

Guayaquil, Marzo 26 del 2013



Señores
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.
Ciudad

Estimados Socios:

Dando cumplimiento a los estatutos de la Compañía me permito poner a su consideración el Estado de Situación Financiera, Estado de Resultado Integral, Estado de Cambios en el Patrimonio y Estado de Flujos de Efectivo correspondiente al ejercicio económico del año 2012 de DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.

El año 2012 cerró con una inflación anual del 4.16%, un poco más baja que el año anterior. Sin embargo, el incremento de precios en los productos que comercializamos fue superior al índice.

Las condiciones de mercado complicaron nuestro negocio. Se continuaron manejando márgenes muy bajos que nuestra operación no puede soportar razón por la cual en ocasiones no se pudieron concretar algunos negocios.

Como no podía ser de otra manera, nuestro plan de austeridad ha continuado en todos los niveles y áreas de la Compañía.

En el 2012 continuamos el contrato de arrendamiento de las oficinas ubicadas en el Edificio Bauhaus a la Compañía Integraudit Cia. Ltda.

En este año se completó el proceso de implementación de las NIIF'S de acuerdo a lo programado.

En el área contable-financiera, los activos de la empresa totalizaron US\$525,032.94 que representa un incremento de aproximadamente el 16% respecto al año anterior.

La recuperación de la cartera fue en promedio de 22.69 días manteniéndose prácticamente en los mismos niveles que el año anterior producto de las condiciones de mercado. La rotación de inventarios estuvo en 22.8 días en promedio la misma que ligeramente aumentó en comparación al año anterior. Estos niveles están dentro de lo planificado debido a las condiciones actuales de comercialización.

Los pasivos totalizaron US\$439,611.15 lo cual significa un incremento del 6% respecto al año anterior. Este porcentaje es menor al registrado el año anterior.

En cuanto al Estado de Pérdidas y Ganancias, este nos muestra que las Ventas Netas tuvieron un incremento del 2.5% respecto al año anterior totalizando US\$2,991,162.31. Este incremento es producto de la estrategia de ventas planificada para captar nuevos clientes. En este nuevo año creemos que el efecto será más notorio.

En cuanto al margen bruto este creció en casi un punto respecto al año anterior (12.4%) mejora conseguida como resultado de las políticas aplicadas.

En lo que se refiere a los gastos de Ventas, Administración y Financieros totalizaron US\$347,996.47 los mismos que se disminuyeron en un 2.4% respecto al año anterior producto de las políticas implementadas.

El resultado del ejercicio fue una utilidad de US\$24,672.53 antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta. La participación a trabajadores fue de US\$3,700.88 y el impuesto mínimo fue de US\$18,715.12. Considerados estos valores quedó una utilidad neta de US\$2,256.53 la misma que pongo a consideración de la Junta.

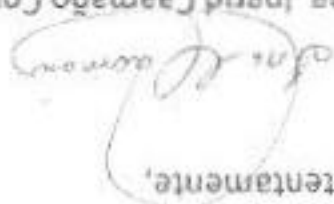
Podemos concluir que los resultados obtenidos en el 2012 son positivos e reafirman la efectividad de los planes implementados a pesar de las dificultades que surgieron a lo largo del año.

En el área laboral se mantuvo el alto nivel de rotación en el personal especialmente del área de ventas.

Para el 2013 tenemos planificada una reestructuración importante en las rutas de la fuerza de ventas que estamos seguros nos permitirá alcanzar los objetivos propuestos tanto en ventas como en niveles de rentabilidad. Así mismo fortalecer la relación con nuestros proveedores que nos permitan obtener condiciones más favorables para la comercialización.

Una vez más, mi agradecimiento a ustedes, señores Socios, por su confianza en el ejercicio de mis funciones y segura que el 2013 será un año de grandes retos y al mismo tiempo de grandes logros para la Empresa.

Atentamente,



Ing. Ingrid Caamaño Cornejo
Gerente General