

Guayaquil, Marzo 18 del 2003

Señores
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.
Ciudad

Estimados Accionistas:

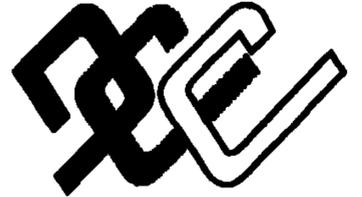
Dando cumplimiento a los estatutos de la Compañía me permito poner a consideración de ustedes los Estados Financieros de la Compañía correspondiente al Ejercicio Económico del 2002.

Uno de los logros más importantes conseguidos durante el año 2002 a nivel gubernamental fue bajar la inflación a un dígito pasando del 22% en el año 2001 a 9.36% en el 2002 lo cual le permitió a la Empresa continuar sus planes en busca de una mayor estabilidad y fortalecimiento de la Empresa.

Siguiendo la misma línea de años anteriores se aplicó un severo plan de austeridad en todas las área de la Compañía

En el área contable-financiera, los activos de la empresa totalizaron US\$342.145,23 creciendo en alrededor del 25% respecto al año anterior, los pasivos US\$243.742,79 y el Patrimonio US\$98.402,44 lo cual indica un crecimiento global de la Compañía. En cuanto al Estado de Pérdidas y Ganancias, este nos muestra que las Ventas Netas fueron de US\$2'178.229.81, las cuales crecieron un 71.89% respecto al año 2001 superando las expectativas de crecimiento y posicionamiento en el mercado frente a nuestros competidores lo cual fue posible sacrificando ligeramente nuestro margen bruto el cual descendió de 12.57% en al año 2001 al 11.14% en el 2002. Los gastos de Ventas, Administración y Financieros totalizaron US\$236.372.17. El resultado del ejercicio fue una utilidad de US \$4.960.67 antes del 15% de participación a empleados e impuesto a la renta; considerados estos valores la utilidad neta fue de US\$3.162.53 la cual está disposición de los accionistas. Luego de los años en que la crisis del País afectó a la Compañía, obtener utilidad por segundo año consecutivo, refleja un desarrollo y un crecimiento sostenidos cumpliendo con las metas propuestas. Sugiero que el destino de las utilidades sea el aumentar el capital de trabajo. Para un mayor análisis adjunto estados financieros comparativos de los años 2001 y 2002

En el área de informática continuamos actualizando nuestros equipos a fin de estar acorde al momento que vivimos, para lo cual se cambió nuevamente el servidor por uno de mayor velocidad reutilizando el anterior en una de las estaciones de trabajo. Así mismo se invirtió en una computadora portátil para Gerencia.



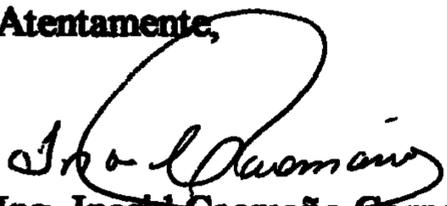
En el aspecto laboral, el crecimiento de las ventas generó un mayor volumen de trabajo por lo que en el área de bodega se contrató una persona más. En las otras áreas se mantuvo el mismo número de trabajadores.

En el aspecto de mercado, tal como lo estimamos al iniciar el año, las condiciones de comercialización se han mantenido respecto al año anterior, es decir, un mercado muy competitivo en el que hay que sacrificar un poco el margen bruto y cierta flexibilidad en cuanto a los días crédito. A pesar de esto, nuestros días de cartera y la rotación de inventarios mantienen niveles aceptables. Las políticas y metas propuestas a mediano plazo se han ido cumpliendo ya que en estos dos últimos años la Compañía ha mostrado un crecimiento sostenido y el posicionamiento de la Empresa a nivel de clientes y proveedores.

Para el año 2003 continuaremos las políticas y estrategias propuestas desde el año anterior ya que estas nos han permitido fortalecer y hacer crecer a la Compañía. Las condiciones de mercado y la situación del País se torna complicada, sin embargo, contamos con el personal idóneo para cumplir las metas propuestas.

Una vez más agradezco a ustedes, señores Accionistas, su confianza en el ejercicio de mis funciones y confío plenamente que este año 2003 obtendremos aun mejores resultados que este año.

Atentamente,


Ing. Ingrid Caamaño Cornejo
Gerente General