

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES 2011 AL DIRECTORIO DE IMPVET IMPORTADORA VETRERINARIA CIA. LTDA.

SITUACIÓN GENERAL DEL PAÍS

Durante el año 2011 se mantuvo como en el año anterior el problema de la falta de agilidad en los trámites en el Ministerio de Agricultura. Por los constantes cambios de funcionarios no hay una continuidad y los procesos no son claros. Trámites simples como renovaciones de registros de productos se complican y demoran meses. Todo esto afecta a la importación y comercialización de nuestros productos.

El gobierno decidió de aumentar el impuesto de salida de divisas al 5%. Esto afecta a todas nuestras importaciones y por ende se traslado directamente al costo de nuestros productos. Si este impuesto no se anula en el 2012 tenemos que trasladar el aumento de costo al precio de venta y esto afecta la cadena productiva pecuaria y nos resta competitividad frente a la industria nacional.

Los parámetros financieros del año 2011:

Inflación 2010	3,33%
Inflación 2011	5,41%
Interés tasa activa 2010 (PYMES):	11.30%
Interés tasa activa 2011 (PYMES):	11.20%



SITUACION GENERAL DE IMPVET CIA. LTDA.

La empresa Intervet Ecuador S.A., distribuidora de la línea de productos veterinarios de Intervet/Schering-Plough Animal Health en Ecuador dejó de operar el 31 de Julio 2010. La empresa Impvet Importadora Veterinaria Cia. Ltda., constituida en Abril 2010, fue nombrada distribuidora exclusiva de los productos veterinarios de Intervet/Schering-Plough Animal Health en Ecuador y comenzó a comercializar esta línea de productos como sucesora de Intervet Ecuador S.A. el 01 de Agosto 2010. En el año 2011 la empresa americana Merck Sharp & Dome (MSD) adquirió Intervet/Schering-Plough Animal Health y Impvet Importadora Veterinaria Cia. Ltda es entonces ahora distribuidora exclusiva de los productos veterinarios de MSD-AH, la parte salud animal de MSD a nivel mundial.

COMENTARIOS DEL NEGOCIO

A continuación el desarrollo del negocio durante el 2011.

La venta total llegó a 5,730,283 US \$.

La ganadería del país pasó por un año regular. Mantuvimos un enfoque especial en la asistencia técnica a nivel de haciendas. Con una venta de 3,271,969 US \$ Impvet ocupa el tercer lugar en el ranking de empresas veterinarias en este segmento del mercado con una participación del 12.7%. En este segmento comercializamos con éxito desde Julio una vacuna nueva para cerdos, Circumvent PCV. Fuimos la primera empresa en lanzar esta vacuna al mercado ecuatoriano.

En la parte avícola hemos podido mantener nuevamente el primer lugar entre las empresas en el segmento farmacéutico para aves con una venta de 1,784,687 US \$ y una participación en el mercado del 23.5%.

En el mercado veterinario total del país ocupamos el segundo lugar en el ranking de empresas con una participación del 13.6%.

La utilidad antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta del 2011 fue de 489,540 US \$.

NEGOCIO POR LÍNEAS

Aditivos Alimenticios

La venta total de esta línea fue de 318,983 US \$, lo que equivale a un 5.6% de la venta total.

El promotor de rendimiento Flavomycin y el Coccidiocida Sacox se dejó de comercializar porque el proveedor hizo un cambio de distribución en Ecuador y Peru. Vendimos un saldo de estos dos productos de 31,635 US \$.

El nuevo promotor de crecimiento de MSD-AH, Enradin se estableció bien en el mercado con una venta de 287,348 US \$.

Productos Ganadería

La venta de esta línea fue de 3,271,969 US \$, equivalente a un 57.1% de la venta total. Hemos lanzado en Julio al mercado ecuatoriano una nueva vacuna para el sector porcicultor. Se trata de una vacuna contra el Circovirus en cerdos, Circumvent PCV, y somos la primera empresa en ofrecer una solución para esta enfermedad recién reconocida en el país. La venta de Circumvent en el 2011 alcanzó 429,209 US \$ y con este valor se ubica como primer producto de venta de Impvet.



