DISTRIBUIDORA
CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.

Guayaquil, Marzo 30 del 2018

Señores
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.
Ciudad

Estimados Socios:

Dando cumplimiento a los estatutos de la Compañía me permito poner a su consideración el Estado de Situación Financiera, Estado de Resultado Integral, Estado de Cambios en el Patrimonio y Estado de Flujos de Efectivo correspondiente al ejercicio económico del año 2017 de DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.

En el año 2017, Ecuador cerró con una inflación anual del -0.20%, la más baja de la última década. Sin embargo, al igual que en otros años, se dio un incremento de precios en algunos de los productos que comercializamos.

El 2017 fue un año sumamente complicado tal y como se había previsto. La crisis económica, la falta de liquidez afectaron a muchos sectores de la economía. La contracción en el mercado y otros factores adicionales dio como resultado que el volumen de nuestras ventas decreciera con relación al año anterior.

Como política interna, nuestro plan de austeridad ha continuado en todos los niveles y áreas de la Compañía.

En el 2017 continuamos el contrato de arrendamiento de las oficinas ubicadas en el Edificio Bauhaus a la Compañía Integralaudit Cía. Ltda.

En el área contable-financiera, los activos de la empresa totalizaron US$427.403.62 que representa una disminución de aproximadamente el 2.45% respecto al año anterior.

La recuperación de la cartera estuvo en promedio de 23 días. La rotación de inventarios estuvo en 22 días en promedio.

Los pasivos totalizaron US$326.761.23 lo cual significa una disminución del 6.87% respecto al año anterior.

En cuanto al Estado de Pérdidas y Ganancias, este nos muestra que las Ventas Netas decrecieron un 7.48% respecto al año anterior totalizando US$2.662.182.71. A pesar de los esfuerzos realizados las ventas no crecieron en los montos esperados.

En cuanto al margen bruto en este año mejoró ligeramente en relación al año anterior (15.20%).

En lo que se refiere a los gastos de Ventas, Administración y Financieros totalizaron US$408.091.05 los mismos que disminuyeron en un 6.45% respecto al año anterior.

El resultado del ejercicio fue una pérdida de US$1.399.51 antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta. El Impuesto mínimo (anticipo reducido) fue de US$16.996.92. Considerados estos valores quedó una pérdida neta de US$18.396.43 la misma que pongo a consideración de la Junta.

El año 2017 fue un año muy difícil para nuestra Compañia. La Empresa debió asumir muchos retos y dificultades. Y como consecuencia no se alcanzaron todos los objetivos propuestos. Tuvimos muchos inconvenientes con la línea Colgate y no se alcanzaron algunos de los incentivos propuestos. Pasamos de ser distribuidor directo a distribuidor indirecto en la línea Kimberly Clark debido a un cambio en su modelo de comercialización

Para este 2018 nuestra planificación está dirigida a continuar con el desarrollo de los impactos en las rutas de la fuerza de ventas que nos permita alcanzar los objetivos propuestos principalmente en ventas asi

como en rentabilidad. De igual manera continuaremos nuestro enfoque en el desarrollo de aquellas líneas que mayor contribución aporten al negocio.

Nuevamente, mi agradecimiento a ustedes, señores Socios, por su confianza en el ejercicio de mis funciones y convencidos que el 2018 será un año de grandes desafíos pero también de grandes logros para la Empresa.

Atentamente,

Ing. Ingrid Caamaño Cornejo
Gerente General