INFORME DE GERENCIA PARA LA JUNTA GENERAL ORDINARIA Y UNIVERSAL DE BIOGENETICAGREEN C.A. CORRESPONDIENTE AL AÑO 2013

A los señores accionistas de la compañía **BIOGENETICAGREEN C.A.**

En cumplimiento a lo dispuesto en los estatutos de la compañía, me permito rendir el Informe de Gestión, sobre la evolución del negocio y de la situación jurídica, y económica de la compañía

BIOGENETICAGREEN C.A. a diciembre del 2013.

SITUACIÓN JURÍDICA

La compañía se encuentra al día en pagos de impuestos y contribuciones.

SITUACIÓN ECONÓMICA

Señores accionistas se les informa que la situación del back office contable, ha funcionado bastante bien con la empresa Martínez Chávez & Asociados Cía. Ltda. la que fue contratada a partir del mes de abril 2013.

El año 2013 fue un año mas de aprendizaje en el manejo del laboratorio y vivero, todavía hemos tenido mucho problemas técnicos, los cuales hemos venido resolviendo y esperamos que todos esos inconvenientes nos hayan servido de experiencia para poder ser mas eficientes en el 2014 y los años a venir.

En el vivero se tuvo que realizar varias gastos que no teníamos previstos, sobre todo en el manejo y control del agua, se construyó un reservorio, se hicieron todas las adecuaciones necesarias para que se tenga un sistema totalmente automatizado y con los controles necesarios de seguridad, para que no rebose el agua ya sea en el reservorio o de la cisterna de Terra Sol, el sistema a la fecha está todavía en periodo de observación y de ajustes para su funcionamiento optimo. La colaboración brindada por Terra Sol de poder utilizar el pozo profundo para llenar el reservorio es de gran ayuda, esperando que esa colaboración la podamos seguir teniendo en el futuro. Este costo de la construcción, no contemplado en el presupuesto del año 2013, en una fuente de agua mas segura para la producción de las plantas, nos representó un costo sobre los US 21,000.00 lo cual se cargo su totalidad a gasto y nos afecta a los resultados de la compañía.

También en este año se amplio el vivero en casi tres cuartos de hectárea, para poder cubrir la demanda de ventas de plantas para el año 2014, se pudo instalar un sistema de riego mucho mas eficiente y operativo en ese sector. Tenemos previsto un crecimiento en ventas para el primer semestre del 2014 que van a superar las ventas totales del año 2013 en plantas. Con la ayuda de Terra Sol con el terreno, para el crecimiento del vivero y las ventas de plantas, esperemos que en el año 2014 sea un periodo satisfactorio en este centro de costo. En el año 2013 en este centro de costos de

"producción de Plantas" los resultados de la empresa fueron negativos, es claro que aquí es donde está la gran mayoría de la mano de obra de la empresa y eso nos representa un costo elevado en la producción. También hay que tomar en cuenta que el cuarto semestre del año 2013 se contrato tres personas mas para poder producir las plantas de banano y así poder cubrir las ventas previstas del primer semestre del 2014 a mas de las horas extras que se han utilizado.

El año 2013 fue un año de muchos altos y bajos en ventas se perdieron especialmente dos clientes muy buenos, por falta de seguimiento y mantenimiento adecuado en la parte técnica. Un cliente que teníamos para la venta de plantas, por error nuestro y no hacer el seguimiento adecuado y control de calidad mas estricto en vivero se nos incremento el porcentaje de mutaciones en el campo y el cliente nos borro de su lista como proveedor de plantas, con lo cual tuvimos que salir a buscar un cliente urgente para poder ofrecerle esas plantas que ya estaban casi lista para ser entregadas, con lo cual se les ofreció a la empresa Hadidacorp que era el único que teníamos en ese momento para un volumen grande de entrega de plantas, pero los resultados de pagos por parte de esa empresa no fueron satisfactorios, se hizo y se seguirá haciendo todas las gestiones necesarias para ver si se puede recuperar algo mas de la deuda. El segundo cliente mencionado, Otisgraf, el cual nos dejo de comprar, los productos como foliares y benéficos ya que no estuvo satisfecho con los resultados de algunos de los productos que veníamos comercializando desde al año 2012. Se hicieron posteriormente todas las gestiones y aclaraciones del caso pero los resultados hasta el momento no han dado casi ningún buen resultado, eso nos represento una disminución muy fuerte en las ventas ya que este cliente compraba productos para mas de 500 hectáreas.

En año 2013, se incorporo de forma mas regular una área mas de negocio que es la de camarón, con Pro-bióticos y mejoradores de suelos en las piscinas. Esta línea se proyecta con un buen crecimiento y bastante rentable para la empresa. Con la ayuda de dos comisionistas uno para el área de Manabí y otro para el sector de Machala, que nos van ayudar a que el laboratorio de benéficos se mantenga rentable. Las expectativas de Machala son superiores a las de Manabí ya que no solo nos vamos a enfocar en camarón sino continuar con el resto de las líneas de productos de la empresa, como son plantas y foliares. Es todavía necesario estabilizar y completar un buen equipo de ventas mucho mas eficiente y técnico.

BIOGENETICAGREEN C.A. a diciembre del 2013 presentó en su balance un total de **Activos** cuantificados en US $222,528.67 originados por las siguientes cuentas:

- Caja Bancos representa 49.43% del total de activos
- Cuentas por Cobrar a Clientes representa el 46.53% del total de activos
- Cuentas no corrientes representan 3.98% del total de activos.

