PDF Compressor Pro

DISTRIBUIDORA
CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.

Guayaquil, Marzo 14 del 2016

Señores
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.
Ciudad

Estimados Socios:

Dando cumplimiento a los estatutos de la Compañía me permito poner a su consideración el Estado de Situación Financiera, Estado de Resultado Integral, Estado de Cambios en el Patrimonio y Estado de Flujos de Efectivo correspondiente al ejercicio económico del año 2015 de DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.

En el año 2015, Ecuador cerró con una inflación anual del 3.38%, ligeramente inferior al 3.67% del año anterior. Sin embargo, al igual que en otros años, experimentamos incremento de precios en los productos que comercializamos.

El año 2015 fue un año muy complicado en el que se sintió una contracción de la economía muy fuerte. La crisis mundial, el desplome de los precios del petróleo, la tremenda iliquidez que afectó a todos los sectores productivos, llevó a que las condiciones de mercado fueran sumamente difíciles en nuestra línea de negocio. El tema de los márgenes bajos estuvo muy acentuado y en muchas ocasiones no eran compatibles con los costos de nuestra operación.

Luego que en el 2014, Kimberly Clark cambió su esquema de comercialización en el cual no se concretó nuestra participación, durante el 2015 tuvimos negociaciones puntuales de esta línea que se fueron fortaleciendo. Cerramos el 2015 con el compromiso de participar de forma paralela al plan de negocios en un esquema que sin interferir con

PDF Compressor Pro

su plan nos permita llegar a ciertos clientes que por diversas razones no lo hacen ellos. Esperamos que en el 2016 este proyecto se vea fortalecido.

Como política interna, nuestro plan de austeridad ha continuado en todos los niveles y áreas de la Compañía.

En el 2015 continuamos el contrato de arrendamiento de las oficinas ubicadas en el Edificio Bauhaus a la Compañía Integralaudit Cía. Ltda.

En este año quedó al descubierto un siniestro de fidelidad causado por un ex–empleado de muchos años en nuestra Empresa que realizaba las funciones de vendedor. El monto del siniestro ascendió aproximadamente a US$18.000.00. La cobertura de la póliza que amparaba este tipo de siniestro es de hasta US$10.000.00. El abogado de la Compañía se encuentra realizando las gestiones para tratar de recuperar la diferencia no cubierta.

En el área contable-financiera, los activos de la empresa totalizaron US$503.546.5 que representa una disminución de aproximadamente el 14% respecto al año anterior.

La recuperación de la cartera fue en promedio de 26.21 días en promedio que representa un ligero incremento respecto al año anterior debido a las condiciones de mercado existentes. La rotación de inventarios estuvo en 22.15 días en promedio. Este índice creció en relación al año anterior debido a los esfuerzos realizados para llegar a las cuotas de compras que permitían obtener incentivos y así mejorar la rentabilidad de las líneas.

Los pasivos totalizaron US$379.126.86 lo cual significa una disminución del 22% respecto al año anterior.

En cuanto al Estado de Pérdidas y Ganancias, este nos muestra que las Ventas Netas tuvieron una disminución del 16.1% respecto al año anterior totalizando US$2.832.724.44. Esto se debió a que la línea Kimberly Clark tenía una participación importante en nuestro portafolio y a pesar que hicimos algunas negociones, estas no fueron regulares y afectó el resultado final.

PDF Compressor Pro

En cuanto al margen bruto en este año mejoró en relación al año anterior (14.65%) como resultado del cumplimiento de objetivos y a pesar de haber disminuido las ventas nos enfocamos en negocios más rentables.

En lo que se refiere a los gastos de Ventas, Administración y Financieros totalizaron US$391137.11 los mismos que disminuyeron en un 3.6% respecto al año anterior.

El resultado del ejercicio fue una utilidad de US$26.304.91 antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta. La participación a trabajadores fue de US$3.945.74 y el Impuesto mínimo (anticipo) fue de US$21.838.16. Considerados estos valores quedó una utilidad neta de US$521.01 la misma que pongo a consideración de la Junta.

El año 2015 fue un año muy complicado. La Empresa debió asumir muchos retos y dificultades. Sin embargo, se pudo conseguir gran parte de los objetivos propuestos. Estos resultados son positivos considerando las circunstancias y seguiremos trabajando para un desarrollo continuo y constante en los siguientes años.

Para este 2016 nuestra planificación está dirigida a continuar con crecimiento en los impactos en las rutas de la fuerza de ventas que nos permita alcanzar los objetivos propuestos tanto en ventas como en rentabilidad. De igual manera trataremos de enfocarnos en el desarrollo de aquellas líneas que mayor contribución aporten al negocio.

Nuevamente, mi agradecimiento a ustedes, señores Socios, por su confianza en el ejercicio de mis funciones y segura que el 2016 será un año de grandes retos pero también de grandes logros para la Empresa.

Atentamente,

Ing. Ingrid Caamaño Cornejo
Gerente General