

INFORME DE GERENCIA 2016

Ejercicio fiscal: 2016

Fecha de entrega: 27 de marzo 2017

Señores Accionistas, reciban un cordial saludo, me corresponde reiterarles que todas las actividades realizada por la administración, cuales han estado encaminadas al cumplimiento del "Objeto Social" de CONEXLOGISTICS definido en el Estatuto Vigente; con un resultado sostenible.

El entorno en el cual se desempeñó CONEX durante el año 2016 presentó diferencias con el que había enmarcado su gestión en los últimos años. El comportamiento de las ventas de acuerdo al giro de negocio de CONEX mostró una crecimiento del 12% en 2016, con relación a la gestión realizada en el año 2015, pese al decrecimiento en la demanda de servicio de los clientes, que manejamos desde años atrás, debido principalmente a las medidas en lo que se refiere a las importaciones que se extendió con respecto a las salvaguardias un año más, en varias líneas de productos terminados y materia prima. La recuperación comercial responde al trabajo realizado por la subgerencia al establecer relación comercial con el Estado.

ANALISIS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

CONEXLOGISTICS respecto al ejercicio fiscal 2016 obtuvo una utilidad contable de SEIS MIL SESENTA Y TRES DOLARES DE NORTE AMERICA CON DIECISEIS (\$ 6.063,16), los ingresos, egresos, costos gastos, entre otros valores, en detalle se lo puede analizar en el siguiente cuadro adjunto

UTILIDAD DEL EJERCICIO		6,063.16
15% PARTICIPACION TRABAJADORES		<u>909.47</u>
BASE IMPONIBLE		5,153.69
(-) INGRESOS EXENTOS		-
(+) GASTOS NO DEDUCIBLES		8,980.62
JUBILACION	194.06	
GESTION	1,832.31	
NO DEDUCIBLES	<u>6,954.25</u>	
(-) AMORTIZACION PERDIDA AÑOS ANTERIORESS		-
BASE IMPONIBLE		14,134.31
(-) DEDUCCION POR INCREMENTO NETO EMPLEADOS		-
BASE IMPONIBLE		14,134.31
(-) 22% IMPUESTO RENTA		3,109.55
(-) ANTICIPO DETERMINADO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO FISCAL CORRIENTE		3,060.79
(=) IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO MAYOR AL ANTICIPO DETERMINADO		-

(+)	SALDO DEL ANTICIPO PENDIENTE DE PAGO	3,060.79
(-)	RETENCIONES EN LA FTE. QUE LE REALIZARON EN EL EJERCICIO FISCAL	4,519.18
(-)	CREDITO TRIBUTARIO AÑOS ANTERIORES	624.86

SALDO A FAVOR DE IMPUESTO RENTA **(2,083.25)**

ADMINISTRACION

La gestión administrativa ha tomado mayor control de las actividades que desde el 2016 se vienen realizando, con un resultado positivo en cuanto a las relaciones comerciales que se han establecido con la Empresa Pública de Hidrocarburos EP Petroecuador, que relaciona al manejo de la nómina de empleados, fondos y créditos, y recuperación de cartera.

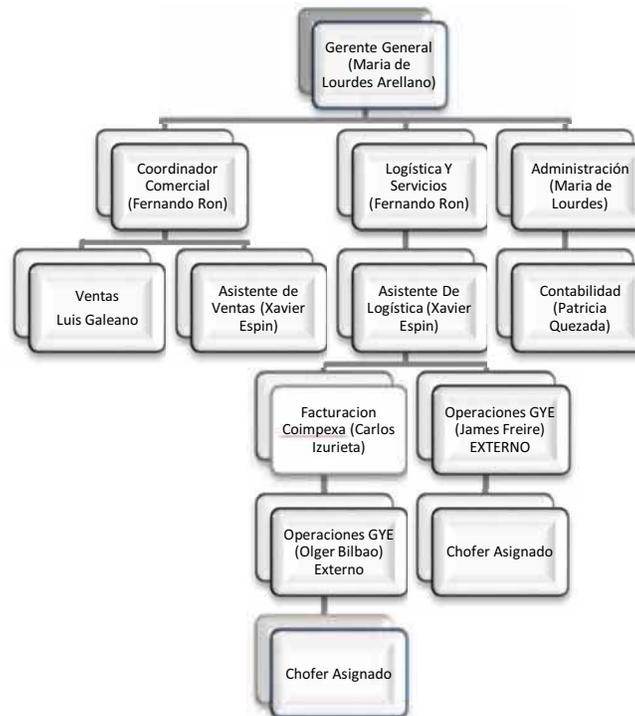
La disminución de la actividad en lo que respecta a operación con los clientes fijos, ha exigido una rotación importante, en la nómina de empleados a principios y finales del año, con el propósito de equilibrar el desbalance generado por la disminución en las operaciones. La nómina general de la empresa que corresponde al año 2016 es la siguiente manera:

NOMINA CONEXLOGISTICS 2016				
EMPLEADO	CARGO	SUELDO	FECHA DE INGRESO	FECHA DE SALIDA
ANACLETO MORALES MARIO	CHOFER	\$620,00	1-Oct-15	
ESPIN ARELLANO XAVIER	ASIST. OPERACIONES	\$ 440,00	1-Mar-11	
FREIRE GALARZA JAMES	ASIST. OPERACIONES GYE	\$ 456,28	01-dic-15	
GALEANO BARRERO LUIS GUILLERMO	EJECUTIVO VENTAS	\$366.00	1-Jul-15	
POZO CUASTUMAL SEGUNDO	CHOFER	\$ 451,50	1-Nov-11	
QUIMBA NAGUA GERARDO	CHOFER	\$ 456,28	01-abr-10	
RON ARELLANO MARIO	GERENTE DE LOGISTICA	\$ 1.000,00	01-ene-11	
ROMERO ANDRADE MENTOR	CHOFER	\$545.00	1-Jun-15	11-Nov-16
VERA ESPINOZA ELVIS ENRIQUE	CHOFER	\$545.00	9-Nov-15	1-Jul-16

El recurso humano es importante dentro de nuestra organización por lo que se ha contratado personal calificado, especializado y conocedor del movimiento en el puerto marítimo, en materia de documentación aforos, tramitología de aduanas y manejo de maquinaria. En relación a la demanda y exigencia de nuestro cliente

ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL

La actividad de la empresa en el año 2015 exigió una importante atención en la organización tanto administrativa como logística, con la responsabilidad en cada uno de los casos, con miras de un óptimo desempeño por área de trabajo, a corto y largo plazo.