Los **Pasivos** se encuentran cuantificados en US $178,123.00 originados principalmente por las siguientes cuentas:

- Pasivos Financieros a Corto Plazo 13.57% del total de pasivos.

- Cuentas por Pagar a Proveedores representa el 25.87% del total de pasivos
- Obligaciones por pagar relacionadas 5.37% del total de pasivos
- Obligaciones Fiscales representa el 0.75% del total de pasivos
- Obligaciones con el IESS representa el 2.19% del total de pasivos
- Anticipos recibidos de clientes representa el 39.98% del total de pasivos.

El **Patrimonio** para el ejercicio económico 2013 es de US $44,405.67 conformado por:

- Capital Suscrito y Pagado de US $5,000.00
- Aportes para futuras capitalizaciones de US $86,000.00
- Resultados del Presente Ejercicio de US $36,460.02
- Utilidades retenidas de años anteriores por US $88,805.11

Este resultado se origina debido a la actividad productiva de la compañía en el período fiscal antes mencionado. Las ventas totales de la compañía se superaron en 6,37% con relación al periodo 2012. Para este nuevo año 2014, se espera poder enfocar nuestros esfuerzos para incrementar las ventas de plantas y mejorar los resultados en el periodo siguiente.

Es importante mencionar que la empresa **BIOGENETICAGREEN C.A.** se constituye legalmente el 14 de Abril del 2010 e inicia sus actividades el 05 de Mayo del mismo año.

Es importante indicar que el esfuerzo y crecimiento que ha realizado Biogeneticagreen C.A. en el año 2013, ha sido mucho mayor a la inflación del país, pero todavía no es lo suficiente para poder estar consolidado como empresa a nivel costa en esta línea de negocio de biotecnología. La empresa va a tener que invertir en los próximos años mucho en recurso humanos, en especial en el área ventas. Pero esta área demanda mucho recursos económicos ya que los vendedores necesitan adicionalmente a su sueldo movilización. Ya sea entregándole un vehículo de la empresa o contratar una persona con su propio vehículo para la movilización. Como se mencionó anteriormente en El Oro ya se tiene una persona con su propia movilización y para Manabí se tiene una persona parcialmente. En el área de laboratorio de propagación genética, en el 2013, se ha incremento tres personas adicionales para poder aumentar la producción de plantas, y así poder crecer en las ventas de meristemos para el año 2014.

También en el área de vivero se creció en tamaño, y así poder crecer con un mayor número de plantas proyectadas para la venta. Cabe indicar que el área de vivero tiene un tamaño de aproximadamente de 2.1 hectáreas, por lo cual un agradecimiento al Ing. Cody Evans por el uso del terreno.

En el otro laboratorio de producción de microorganismo benéficos, destinado para el manejo de una agricultura orgánica sustentable, estamos trabajando en acuerdos con la Universidad de las Américas (UDLA), como aliados en la investigación de ciertos organismos benéficos y apoyándonos con los estudiantes que se van a graduar, y así poder sustentar los trabajos comerciales de la empresa con estadísticas, con fines de soportar técnicamente el potencial de los productos de la empresa que se comercializa frente con nuestros clientes. Dentro del área de benéficos, es importante mencionar que el crecimiento en camaroneras, especialmente en las mejoramiento de los suelos de las

piscinas y alimentos se ha tenido un despunte muy importante en el año 2013, hemos trabajado también en municipio para el tratamiento de las aguas servidas de la población, en granjas porcinas, caucheras entre otras, con la finalidad que cada una de las empresa puedan cumplir con las normativas ambientales de descarga de aguas y esas aguas o lodos tenga un uso agrícola.

Se informa que la renovación de los registros de los productos benéficos y foliares están en proceso, el cual está lento por los constante cambios que nos han solicitado, esperamos tenerlos listo para el primer semestre del año 2014. También se va a sacar registro de otros dos productos.

La empresa, con las debidas consultas a los accionistas ha procedido a contratar y renovación a partir del 2013, un seguro de salud y de viaje para los empleados – administradores Sr. Pedro Romo Leroux y Francisco Chiriboga.

El pago de las regalías por el know how, al Sra. María José Chacón por el periodo 2013, que se acordó y se aprobó en la Junta General del periodo 2012, de acuerdo al cuadro de ventas–porcentaje del valor neto de las ventas, ya fueron cancelados de los productos originales que la empresa comenzó a producir y comercializar desde que se estableció como empresa, como son el Bio-Prot, Bio-Fung, Bio-Nem, Bio-Inbo y Bio-Inve.

También ya se ha cumplido con la regulaciones del capital suscrito y pagado por la empresa, el nuevo capital de los accionistas es de $5,000.00 de acuerdo al porcentaje que cada uno de los accionistas tiene en la compañía, los valores para cumplir con esta regulación fueron tomados de la cuenta de aportes para futuras capitalizaciones.

Se recomienda la contratación por honorarios a la empresa Martinez Chavez & Asociados Cia. Ltda. para que se encarguen de la contabilidad general, con honorarios de US $1,100 mensuales (un mil cien dólares de Norte América con cero centavos) mas IVA, por el periodo correspondiente al año 2014.

Deseando para el próximo año éxito en los proyectos propuestos tanto a socios y a empleados, en especial al Sr. Pedro Romo Leroux Armijos y al Sr. Cody Evans por su apoyo y colaboración con la empresa, y para el bienestar de quienes conformamos la compañía **BIOGENETICAGREEN C.A.**

En espera de que este informe satisfaga sus inquietudes, me despido con un cordial saludo.

Quito, 16 de abril del 2014

Atentamente,
Francisco Chiriboga
GERENTE GENERAL