números negativos durante este primer periodo de vida de empresa; más esto no debe llevarnos a desanimarnos, sino más bien a buscar emprendimientos con los cuales **GEONEGOCIOS CIA LTDA** logre consolidarse a mediano y largo plazo técnica, económica y financiera.

Los argumentos planteados en el presente informe son claros y concisos de la situación actual que vive la empresa.

Concluyo no sin antes solicitar que como socios seamos constantes en la búsqueda de los objetivos que inicialmente planteamos al construir la empresa.

1.2 Cumplimientos de las disposiciones de la Junta General. - La Administración ha cumplido con las Normas Legales, Estatutarias, así como las resoluciones de la Junta General.

1.3 Cumplimiento Administrativo, Laboral y Legal. - En mi administración he velado que se cumplan con todas las disposiciones emitidas por las entidades de control.

1.4 Situación Financiera. - La Situación Financiera de la compañía, al cierre del ejercicio y de los Resultados Anuales se reflejan en los Estados Financieros, obtenidos de la contabilidad basada en las Normas Internacionales de Información Financiera.

1.5 Políticas y Estrategias para el año 2016.- El objetivo de la empresa es crecer en relación al año anterior en ventas. Deseo dejar constancia de mi profundo agradecimiento a los señores Socios y Personal Administrativo, quienes han depositado su confianza en mi persona y en mi trabajo, y que con su valioso aporte hicieron posible la culminación de las metas propuestas, en este año de trabajo.

Atentamente,



Santiago Bonifaz Yandún
GERENTE GEO-NEGOCIOS CIA LTDA.