



Guayaquil, Marzo 22 del 2002

Señores

**MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS**  
**DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.**

Ciudad

Estimados Accionistas:

Dando cumplimiento a los estatutos de la Compañía me permito poner a consideración de ustedes los Estados Financieros de la Empresa correspondiente al Ejercicio Económico del 2001.

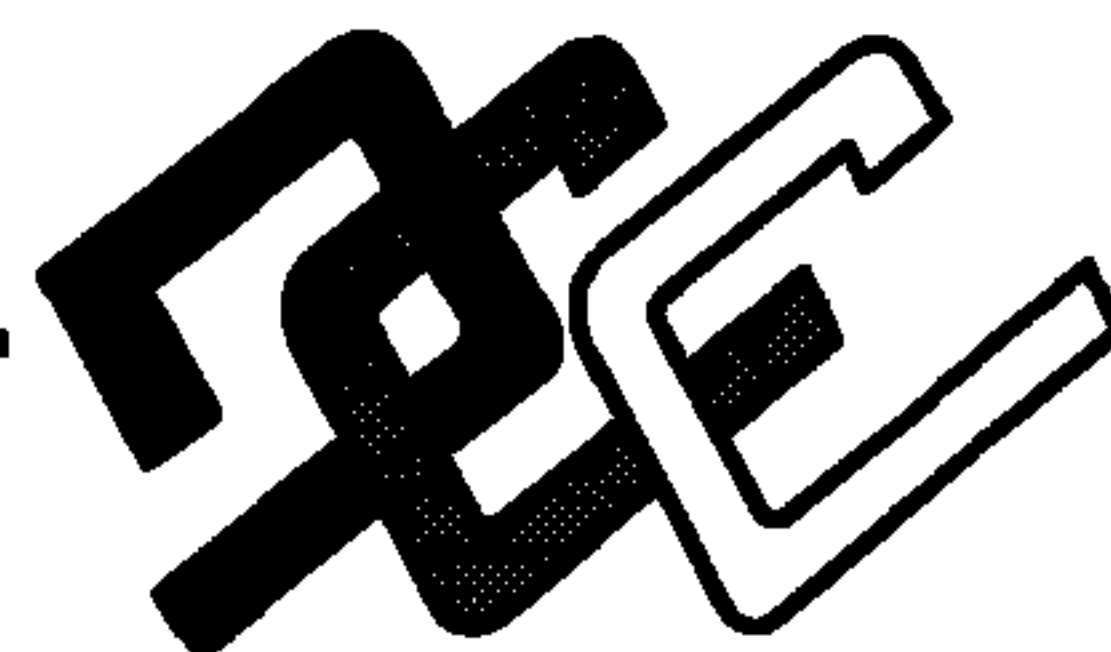
El año 2001 se caracterizó por ser un año un poco más estable que el año anterior. La inflación descendió del 91% del año 2000 al 22% en el año 2001 lo que permitió mejorar las perspectivas en todos los campos y llevar a cabo planes en busca de la estabilidad y el fortalecimiento de la Empresa.

Siguiendo las disposiciones y planes de la Empresa, durante el año 2001 se aplicó un severo plan de austeridad en todas las áreas de la Empresa, sin embargo, los incrementos en servicios básicos, sueldos y suministros han hecho un poco difícil cumplir las metas propuestas.

En el área de informática cabe anotar algunos aspectos positivos que han contribuido al desarrollo tecnológico de la Empresa. En el mes de Junio se procedió a cambiar el servidor Pentium I que se tenía por uno Acer Pentium IV el cual proporciona mayor rapidez en el procesamiento de la información y se reprogramó el antiguo servidor para que funcione como usuario. Así mismo se adquirió una computadora para conectarla a Internet

En el aspecto laboral, se mantuvo el mismo número de empleados aunque existió cierta rotación de personal, principalmente en el área de ventas lo cual estaba dentro de lo previsto.

En el aspecto de mercado, las condiciones de comercialización han cambiado un poco ya que hemos visto que nuestros proveedores han incrementado el número de distribuidores quienes para ganar un espacio en el mercado han optado por bajar los márgenes de rentabilidad. Ante estas circunstancias y para contrarrestar a la competencia nos hemos visto obligados a tomar medidas al respecto, disminuyendo también nuestro margen y mejorando el servicio a nuestros clientes. Los días de cartera se han mantenido en niveles aceptables así como la rotación de inventarios. Un logro importante durante este año ha sido la consolidación de nuestra Empresa tanto a nivel de proveedores como de clientes quienes han mostrado su preferencia por una Compañía seria, eficiente y responsable.

