

INFORME DEL PRESIDENTE EJECUTIVO
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cúmpleme presentar a ustedes el siguiente informe de labores, actuando a lo establecido en los estatutos de la empresa y de la Ley de Compañías según el Art. #126; el cual comprende una precisión del marco de actuación empresarial en que nos hemos desenvuelto, así como una descripción de las principales actividades realizadas por **CONSULTORA ANDINA COA CIA. LTDA.**, en el transcurso del Ejercicio Económico del 2014.

Como es de conocimiento de ustedes, Señores Socios, en el presente año nuestra empresa se ha desenvuelto en un entorno económico de reactivación tentativa, con una tasa inflacionaria que se situó en el 3.23% al cierre del año; un crecimiento del PIB de alrededor del 3.4% y en medio de problemas políticos y económicas que no avizoran un panorama de progreso en el corto plazo.

Tales aspectos generaron en el año un proceso de iliquidez y de marcada recesión en la economía, lo cual ejerció con cierta influencia en el comportamiento de nuestra empresa, como vemos en los resultados de este año.

Sin embargo, pese a lo acotado anteriormente el ejercicio 2014 generó ventas por \$561,480 vs. \$390,504 del ejercicio 2013 se incrementaron en un 43.78% principalmente por la terminación de varios contratos importantes que se cerraron en el 2013, mientras que los costos y los gastos sumaron \$575,526 vs. \$367,800 del 2013, se incrementaron en un 56.47% principalmente por los gastos ocasionados por el aumento en ventas; luego de aquello la empresa obtuvo un resultado operativo neto antes de impuestos de \$36,330, lo que representa un margen neto del 6.47%.

Luego de participación a trabajadores e impuesto a la renta hemos logrado una utilidad neta a distribuir de \$23,402 lo que significa una rentabilidad líquida del 4.17%.





En el 2014 se generaron ingresos extraordinarios por rendimientos financieros que sumaron \$23,184, los cuales permitieron solventar los altos costos y gastos del periodo.

Desde el año 2013 se ha iniciado un plan de mercadeo para abarcar nuevos nichos de mercado, se ha planificado estrategias agresivas de ventas que nos permitan alcanzar los objetivos planeados para mantener y mejorar los ingresos de la empresa.

Así mismo se mantiene la política de reducción de costos y gastos, dada la crisis mundial y el encarecimiento de aranceles los cuales hacen avizorar que los costos de nuestras importaciones se verán afectados en un 15% sobre nuestras ventas, sin embargo no descartamos posibilidades de explorar nuevos mercados y productos que permitan mantener y/o mejorar la rentabilidad obtenida en este 2014.

Agradeciendo por la confianza depositada en mi persona y reiterando mi fidelidad hacia la compañía y seguros de lograr los objetivos planteados y consolidar el crecimiento de la empresa, se suscribe de los Señores socios.

Muy atentamente,



Dr. Rafael Pezo Zúñiga
GERENTE

23.03.2015



INFORME DEL PRESIDENTE EJECUTIVO
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cúmpleme presentar a ustedes el siguiente informe de labores, actuando a lo establecido en los estatutos de la empresa y de la Ley de Compañías según el Art. #126; el cual comprende una precisión del marco de actuación empresarial en que nos hemos desenvuelto, así como una descripción de las principales actividades realizadas por **CONSULTORA ANDINA COA CIA. LTDA.** en el transcurso del Ejercicio Económico del 2014.

Como es de conocimiento de ustedes, Señores Socios, en el presente año nuestra empresa se ha desenvuelto en un entorno económico de reactivación tentativa, con una tasa inflacionaria que se situó en el 3.23% al cierre del año; un crecimiento del PIB de alrededor del 3.4% y en medio de problemas políticos y económicas que no avizoran un panorama de progreso en el corto plazo.

Tales aspectos generaron en el año un proceso de iliquidez y de marcada recesión en la economía, lo cual ejerció con cierta influencia en el comportamiento de nuestra empresa, como vemos en los resultados de este año.

Sin embargo, pese a lo acotado anteriormente el ejercicio 2014 generó ventas por \$561,480 vs. \$390,504 del ejercicio 2013 se incrementaron en un 43.78% principalmente por la terminación de varios contratos importantes que se cerraron en el 2013, mientras que los costos y los gastos sumaron \$575,526 vs. \$367,800 del 2013, se incrementaron en un 56.47% principalmente por los gastos ocasionados por el aumento en ventas; luego de aquello la empresa obtuvo un resultado operativo neto antes de impuestos de \$36,330, lo que representa un margen neto del 6.47%.

Luego de participación a trabajadores e impuesto a la renta hemos logrado una utilidad neta a distribuir de \$23,402 lo que significa una rentabilidad líquida del 4.17%.

 

En el 2014 se generaron ingresos extraordinarios por rendimientos financieros que sumaron \$23,184, los cuales permitieron solventar los altos costos y gastos del periodo.

Desde el año 2013 se ha iniciado un plan de mercadeo para abarcar nuevos nichos de mercado, se ha planificado estrategias agresivas de ventas que nos permitan alcanzar los objetivos planeados para mantener y mejorar los ingresos de la empresa.

Así mismo se mantiene la política de reducción de costos y gastos, dada la crisis mundial y el encarecimiento de aranceles los cuales hacen avizorar que los costos de nuestras importaciones se verán afectados en un 15% sobre nuestras ventas, sin embargo no descartamos posibilidades de explorar nuevos mercados y productos que permitan mantener y/o mejorar la rentabilidad obtenida en este 2014.

Agradeciendo por la confianza depositada en mi persona y reiterando mi fidelidad hacia la compañía y seguros de lograr los objetivos planteados y consolidar el crecimiento de la empresa, se suscribe de los Señores socios.

Muy atentamente,



Dr. Rafael Pezo Zúñiga
GERENTE

23.03.2015