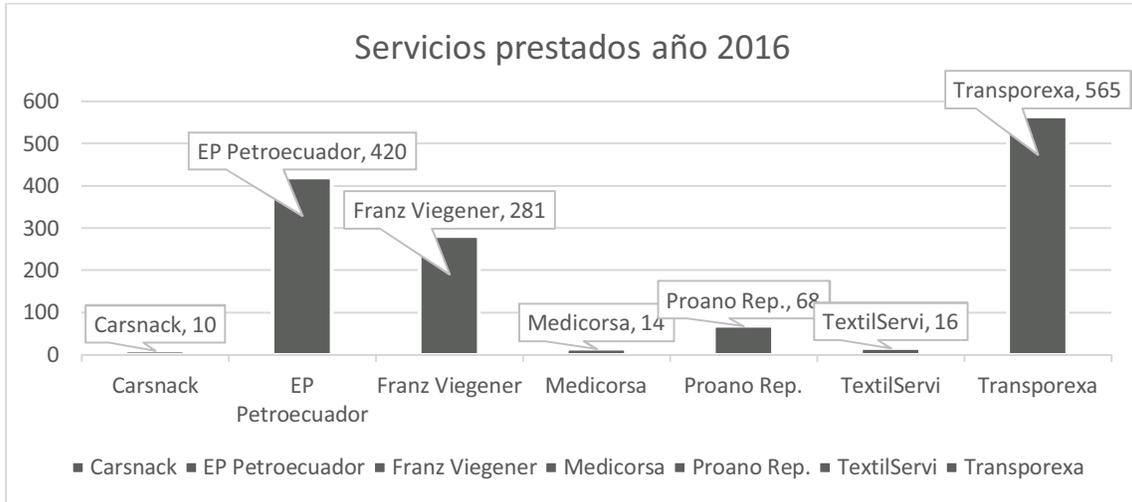
GESTION COMERCIAL

La dependencia de CONEXLOGISTICS, con dos empresas como Transporexa y Franz Viegner, ha obligado a que la gestión comercial se desarrolle bajo esta dependencia, con resultados desfavorables, debido a la recesión que se ha presentado en el mercado como consecuencia de las políticas, en el ámbito de importación tomadas por el actual gobierno, que han reducido la demanda del servicio en el mercado con una oferta cada vez más creciente, en donde los precios de los servicios van disminuyéndose y las exigencias de los clientes son mayores.

La unidad adquirida en el mes de noviembre y que se puso en operaciones inmediatamente, nos dio un resultado aceptable, hasta el mes de mayo cuando la unidad se siniestro, representándonos una pérdida de dos mil dólares mensuales desde el mes de junio, con un reclamo por pérdida total con la Aseguradora que nos provocó un perjuicio, ya que el proceso de compra quedaron pendientes un certificado de inhabilitación que debía emitir la Agencia Nacional de Transito, la cual durante todo el año 2016 no dicho certificado, para poder completar el reclamo a la aseguradora.

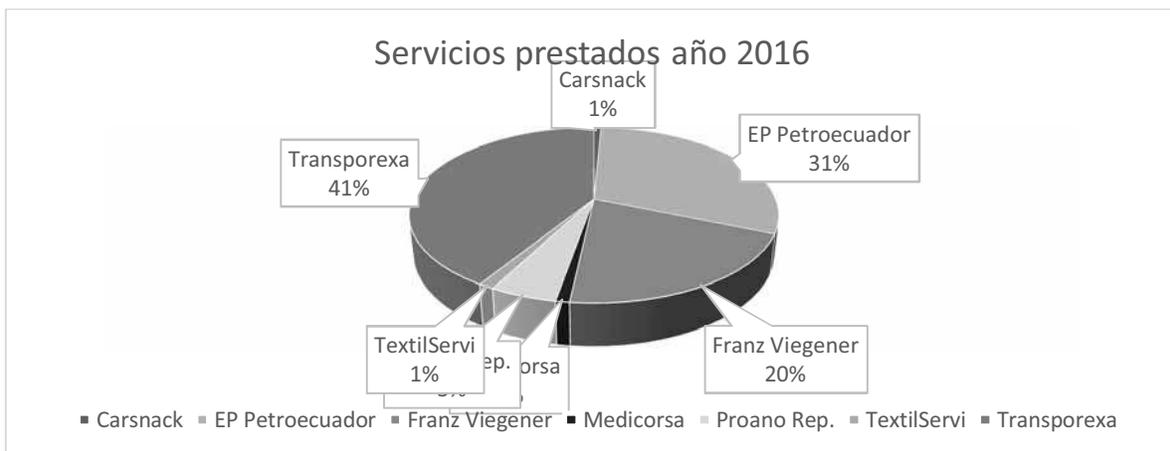
RESULTADO DE VENTAS 2016

Transparento los resultados de ventas en la gráfica.



El grafico resalta una constante en el número de servicios, con una caída en la demanda de los mismos, provocado principalmente por las Políticas de comercio Exterior tomadas por el gobierno nacional, las cuales contrajeron las importaciones en un 18% a principios de año para estabilizar la caída al 22%. Frente a esto, se tomaron medidas de comercialización, estableciendo relaciones laborales con el Estado, que nos ha representado el 31% de las ventas del año 2016.

A pesar de la crisis seguimos manteniendo una dependencia de Franz Viegener, Transporexa y ahora EP Petroecuador, pero en menor proporción, ya que en el caso de Franz Viegener se han mantenido sus importaciones, sin afectación a nuestras operaciones; para el caso de Transporexa el incremento en la demanda de los clientes que mantiene no ha sido importante, pero la oferta de transporte ha causado un efecto perjudicial para nosotros, ya que el servicio que manejábamos lo han orientado a otras empresa.



