

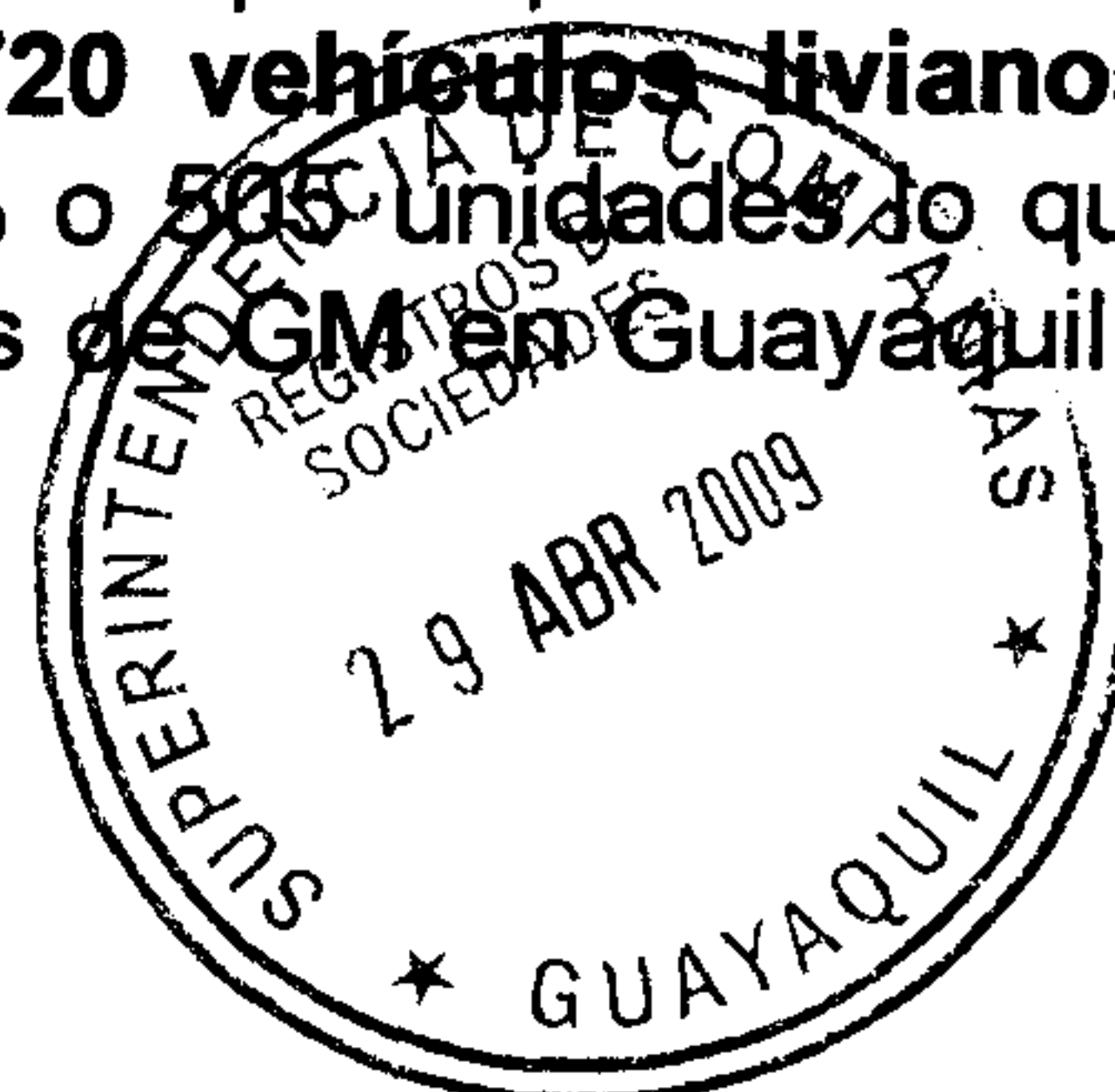
INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LOS ACCIONISTAS DE E. MAULME C.A. SOBRE LA SITUACION DEL NEGOCIO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2.008

Señores accionistas, cumpla con informar los aspectos más relevantes que se dieron en la empresa durante el período Enero a Diciembre del 2.008

Entorno Político y Económico: Según últimas cifras macroeconómicas del BCE la economía del 2008 habría crecido 5,3% sustentada en el alto consumo de los hogares y por la ejecución de obras públicas por parte del Gobierno, todavía impulsadas por un alto precio del barril de petróleo sobre todo en el primer semestre del año. Lo más impactante en el entorno económico a señalar es la grave crisis financiera mundial que se destapó sobre todo en el último cuarto del año con la quiebra de las más grandes instituciones financieras de los USA (Lehman Bro.; Washington Mutual; AIG; Fannie Mae; Freddie Mac; Merrill Lynch, Wachovia; City Group y Bank of America) con el tema de los créditos hipotecarios los mismos que fueron titularizados para ser transados en la bolsa y desencadenaron una crisis global sin precedentes. La actividad automotriz en el país se desempeñó de una manera bastante normal a pesar de la nueva escala de impuestos (ICE) que afectó a las marcas que comercializan vehículos de alta gama. El PIB creció en 5.32% para situarse en los \$52.572MM; La inflación anual cerró en 8.83% las tasas de interés referencial del BCE cerraron en 5% la pasiva y 9.5% la activa; y la tasa máxima convencional para los créditos comerciales estuvo alrededor del 16%. Hay que considerar que el precio promedio del barril de petróleo para este año fue de \$45. Las remesas de los emigrantes fueron menores que el año pasado, alrededor de \$2.700 millones de dólares que se destinan básicamente a sostener el consumo. La tasa de subempleo sobre la PEA se mantiene alrededor de 50% y el desempleo alrededor del 7% lo cual sigue siendo un índice sumamente preocupante y peligroso para una economía.