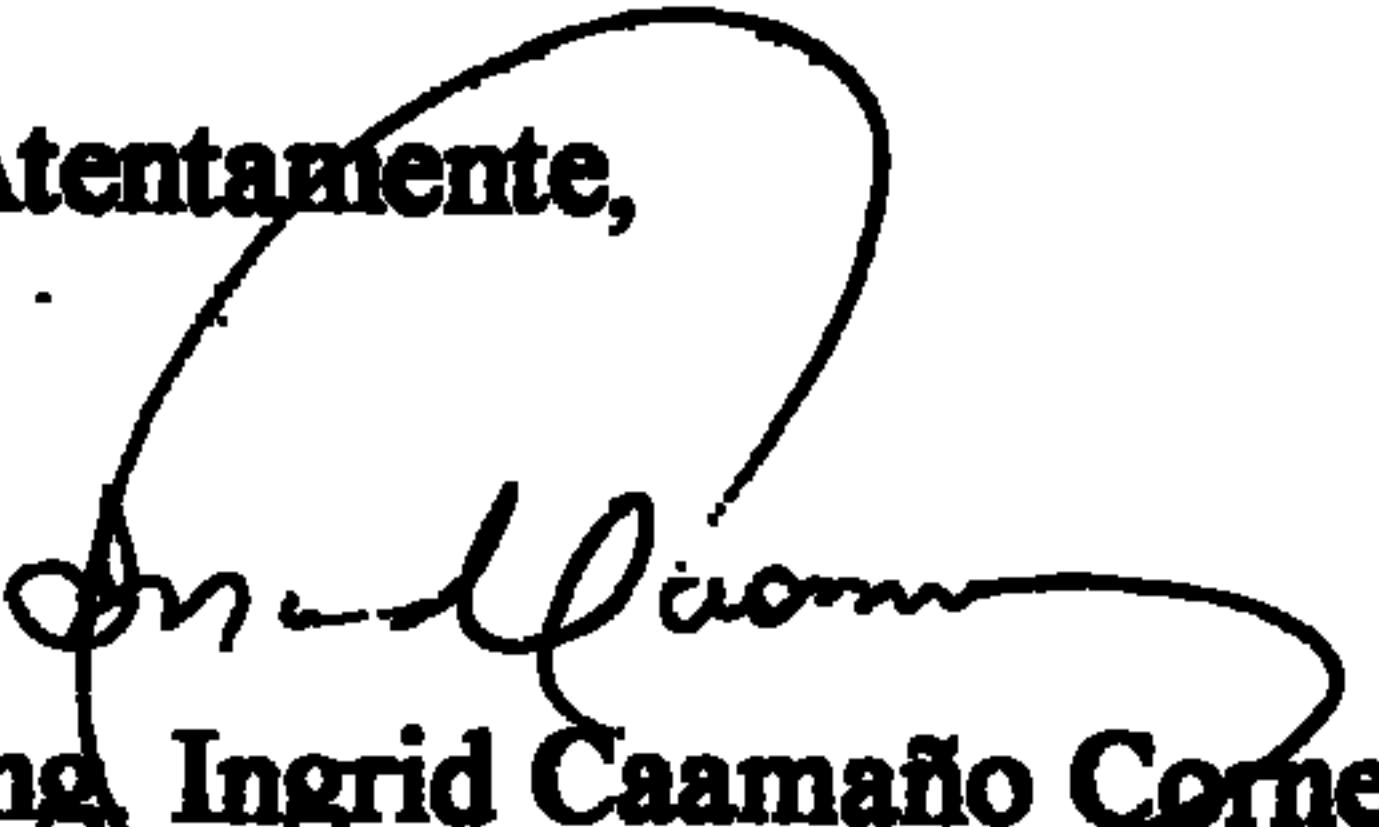


En el área contable-financiera, los activos de la empresa totalizaron US\$272.364,07 creciendo en alrededor del 12% respecto al año anterior, los pasivos US\$178.754,82 y el Patrimonio US\$93.609,25 lo cual indica que globalmente la Empresa creció. En cuanto al Estado de Pérdidas y Ganancias, este nos muestra que las Ventas Netas fueron de US\$1'267.205.33, las cuales crecieron un 56% respecto al año 2000 lo que indica un fortalecimiento de la empresa y un mejor posicionamiento en el mercado frente a nuestros competidores. Sin embargo, el margen bruto sufrió un descenso del 15.83% en el año 2000 al 12.57% en el año 2001 producto de la disminución en los índices inflacionarios y a una agresiva competencia. Las proyecciones son que durante el 2002 esté margen disminuirá un poco más. Los gastos de Ventas, Administración y Financieros totalizaron US\$157.705.61. El resultado del ejercicio fue una pequeña utilidad de US \$462.01 antes del 15% de participación a empleados e impuesto a la renta; considerados estos valores la utilidad neta fue de US\$294.53 que está a disposición de los accionistas. Esta cifra, más allá de su monto nos indica que estamos en el camino correcto hacia el desarrollo y crecimiento de la Empresa. Sugiero que el destino de las utilidades debiera ser aumentar el capital de trabajo.

Considero que para el año 2002 las políticas y estrategias deben ser las mismas utilizadas en el año 2001, ya que hemos podido fortalecer la Empresa, y de aquí en adelante podremos centrarnos en buscar su crecimiento. Las condiciones de mercado se han endurecido pero con el personal idóneo y las políticas adecuadas podemos seguir adelante y alcanzar las metas propuestas. Como lo mencioné anteriormente, se espera una disminución en el margen de comercialización el cual podrá compensarse con un incremento sostenido en las ventas.

Agradezco a ustedes, señores Accionistas, una vez más por reiterar su confianza en el ejercicio de mis funciones y confío plenamente que estamos en el camino correcto para alcanzar las metas que nos hemos propuesto en este año.

Atentamente,

  
Ing. Ingrid Caamaño Cornejo  
Gerente General

**RECIBIDO**

