

INFORME DE GERENTE

A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA SORENA SOLUCION Y RENTABILIDAD AGROPECUARIA S.A.

En calidad de Gerente de SORENA S.A. y con la finalidad de dar cumplimiento a lo dispuesto en los Estatutos Sociales, presento a los Señores Socios, el informe correspondiente al ejercicio económico del año 2014.

Durante el año 2014, Ecuador recibe los beneficios acumulados de los altos precios del petróleo que han viabilizado inversiones importantes en el campo social y de infraestructura pública (educación, salud, vialidad, electrificación, minas y petróleos), y mantiene la intención de transformar la matriz productiva bajo los lineamientos de una política basada en la defensa de la soberanía y potencialidades de las diversas áreas y regiones del Ecuador que esperábamos impacte positivamente en las brechas de nuestra balanza comercial (exportación-importación). Las estrategias socio políticas del actual régimen han sufrido algunos reveses, expresados en cambios en el juego de fuerzas electorales, al tiempo que el mandatario mantiene niveles altos de aceptación popular que deberán ser analizados en contrapeso a ciertos excesos de autoritarismo que inquietan y polarizan el sentir y postura de la ciudadanía frente a los resultados o críticas al Gobierno. Se avanzó exitosamente en las negociaciones comerciales con la UE y se han expandido con poca claridad las relaciones de endeudamiento con China.

El desarrollo de las actividades Económicas de Sorena S.A., durante el año 2014 tuvo una pequeña recuperación llegando su nivel de ventas a USD 961.295.65.

ANALISIS DEL ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL

VENTAS	USD 961.295.65
COSTOS Y GASTOS	USD 954.381.70
UTILIDAD DEL EJERCICIO	USD 8.913.95

ANALISIS DEL ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

ACTIVO: Como en el caso de las cuentas analizadas anteriormente, detallaremos en el siguiente cuadro, cifras comparadas desde el año 2013

ACTIVO	2013	%	2014	%
ACTIVO CORRIENTE	769.537.58	95%	605.452.57	96%
ACTIVO FIJO	32.704.78	4%	20.548.43	4%
ACTIVO DIFERIDO	2.000.00	1%	-	-
TOTAL	999.629.16	100%	626.001.50	100%

El Activo Corriente en el año 2014 representa el 96% del total del Activo mientras que el Activo Fijo representa el 4% del total del Activo.

Estos valores se originan gracias a la gestión acertada que ha emprendido la administración para el continuo crecimiento de la compañía en su tercer año de labores, como se puede observar en los niveles comparativos presentados en los Balances.

PASIVO: El pasivo de la Compañía está dado principalmente por préstamos de accionistas.

PASIVO	2013	%	2014	
PASIVO CORRIENTE	779735.96	89%	549289.95	88%
PASIVO NO CORRIENTE	28803.09	11%	74810.14	10%
IMPUESTO A LA RENTA			1183.00	1%
PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES			1037.06	1%
TOTAL	866,035.71	100%	626320.15	100%

El Pasivo a Corto Plazo Representa 88% con relación al Pasivo Largo Plazo que nos Representa 10% del total del Pasivo con un Impuesto a la renta del 1% y participación a trabajadores 1% con relación al pasivo total

PATRIMONIO: Está constituido por el Capital Social, las Reservas y las cuentas de Resultados.

a).- **Capital:** El Capital de la Compañía es de USD 800.00 pagado en su totalidad.

b).- **Resultados:** Gracias al esfuerzo coordinado con nuestro Directivos y Trabajadores se ha logrado Obtener una utilidad USD 5377.46 la cual está distribuida de la siguiente manera, Participación a trabajadores 1037.06 y un Impuesto a la Renta de 1183.00 resultando una Utilidad Neta de USD 4693.93

CONCLUSIONES

Como resumen condensado de este informe, podemos puntualizar las siguientes conclusiones referentes a las operaciones realizadas en nuestra empresa durante el ejercicio económico 2014:

Ventas del Periodo	961,295.65
Costos y Gastos del Periodo	954,381.70

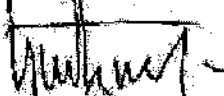
Activo Corriente	605.452,57
Activo Fijo	20.548,43
Pasivo Corriente	549.289,95
Pasivo no Corriente	74.810,14
Utilidad después de Participaciones	4.693,93
Capital Social	800,00

Las medidas y perspectivas de mejora de resultados para el 2015 son:

1. Mantener y afianzar competencias de liderazgo y pro actividad a todos los niveles de la organización a fin de generar proyectos con resultados efectivos y eficientes a menores plazos.
2. Impulsar fuerza de venta
3. Consolidar e incrementar cartera de clientes nuevos.

La Gerencia General, agradece a los señores socios por la confianza depositada, y se compromete a realizar todos los esfuerzos necesarios para afianzar los resultados técnicos y económicos venideros.

Atentamente,



Accionista - Gerente General
Carlos Yate
Gerente General
SORENA SA