El comportamiento económico que la empresa refleja en el año 2016, tiene una tendencia a bajar a principios de año, tomando en cuenta que las empresas que mayor asistencias han requerido de

CONEX han sido principalmente Transporexa con un 41%, 23% menos que el año 2015 que tuvo el 64%, en la medición global de la producción general. Franz Viegener con un 20.66% global con una reducción del 0,66 %, y un decrecimiento de 1,78 % de Proaño Representaciones con el 5% en el año 2016 con relación al 6.78% en el 2015.

INVERSIONES

El flujo de solicitudes de servicio de transporte y el conocimiento del comportamiento de la importación de nuestros clientes, y la participación en las licitaciones y en el contrato con Ep Petroecuador, nos permitieron medir el riesgo en la inversión de un préstamo por 25.000 usd con el Banco de Pichincha, a una tasa de 13% anual por 12 meses, con el fin de cumplir el contrato en mención.

En lo que respecta a carga suelta de manera independiente, por lo que se procedió a la compra de un montacargas marca nissan modelo 2003 por un valor de 5.000 usd, que se canceló en tres pagos: entrada de 2000 usd el 15 de diciembre y dos pagos de 1.500 usd, en enero y febrero de 2016.

Para el movimiento de las mercaderías alquilamos un patio que nos representó un pago de 200 usd desde el 15 de marzo de 2016.

NORMAS DE CONTABILIDAD

La contabilidad se maneja bajo el sistema NIFF, desde su implementación en el año 2012.

PLANEACION DE OBJETIVOS Y METAS A MEDIANO Y LARGO PLAZO 2016

La actividad desempeñada y los resultados obtenidos nos han dado la oportunidad de programar un crecimiento en lo que se refiere a complementos de servicio, a fin de solventar las necesidades que nuestros clientes demandan en cuanto a seguridad y garantía en el manejo de sus productos, por lo que en el 2017 se ha planificado;

1.- Generar negocios con instituciones del Estado, que nos represente una rentabilidad alta y un flujo importante de requerimientos.

2.- Incrementar el servicio de carga suelta en las bodegas de Conex a fin de optimizar recursos en lo que respecta a la consolidación, almacenaje simple, y oficinas propias.

2.1.- Con un flujo constante de mercaderías como hasta el momento se manejan, se optimizara la inversión y se potencializara los servicios, el primer trimestre en que se aplique el proyecto, de manera progresiva.

3.- En el segundo trimestre del año se planificará un proyecto de ventas a grandes plataformas, en industrias mineras, con miras de aprovechar los recursos tanto logísticos como humanos, e incrementar en un 20% nuestros servicios, iniciando de esta manera la recuperación de la inversión realizada.

4.- Potencializar las ventas de exportaciones con puerto de embarque de destino la ciudad de Guayaquil, nuestro centro de operaciones de mayor flujo, con el propósito principal de optimizar el recurso de transporte con el que contamos para nuestro servicios de transporte de importación.

5.- Al finalizar el año en el último trimestre se considerara la inversión de una bodega en la localidad de Alog, a fin de iniciar el Proyecto de consolidación, transportación y distribución de mercaderías en volúmenes diarios de 40 cbm y/o 25 toneladas en carga suelta.

AGRADECIMIENTOS

El cargo impuesto ha exigido de mi, un alto desempeño en cada una de las actividades que se realizan, por lo que agradezco la confianza depositada en mi gestión la cual ha sido manejado con responsabilidad y compromiso.

Los objetivos planteados se los planificara día a día, a fin de lograr las metas propuestas tanto por los socios de la compañía y como por nosotros, los empleados.

Tenemos presente que con lo avanzado del año en materia económica hasta la fecha, supone un crecimiento rápido, por lo que los tiempos de respuesta en cuanto a nuestra planificación deben ser permanentemente medidos, en aplicación y resultados.

Atentamente,



Maria de Lourdes Arellano
Gerente General