Situación del mercado automotriz: La industria según datos de GM se incrementó en 27.6% con relación al año 2.007 para situarse en **112.599 unidades**, GME colocó a través de su red **47.519 unidades** al detalle, un crecimiento del 26% algo menor que el de la industria, logrando una **participación del 42.2%**, mejorando 1.2 puntos contra la participación del año anterior, esta vez GME recuperó en el país participación sobre Mazda, Hyundai y Toyota, principalmente.

En la ciudad de Guayaquil la industria creció un 28% en relación al año pasado, significando el 27.3% del total industria, es decir 30.831 vehículos entre todas las marcas, donde GME colocó 16.394 unidades, con una participación récord del 53%, Maulme C.A. facturó a clientes finales **1.720 vehículos livianos**, versus 1215 del año pasado **un incremento del 42%** o 505 unidades, lo que significó una participación del 10.49% sobre las ventas de GM en Guayaquil y el 3.6% sobre la venta total de GM.



Maulme en Machala facturo a clientes finales **1.220 unidades** (122 unidades exoneradas y 126 camiones de la serie N) versus las 757 que se hicieron el 2.007, un **incremento del 61% o 463 unidades**; con un share del 40% sobre las ventas de la industria de Machala, y un peso sobre la industria total del 2.7%. Consolidando las ventas de Guayaquil y Machala la empresa vendió **2.940 unidades, (incremento del 49% versus el año anterior)** lo que equivale a una participación del 6.1% sobre la venta total de GM y del 2.6% sobre la industria total.

Situación financiera del negocio: La compañía facturó en el año un total de \$51'085.876 de los cuales a la matriz de Guayaquil le correspondió \$29'637.464, (58%) mientras que la sucursal de Machala facturó \$21'448.412 (42%); la venta de vehículos significó el 87%; repuestos el 8% y talleres el 5% del total de las ventas.

Vehículos: Viendo el negocio de manera consolidada se facturaron **2.940** unidades a clientes finales, contra 1.972 del año anterior, un crecimiento en unidades del **49%**, por un valor neto de \$44'658.103, un 45% mas en valores con relación al año 2.007; con una contribución bruta del 8.31.% El promedio de facturación por vehículo fue de \$15.000. El negocio de flotas significó una venta de 1.091 unidades, equivalente al 37% de las ventas, impulsadas significativamente por la venta de taxis y camionetas exoneradas dentro del plan de renovación del parque automotor del gobierno.

Repuestos: Se facturaron en total entre las dos oficinas incluidos accesorios \$4'053.892 dólares; le correspondió a Guayaquil \$2'779.299 (68.5%) y a Machala \$1'274.593 (31.5%). El inventario terminó en \$527.472, con una rotación de 5.31 veces en el año; esto implica un crecimiento en ventas contra el año anterior del 24%; con una contribución bruta del 27%.

Talleres: Se atendieron en Guayaquil 25.720 vehículos, un incremento en unidades del 9.6% con relación al año anterior, lo que da un promedio de 97 carros/día, por un monto de \$1'761.816 dólares en mano de obra, latonería, lubricantes, trabajos a terceros, con una facturación promedio por vehículo de \$68.50 En Machala se atendieron 8.273 vehículos, un incremento en unidades del 17% con relación al año anterior, lo que da un promedio de 31 carros/día, por un monto de \$612.057 con una facturación promedio de \$74 por vehículo; la contribución bruta del taller fue del 33% y de latonería del 20% en el balance consolidado.



(Miles de dólares)

	Año 2.007	% VENTAS	Año 2.008	% VENTAS
	1.972 Unid.		2.940 Unid.	
Vehículos	30'870	85	44'658	87
Repuestos	3'219	9	4'054	8
Talleres	1'959	5.4	2'374	5
Accesorios	48	0.1		
Total Ventas	36'097	100	51'085	100
Gastos Operativos	3'155	8.6	3'968	
Utilidad Operativa	573	1.7	1'493	
Amort. Diferidos	97.9		119.2	
Total Fondos Generados	670.9		1'612.2	

El resultado consolidado por el año antes de participación de trabajadores e impuesto a la renta llegó a \$1'354.230.89 equivalente al 2.65% sobre las ventas totales.

El patrimonio alcanzó la cifra de \$4'242.513; y el Pasivo total se situó en \$8'271.508.

La cartera total de clientes cerró en \$3'803.622 de los cuales el 85% corresponde a vehículos y el 15% a Repuestos-Talleres.

Quiero reconocer el permanente apoyo recibido por parte del Presidente de la compañía como del Directorio y su Presidente, así como de todo el equipo de funcionarios y empleados que día a día colaboran en la empresa para alcanzar los objetivos trazados.

Guayaquil, Marzo del 2.008

