



INFORME DE GERENCIA 2015

Ejercicio fiscal: 2015

Fecha de entrega: 24 de marzo 2016

Señores Accionistas, reciban un cordial saludo, me corresponde reiterarles que todas las actividades realizadas por la administración, cuales han estado encaminadas al cumplimiento del "Objeto Social" de CONEXLOGISTICS definido en el Estatuto Vigente; con un resultado sostenible.

El entorno en el cual se desempeñó CONEX durante el año 2015 presentó diferencias con el que había enmarcado su gestión en los últimos años. El comportamiento de las ventas de acuerdo al giro de negocio de CONEX mostró una reducción con una cifra del orden del 13% en 2015, con relación a la gestión realizada en el año 2014, como resultado de un decrecimiento en la demanda de servicio de los clientes que ya mantenemos varios años manejando, debido principalmente a las medidas en lo que se refiere a las importaciones en varias líneas de productos terminados como en lo que respecta a materia prima.

ANALISIS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

CONEXLOGISTICS en cuanto al ejercicio fiscal 2015 obtuvo una utilidad contable de DOS MIL CIENTO TREINTA Y SEIS DOLARES DE NORTE AMERICA CON OCHENTA Y SEIS (\$ 2.133,86), los ingresos, egresos, costos gastos, entre otros valores, en detalle se lo puede analizar en el siguiente cuadro adjunto.

UTILIDAD DEL EJERCICIO	2.133,86
-15% PARTICIPACION TRABAJADORES	320,08
BASE IMPONIBLE	1.813,78
(-) INGRESOS EXENTOS	-
(+) GASTOS NO DEDUCIBLES	7.400,13
(-) AMORTIZACION PERDIDA AÑOS ANTERIORESS	-
BASE IMPONIBLE	9.213,95
(-) DEDUCCION POR INCREMENTO NETO EMPLEADOS	-

**BASE IMPONIBLE**

9.213,93

(-) 22% IMPUESTO RENTA	2.027,06
(-) ANTICIPO DETERMINADO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO FISCAL CORRIENTE	2.937,54
(+) IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO MAYOR AL ANTICIPO DETERMINADO	
(+) SALDO DEL ANTICIPO PENDIENTE DE PAGO	2.937,54
(-) RETENCIONES EN LA FTE. QUE LE REALIZARON EN EL EJERCICIO FISCAL	3.562,40

SALDO A FAVOR DE IMPUESTO RENTA

(624,86)

De acuerdo al crecimiento progresivo de la empresa se invirtió en una nueva unidad a finales del año 2015, de características básicas de segunda mano, furgonada modelo 2009, marca GMC, por un valor de: 11.500,00 (ONCE MIL QUINIENTOS DÓLARES AMERICANOS), con el propósito de realizar parte de la actividad de económica que la empresa realiza en la ciudad de Guayaquil y que ha permitido cancelar de manera puntual, la unidad en 3 pagos, los cuales se concluirán en el mes de febrero del año 2016.

ADMINISTRACION

La gestión administrativa ha tomado mayor control de las actividades que desde el 2005 se vienen realizando, con un empoderamiento en lo que respecta a nómina de empleados, manejo de fondos y créditos, recuperación de cartera y evaluación de nuevas líneas de negocio.

La disminución de la actividad en lo que respecta a operación ha exigido una rotación importante, en la nómina de empleados a mediados y finales del año, con el propósito de equilibrar el desbalance generado por la disminución en las operaciones. La nómina general de la empresa que corresponde al año 2014 es la siguiente manera:

NOMINA CONEXLOGISTICS 2015				
EMPLEADO	CARGO	SUELDO	FECHA DE INGRESO	FECHA DE SALIDA
ANACLETO MORALES MARIO	CHOFER	\$620,00	01-oct-2015	
ARELLANO MARIA DE LOURDES	GERENTE GENERAL	\$ 2.000,00	16-dic-09	31-dic-2015
BILBAO BURGOS MILTON	CHOFER	\$ 451,50	01-nov-11	30-sep-2015



Conex Logistics
La ruta de la excelencia

ConexLogistics.....La ruta de la excelencia

ESPIN ARELLANO XAVIER	ASIST. OPERACIONES	\$ 440.00	01-mar-11	
FREIRE GALARZA JAMES	ASIST. OPERACIONES GYE	\$ 456.28	01-dic-15	
POZO CUASTUMAL SEGUNDO	CHOFER	\$ 451.50	01-nov-11	
IZURIETA AVALOS CARLOS	ASISTENTE FACT. PUERTO	\$380.00	01-mar-14	
QUIMBA NAGUA GERARDO	CHOFER	\$ 456.28	01-abr-10	
RON ARELLANO MARIO	GERENTE DE LOGISTICA	\$ 1.000.00	01-ene-11	

El recurso humano es importante dentro de nuestra organización por lo que se ha contratado personal calificado, especializado y conocedor del movimiento en el puerto marítimo, en maleta de documentación aflores, tramitología de aduanas y manejo de maquinaria. En relación a la demanda y exigencia de nuestro cliente Transponexa, se contrató como operativo en puerto al Sr. Carlos Izuneta, para que realice la facturación de todos los trámites generados por ellos, con el fin principal de agilizar los procesos y obtener una información de primera mano que nos de la oportunidad de manejar nuestra organización con mayor desempeño y anticipación, variando la figura que manejábamos hasta el año anterior como externo e incluyendo a nómina para un mejor control y compromiso.

ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL

La actividad de la empresa en el año 2015 exigió una importante atención en la organización tanto administrativa como logística, con la responsabilidad en cada uno de los casos, con miras de un óptimo desempeño por área de trabajo, a corto y largo plazo.



GESTION COMERCIAL

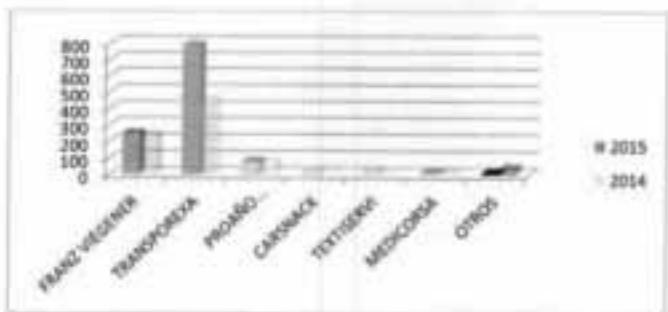
La dependencia de CONEXLOGISTICS, con dos empresas como Transporex y Franz Wegener, ha obligado a que la gestión comercial se desarrolle bajo esta dependencia con resultados desfavorables, debido a la crisis que se ha presentado en el mercado como consecuencia de las políticas en el ámbito de importación tomadas por el actual gobierno, han reducido la demanda del servicio en el mercado con una clientela cada vez más creciente, en donde los precios de los servicios van disminuyéndose y las exigencias de los clientes son mayores.

La unidad adquirida en el mes de noviembre y que se puso en operaciones inmediatamente, no ha de ser resultado aceptable, puesto que la demanda de servicios para este tipo de vehículos, en Ecuador es alta pues es donde se desarrolla la mayor parte de nuestras oportunidades.

RESULTADO DE VENTAS 2015

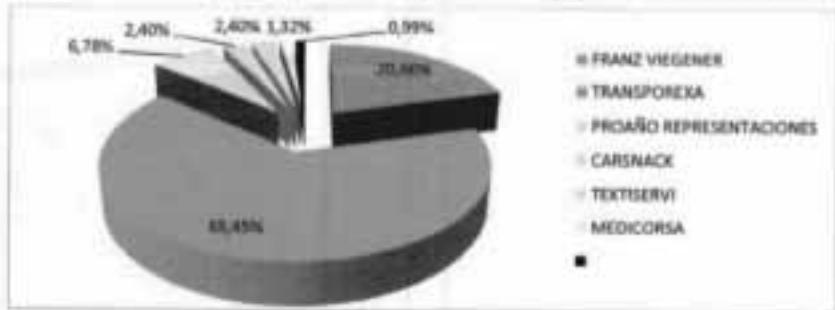
Transparemos los resultados de ventas en la gráfica, con relación al año anterior.

www.conexl.com.ec



El gráfico resalta una constante en el número de servicios, con una caída en la demanda de los mismos en el primer trimestre del año, provocado principalmente por las Políticas de comercio Exterior tomadas por el gobierno nacional, las cuales contrajeron las importaciones en un 18% a principios de año para estabilizar la caída al 22%. Frente a esto, se tomaron medidas de comercialización, pero la alta oferta de servicios frente a la escasa demanda, ha afectado directamente a los costos en el transporte, los cuales han bajado un 10%, pese a que los insumos se han duplicado, generando un desbalance comercial importante y una competencia desleal entre compañías de transporte.

A pesar de la crisis seguimos manteniendo una dependencia de Franz Viegener y Transporexa, pero en menor proporción ya que en el caso de Franz Viegener se han mantenido sus importaciones, sin afectación a nuestras operaciones; para el caso de Transporexa el incremento en la demanda de los clientes que mantiene no ha sido importante, pero la oferta de transporte ha causado un efecto perjudicial para nosotros, ya que el servicio que manejábamos lo han orientado a otras empresas, con resultados medianamente satisfactorios para ellos y totalmente en perjuicio de nuestros intereses.





Conex Logistics
La ruta de la eficiencia

El comportamiento económico que la empresa refleja en el año 2015, tiene una tendencia de a bajar a principios de año, tomando en cuenta que las empresas que mayor asistencias han requerido de CONEX han sido principalmente Transporexa con un 65,45%, 18,45% más que el año 2014 que tuvo el 47%, en la medición global de la producción general. Franz Viegener con un 20,66% global con una reducción de 1,16 % y un decrecimiento de 2,22 % de Proauto Representaciones con el 6,78% en el año 2015 con relación al 8% en el 2014.

