

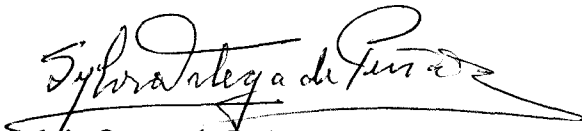
Los gastos operacionales dentro de los que se consideran los incurridos en las actividades administrativas y de ventas ascienden a USD 1.593.968. Informo que los gastos presentados en el balance están debidamente respaldados con documentos legales de acuerdo a la ley de Régimen Tributario Interno.

Existe una utilidad antes de participación a trabajadores e impuestos de USD 320.960 la determinación del valor de la participación de los trabajadores es de USD 49.336 y el valor de impuesto a la renta causado mediante la conciliación tributaria, determina un impuesto por pagar de USD 86.576,59 pero considerando el anticipo pagado y las retenciones en la Fuente de Clientes, nos da un pago neto del Impuesto a la Renta por USD 51.887,13

Por lo mencionado anteriormente y habiendo obtenido un resultado final favorable, el 15% de participación a trabajadores fue repartido de acuerdo a la ley en función al tiempo de trabajo y al número de cargas familiares de cada colaborador, lo que es muy satisfactorio para la administración el poder compartir con nuestros colaboradores el fruto del trabajo de todos quienes conformamos la empresa.

Por lo anteriormente expuesto, agradezco a la Junta General de socios la confianza puesta en mi persona para ejercer este cargo y por el apoyo constante, consigno a la Junta de Socios el presente informe, a efecto de su lectura y resolución

Atentamente



Sylvia Ortega de Peña
GERENTE GENERAL

INFORME DE GERENCIA

Ambato, Julio 24 del 2014

Señores:

SOCIOS

LABORATORIO NEO FARMACO CIA LTDA

Presente

Señores Socios:

Dando fiel cumplimiento a las disposiciones legales estatutarias y reglamentarias vigentes, en mi calidad de Gerente General nombrada por la Junta de Socios, presento el Informe de Gerencia correspondiente al periodo económico 2013.

Dentro del presente informe se incluye los aspectos más sobresalientes acontecidos durante el periodo económico año 2013, siendo así, puedo mencionar que la empresa se ha manejado dentro de los parámetros económicos normales. Las ventas netas han tenido un incremento de 7.72% en relación al año 2012, muy a pesar de la situación económica del país, nuestra línea de producción mantiene su nicho de mercado, los productos más vendidos son Yodosalil y Apetitol en todas sus presentaciones.

Los costos representan el 36.34% del total de las ventas, dando como resultado un margen de utilidad bruta en ventas del 63.66%, mientras que los gastos operacionales tanto administrativos como de ventas representan del 89.33% del total de ventas, reflejándose un incremento en relación al año 2012.

Las ventas por zonas reflejan los siguientes porcentajes: Quito 53%, Ambato 13%, Guayaquil 20%, y Cuenca 14%, debo aclarar que estas ventas han sido efectuadas por el equipo de vendedores directamente. Las ventas guardan relación directa con la cartera de clientes, por lo tanto nuestra cartera de clientes está compuesta de la siguiente forma:

ZONA	31-DIC. 2013
Clientes División Oficina Quito	307.789
Clientes División Oficina Guayaquil	266.680
Clientes División Oficina Cuenca	121.308
Clientes División Oficina Ambato	110.298
Otros	1.926
(-) Provisión cuentas incobrables	-19.889
Total	788.112