A continuación la venta de los 10 productos más importantes de esta línea:

Circumvent PCV: 429,209 US \$.

Panacur: 377,780 US \$.

Estrumate: 203,509 US \$.

Tonofosfan Comp.: 193,436 US \$.

Conceptal: 147,939 US \$.

Thoromangan: 147,176 US \$.

Suprafos F: 136,945 US \$.

Borgal: 131,425 US \$.

Vetalgina: 108,110 US \$.

Berenil: 100,716 US \$.

Productos Avicultura

La venta de esta línea fue de 1,784,687 US \$, equivalente a un 31.1% de la venta total.

A continuación la venta de los 10 productos más importantes de esta línea:

Nobilis Clone 30: 295,920 US \$.

Nobilis Gumboro D 78: 220,999 US \$.

Breedervac 8: 182,640 US \$.

Nobilis Ma5 + Clone 30: 173,338 US \$.

Nobilis Hepatitis + ND: 86,929 US \$.

Nobilis IB Ma5: 77,409 US \$.

Nobilis Cor 4+IB+ND+EDS: 75,555 US \$.



Nobilis Gumboro Broiler: 68,674 US \$.

Nobilis ND Lasota: 66,144 US \$.

Nobilis TRT viva: 62.181 US \$.

En total las vacunas vivas sumaron 1,218,372 US \$ igual a 68.3% de la línea y las vacunas inactivadas 553,200 US \$ equivalente a 31.0% de la línea.

Productos Pequeños Animales

Con asistencia técnica estamos entrando más a este segmento del mercado. Hemos vendido 300,844 US \$, esto es un 5.3% de nuestra venta total. En el ranking de empresas nos ubicamos en el 5. lugar con una participación del 5.3%.

Exportaciones

Nuestras exportaciones llegaron a 50,058 US \$, un 0,9% de la venta total. Hemos exportado Thoromangan a una empresa en Uruguay por un valor de 19,497 US \$ y un stock remanente de Aquaflor, un producto para el mercado acuicultura que ya no atendemos, a MSD-AH Chile por un valor de 30,561 US \$.

ESTADO DE PERDIDA Y GANANCIA IMPVET CIA. LTDA. 2011

El resultado en US Dólares del ejercicio 2010 es el siguiente:

Ventas Totales:	5,730,283
Costo de Ventas:	3,949,652
Utilidad Bruta:	1,780,631
Utilidad antes de impuestos y de participación a trabajadores:	489,540
Participación a trabajadores:	73,431
Impuesto a la renta:	100,744
Utilidad neta:	315,365



Organización 2012

Para el año 2012 vamos a incorporar una persona adicional como Desarrollista en la Zona del Austro del país.

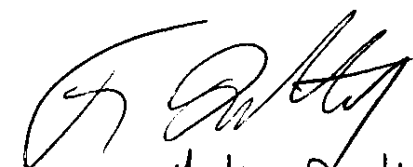
	31-12-2010	31-12-2011	Plan-2012
ADMINISTRACIÓN	6	7	7
DESARROLLO	2	2	3
VENTA	6	6	6
BODEGA	3	3	3
TOTAL	17	18	19

COMENTARIO FINAL

En el 2011 hemos defendido nuestra posición en el mercado veterinario y seguimos con un enfoque fuerte a nuestra asistencia técnica en la parte ganadera con nuestras especialidades. Esperamos que la incorporación de un nuevo desarrollista adicional para la zona del Austro dé sus frutos en el año 2012.

Los problemas con el Ministerio de Agricultura donde se acumulan los tramites ingresados por las empresas y no se agiliza los procesos siguen, aunque se ve una buena voluntad de los funcionarios de Agrocalidad. Esperemos que durante los primeros meses de año 2012 se normalice esta situación.

Vemos con mucha preocupación el aumento del impuesto de salida de divisas del 3 al 5% en el 2011. Esto afecta directamente al costo de nuestros productos importados y el consumidor final se verá afectado. Nuestra Asociación esta en conversaciones constantes con las autoridades para ver si se puede excluir productos veterinarios de este impuesto.



Frank Martin Bertlich Blendow
Gerente. General
C.I. 0912314283

