DISTRIBUIDORA
Caamaño Cornejo Cía. Ltda.

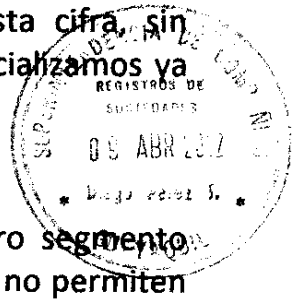
Guayaquil, Abril 01 del 2012

Señores
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA.
Ciudad

Estimados Socios:

Dando cumplimiento a los estatutos de la Compañía me permito poner a su consideración los Estados Financieros de DISTRIBUIDORA CAAMAÑO CORNEJO CIA. LTDA. correspondientes al Ejercicio Económico del 2011.

Continuamos enfrentando períodos muy difíciles para nuestra Empresa y el 2011 no fue la excepción. A pesar de seguir con el plan estratégico diseñado a mediano plazo, surgieron algunos factores que complicaron mucho la situación. La crisis mundial continúa afectando a nuestro País y sus efectos llegaron a todo nivel. Ecuador cerró el 2011 con una inflación del 5.41%, dos puntos más que en el año anterior. Esta cifra, sin embargo, no refleja la realidad en los productos que comercializamos ya que las alzas de los mismos fueron en porcentajes mayores.



Las condiciones de mercado fueron muy adversas. Nuestro segmento continúa manejando márgenes muy bajos que, en ocasiones, no permiten cubrir ni siquiera los costos mínimos los cuales sumados al hecho de que el anticipo del impuesto a la renta se convierta en impuesto mínimo vuelve muy difícil la comercialización.

Nuestro plan de austeridad ha continuado en todos los niveles y áreas de la Compañía.

En el 2011 continuamos el contrato de arrendamiento de las oficinas ubicadas en el Edificio Bauhaus a la Compañía Integralaudit Cía. Ltda.

En este año se inició el período de transición a la NIIF para PYMES. Entre otras acciones se contrató los servicios de Actuaria para realizar el estudio Actuarial de nuestra Empresa.

En el área contable-financiera, los activos de la empresa totalizaron US$450.983.81 decreciendo en alrededor del 2.7% respecto al año anterior, lo cual no es una variación muy significativa.

La recuperación de la cartera fue en promedio de 22.85 días manteniéndose en las mismas condiciones que el año anterior producto de las condiciones de mercado vigentes. La rotación de inventarios estuvo en 21.84 días en promedio la misma que aumentó en comparación al año anterior debido a la necesidad de cumplir con las cuotas asignadas por los proveedores que nos permitan alcanzar los incentivos propuestos por ellos. A pesar de aquello, estos todavía son índices bastante saludables considerando el número de artículos que maneja la Distribuidora así como las condiciones actuales de mercado. Y pudieron manejarse sin ocasionar problemas de liquidez cumpliendo oportunamente con los pagos. En realidad existe una gran presión de parte de los proveedores para alcanzar sus planes de crecimiento y hay que realizar grandes esfuerzos para mantener un sano equilibrio.

Los pasivos totalizaron US$413.908.47 lo cual significa una incremento del 16% respecto al año anterior principalmente debido a las provisiones por beneficios a empleados por jubilación patronal y desahucio. El Patrimonio se vio fuertemente afectado por las provisiones de beneficios a empleados y fue de US$37.075.34.

REGISTROS DE
05 ABR 2012

En cuanto al Estado de Pérdidas y Ganancias, este nos muestra que las Ventas Netas tuvieron una disminución del 9% respecto al año anterior totalizando US$2.917.866.47. Esta cifra fue calculada debido a las nuevas condiciones de Nestlé que se aplicaron a mediados del 2010.

En cuanto al margen bruto este decreció en 5% aproximadamente respecto al año anterior (11.5%) por las condiciones ya explicadas.

En lo que se refiere a los gastos de Ventas, Administración y Financieros totalizaron US$356.424.17 los mismos que se disminuyeron en un 4.5% respecto al año anterior como consecuencia de los esfuerzos que se hicieron en todas las áreas de la empresa.

El resultado del ejercicio fue una pérdida de US$4.756.19 antes del impuesto a la renta. El Impuesto mínimo fue de US$20.537.88 y afectó considerablemente sus resultados. Considerados estos valores quedó una pérdida neta de US$25.294.17.

En resumen, podemos mencionar que: la carga impositiva, junto a los ajustes de beneficios a empleados que afectaron el pasivo y patrimonio, así como la transición para recuperar a través de otras líneas el espacio perdido en la línea Nestlé, más los márgenes de comercialización bajos que se manejan en nuestro sector, contribuyeron a tener resultados negativos en este año.

En el área laboral también existieron algunos inconvenientes por la rotación de personal en el área de ventas y dos siniestros de infidelidad cometidos en dicha área y que ocasionaron una pérdida importante para la Empresa.

Así mismo fuimos víctimas de la delincuencia y nuestra fuerza de ventas sufrió varios asaltos.

Como siempre, mi agradecimiento a ustedes, señores Socios, por su confianza en el ejercicio de mis funciones y segura que el 2012 será un año de gran reto que con el esfuerzo de todos podremos superar los resultados adversos de este año.

Atentamente,

Ing. Ingrid Caamaño Cornejo
Gerente General