INVERSIONES

El flujo de solicitudes de servicio de transporte y el conocimiento del comportamiento de la importación de nuestros clientes, nos permitieron medir el riesgo en la inversión de vehículos para la prestación de servicios, por lo que se evaluó el endeudamiento de un vehículo para el 2014 de 5.5 toneladas con el fin de aumentar nuestro patrimonio y aprovechar la demanda de servicios para este tipo de vehículos, el cual fue cancelado en su totalidad en el mes de junio de 2015.

BANCO PICHINCHA				FECHA PROCESO	16/12/2013	
PRODUCTO		TABLA DE AMORTIZACION				
CONTRATO	02-02-12 PRODUCTIVO	1962092-00 CONEXLOGISTICS				
Num R	Fecha Vcto	días	Valor	Amortización	saldo capital	TIR %
13	13/01/2015	30	\$ 1.521,35	\$ 1.433,18	\$ 7.591,42	11,19
14	13/02/2015	30	\$ 1.521,35	\$ 1.446,28	\$ 6.237,14	11,19
15	13/03/2015	30	\$ 1.521,35	\$ 1.459,38	\$ 4.882,80	11,19
16	13/04/2015	30	\$ 1.521,35	\$ 1.472,49	\$ 3.528,54	11,19
17	13/05/2015	30	\$ 1.521,35	\$ 1.485,59	\$ 2.174,38	11,19
18	13/06/2015	30	\$ 1.521,35	\$ 1.498,69	\$ 820,12	11,19
					\$ 34,94	\$ 0,52
						\$ 1,64
						Segun Desgrav.

Al finalizar el año y de acuerdo a la demanda alta en lo que respecta a playeros exigida por Transporexa y el resto de cliente, se tomo la opción de adquirir un vehículo playero para cubrir dicha demanda, con una inversión mínima de 5.000 usd al 1 de noviembre de 2015, que se dio de parte de la empresa y dos pagos programados para diciembre y enero del año 2016.

De la misma manera y en relación a la independencia que se realizó con relación al Sr. Oleg Bilbao, procedimos a suspender el pago de la bodega y buscar una propia sin mediar con ninguna otra persona a fin de manejar nuestras operaciones en lo que respecta a carga suelta de manera independiente, por lo que se procedió a la compra de un montacargas marca nissan modelo 2003 por un valor de 5.000 usd, que se canceló en tres pagos: entrada de 2000 usd el 15 de diciembre y dos pagos de 1.500 usd, en enero y febrero de 2016.



Conex Logistics

La red de la movilidad

Para el movimiento de las mercaderías alquilamos un patio que nos representó un pago de 350 usd desde el 25 de noviembre de 2015.

NORMAS DE CONTABILIDAD

La contabilidad se maneja bajo el sistema NIFF, desde su implementación en el año 2012.

PLANEACION DE OBJETIVOS Y METAS A MEDIANO Y LARGO PLAZO 2016

La actividad desempeñada y los resultados obtenidos nos han dado la oportunidad de programar un crecimiento en lo que se refiere a complementos de servicio, a fin de solventar las necesidades que nuestros clientes demandan en cuanto a seguridad y garantía en el manejo de sus productos, por lo que en el 2.016 se ha planificado;

1.- Generar negocios con instituciones del Estado, que nos represente una rentabilidad alta y un flujo importante de requerimientos.

2.- Incrementar el servicio de carga suelta en las bodegas de Conex a fin de optimizar recursos en lo que respecta a la consolidación, almacenaje simple, y oficinas propias.

2.1.- Con un flujo constante de mercaderías como hasta el momento se manejan, se optimizará la inversión y se potencializará los servicios, el primer trimestre en que se aplique el proyecto, de manera progresiva.

3.- En el segundo trimestre del año se planificará un proyecto de ventas a grandes plataformas, Industrias Petroleras, con miras de aprovechar los recursos tanto logísticos como humanos, e incrementar en un 25% nuestros servicios, iniciando de esta manera la recuperación de la inversión realizada.

4.- Potencializar las ventas de exportaciones con puerto de embarque de destino la ciudad de Guayaquil nuestro centro de operaciones de mayor flujo, con el propósito principal de optimizar el recurso de transporte con el que contamos para nuestro servicios de transporte de importación.

5.- Al finalizar el año en el último trimestre se considerara la inversión de un patio y/o bodega en la localidad de Aloag a fin de iniciar el Proyecto de consolidación, transportación y distribución de mercaderías en volúmenes diarios de 45 cbm y/o 25 toneladas en carga suelta.



Conex Logistics
La fuerza de la excelencia

AGRADECIMIENTOS

El cargo impuesto ha exigido de mí, un alto desempeño en cada una de las actividades que se realizan, por lo que agradezco la confianza depositada en mi gestión la cual ha sido manejado con responsabilidad y compromiso.

Los objetivos planteados se los planificara día a día, a fin de lograr las metas propuestas tanto por los socios de la compañía y como por nosotros, los empleados.

Tenemos presente que con lo avanzado del año en materia económica hasta la fecha, supone un crecimiento rápido, por lo qué los tiempos de respuesta en cuanto a nuestra planificación deben ser permanentemente medidos, en aplicación y resultados.

Atentamente,

 **Conex
Logistics**
RUC: 1792239761001
Mara de Lourdes Arellano
Gerente General

www.conexl.com.ec