

Informe de Actividades 2011

Estimados Socios:

Durante el primer trimestre del año, se concluyó el desarrollo de la primera versión de sistema IIIa, incluyendo la fase de pruebas.

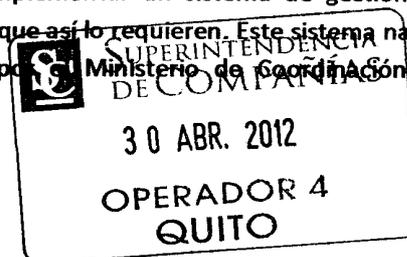
En abril inició la fase de difusión de la herramienta. La primera empresa en ser visitada fue REPSOL ECUADOR S.A. donde se expusieron todas las facilidades del sistema IIIa así como el potencial de desarrollo que existe para seguir optimizando el proceso de Pronóstico de Producción y Evaluación de Reservas. De esta reunión se logró que la empresa REPSOL ECUADOR S.A. entregue datos de producción para ser procesados en el sistema y calificar el desempeño. Los resultados de esta evaluación se entregaron en Septiembre 2011. Durante la evaluación se presentaron algunos "bugs" (errores de procesamiento) que debieron ser depurados. Esta demora aparente, fue utilizada a nuestro favor en el momento de la presentación de los resultados: Se actualizó la base de datos con cinco meses de información y se verificó que el 70% de los pozos estudiados presentaban comportamientos dentro del rango pronosticado por IIIa.

Se hizo contacto en Octubre, con un funcionario de la Secretaría de Hidrocarburos. Además de las funcionalidades del sistema se presentó un diagrama de flujo de proceso donde se mostraba como la herramienta agregaría valor a los procesos de la Secretaría. En Noviembre, hicimos contacto con el Ministerio de Recursos Naturales No Renovables. Fuimos derivados a la Subsecretaría de Hidrocarburos, y se realizó la presentación de la herramienta como parte de un proyecto para la Estandarización de los Procesos de Pronóstico de Producción y Evaluación de las Reservas de Hidrocarburo.

De estas reuniones se concluyó:

- Es necesario contar con un cliente que esté usando la herramienta con éxito y que sirva como referencia positiva.
- Se debe presentar la herramienta como agregadora de valor en los procesos de las compañías y las instituciones de control.
- Se debe contar con un procedimiento estándar para pruebas y evaluaciones por parte de los clientes.
- El negocio de JeanveOil deberá pensarse de manera integral, no solo como venta de licencias, sino incluyendo el desarrollo de proyectos para la mejora de los procesos. El servicio es nuestra mejor herramienta de diferenciación.
- Se debe estar registrado como proveedor en las bases de datos de los clientes potenciales.

Paralelamente en Octubre se inició con el trabajo para implementar un sistema de gestión como requisito para la calificación de proveedores en las empresas que así lo requieren. Este sistema nace con el modelo de las cuatro éticas empresariales planteado por el Ministerio de Coordinación de la



Producción, Empleo y Competitividad: Con los Trabajadores, con el Estado, con la Comunidad, con el Ambiente.

A finales de Octubre del 2011 se envió la documentación requerida para iniciar el proceso de calificación de proveedores en Repsol Ecuador, a su oficina en Lima, encargada del proceso.

Del seguimiento realizado a esta gestión, se nos informó que independiente de este trámite, REPSOL puede invitar a sus procesos de licitación a JeanveOil – por sugerencia del departamento interesado – y que el proceso puede completarse posteriormente. Con el departamento de Desarrollo se conversó y mostraron su interés en la herramienta, pero postergaron su análisis y compra para el 2012, por falta de presupuesto. Así mismo se nos informó que la oficina en Lima dejará de administrar el proceso de calificación de proveedores en el 2012 y que deberemos retomar el proceso en Quito.

Quedó lista la documentación para proceder con el registro de la obra Illa en el IEPI. Esto se concluyó en enero, 2012.

Se procedió con el registro en la base de datos del INCOP. Queda pendiente la presentación de la documentación física.

En Enero de este año nos reunimos nuevamente con REPSOL ECUADOR S.A. y nos explicaron que la adquisición de un software que no consta en sus estándares corporativos requiere de un proceso adicional para justificar la adquisición. Iniciamos el proceso para proceder con la instalación de una licencia demo, con la intención que los usuarios potenciales hagan una evaluación más cercana y recomienden su compra. Adicionalmente trabajamos en la elaboración de una propuesta para Automatizar el proceso completo de Estimación de Pronósticos y Reporte de Reservas de Petróleo en Repsol con la herramienta Illa. Este requerimiento del cliente se desarrollará como un proyecto adicional y separado de la venta del sistema.

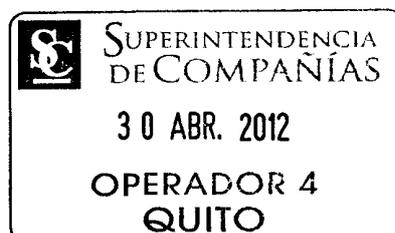
Cabe comentar, que este requerimiento hecho a JeanveOil también fue realizado a Schlumberger, compañía propietaria del software OFM de uso corporativo en Repsol, y no presentaron propuesta, quedando JeanveOil Cia. Ltda. como única oferente.

Se elabora el plan de negocio donde se describe el tamaño del mercado y la estrategia de ventas. Del análisis FODA se concluye como prioridad lograr que Repsol pase a ser un cliente formal y la necesidad de empezar a circular el nombre de la empresa en el círculo del servicio petrolero y posicionarlo por precio, innovación y diferenciación de la competencia. Se presenta el plan de acción 2012.

Otras medidas y actividades:

Con la intención de reducir los costos se suspendió el pago del arriendo.

El año 2011 se puso en producción el sistema Illa, se verificó la validez del mismo y se comprobó que se diferencia de la competencia. Los primeros contactos realizados tanto con la empresa pública y privada nos han permitido rediseñar nuestra estrategia de ventas.



En el 2012 se concretará la venta en Repsol y la realización del proyecto de automatización. Esta mejora incluye parte del plan de desarrollo de la siguiente versión del sistema, por lo cual el desarrollo del release 2.0 estaría financiado. Esta experiencia será documentada y publicada en los medio especializados tanto nacionales como internacionales. Se iniciará con la estrategia de los Lunch&Learning y Workshops para compartir las experiencias y promocionar la herramienta Illa y los servicios. Así mismo se iniciará la migración del sistema a ambiente WEB.



ANA LUCIA CORREA SANCHEZ

Gerente General
JeanveOil Cia. Ltda.

CI: 1709792293

