



**INFORME DEL GERENTE DE TRANSPBDELIC S.A. DEL PERIODO ADMINISTRATIVO  
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2013**

**PRIMERO.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS.-** Al inicio del periodo 2013 nos propusimos incrementar el volumen de ventas y por ende, el incremento de utilidades, es así que el año 2012 se vendió \$770.353,27 reflejando una utilidad de \$14.454,00. En el periodo económico 2013 las ventas fueron de \$840.070,72, con una utilidad de \$22.157,22.

**SEGUNDO.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL.-** Se convoca a una Junta General Extraordinaria para hacer conocer la resolución de la Intendencia de Compañías de Machala de disolver Transpbdelic S.A., y a las vez informar que las causales que motivaron la declaratoria de inactividad y disolución han sido superadas con la presentación de los estados financieros correspondientes a los años 2010, 2011 y 2012, además se contrató los servicios profesionales del Abogado Servio Moscoso que nos ayudó con este trámite. En tal virtud se procedió a dejar sin efecto la resolución antes mencionada, y como Junta General se acordó mantener activa la Compañía.

**TERCERO.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DEL RESULTADO ANUAL.-** Conforme al balance de la Compañía que se ha presentado, no se reflejan pérdidas económicas, sino más bien una utilidad que corresponde a la venta de insumos agrícolas realizada a los socios y personas particulares que eventualmente compran a nuestra empresa.

**CUARTO.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO ECONOMICO.-** La utilidad de la comercialización de insumos agrícolas que debería ser distribuida, sugiero que no sea repartida, porque los accionistas no aportaron para iniciar la actividad de la compañía y este dinero permite que la compañía se maneje de manera autónoma económicamente.

**QUINTA.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO.-** Una de las principales acciones para el 2014, será mantener las ventas a los socios, por lo que se anima a todos a adquirir nuestros productos. Y recomiendo abrir la venta de nuestros insumos al público, aprovechando el local que tenemos, lo que permitirá mejorar nuestros ingresos por este concepto.

Agradeciendo la confianza depositada en mí, espero haber cumplido con sus expectativas.

Machala, 31 de Marzo del 2014

**Luis Garcia Avilés  
GERENTE GENERAL DE TRANSPBDELIC S.A.**

