

# **INFORME DEL SR. MASAYOSHI OZEKI OZEKI GERENTE GENERAL DE COMERCIAL DISTRIBUIDORA DISQUISA CIA. LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS POR EL EJERCICIO 2.001**

*Cumpliendo con lo dispuesto en la ley, y los estatutos de la Compañía; y, la resolución de la Superintendencia de Compañías sobre la presentación de informes anuales de los administradores presento a los Señores Socios el informe anual sobre las actividades de la Compañía en el ejercicio económico 2.001*

## **1.- ENTORNO ECONOMICO Y OBJETIVOS**

*La situación económica y financiera del país durante el año 2.001 fue inestable. Se pensó que con la dolarización del país la situación de los ecuatorianos mejoraría, lo cual no fue así; la canasta familiar sigue incrementándose sin ninguna justificación desmejorando la calidad de vida de los ecuatorianos.*

*A pesar de las medidas económicas que toma el Gobierno hay descontento en todos los sectores productivos, los Bancos entidades que sirven de crédito para la producción están inactivos, la mayor parte de las empresas están cerrando, no se reestructuran sus deudas y no están dando nuevos créditos por cuanto el gobierno no pone bien las reglas de juego a que tienen que estar sometidas el sector financiero.*

*Por la situación crítica que vive el país por falta de puestos de trabajo, la mano de obra calificada está emigrando a otros países lo que en un futuro corto tiempo el país se verá desabastecido de mano de obra calificada.*

*A esta fecha el F.M.I no avaliza el presupuesto para el año 2.002 generando con esta acción especulaciones, incertidumbres y preocupación en todo los sectores por las nuevas medidas que el gobierno forzosamente tomara para enrumbar la economía del país*

## **2.- CUMPLIMIENTO DE RESOLUCION DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

*Los Administradores cumplen con las resoluciones emitidas por el Directorio y la Junta General Ordinaria, Extraordinaria y/o Universal de Socios.*



## **3.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES**

*Las relaciones obrero-patronal se han desarrollado en las mejores condiciones en un marco de cordialidad y respeto mutuo, los beneficios sociales a que tienen derecho sus empleados se han pagado en su oportunidad.*

#### 4.-ASPECTOS RELACIONADOS CON LA PRODUCCION Y COMERCIALIZACION

Por la falta de garantías que el Gobierno brinda al sector productivo, y por la falta de mercados para vender nuestros productos, nuestras ventas sufrieron un deterioro con relación al 2.000 de un 13.96 % no logrando cumplir nuestros objetivos y metas que se planificó al comienzo del año

Se espera que para el proximo año el sector del agro se reactive lo que incidiria en beneficio para esta empresa, ya que los productos que vendemos estan destinados al sector agricola (Piladoras de Arroz).

#### 5.- ANALISIS DEL ESTADO FINANCIERO DE LOS RESULTADOS ANUALES

A continuación, se presenta el Estado Financiero, que permitirá a los Señores Socios hacer los análisis respectivos.

#### COMERCIAL DISTRIBUIDORA DISQUISA CIA.LTDA.

#### BALANCE GENERAL

#### ACTIVO TOTAL

CORRIENTE	109.938,83
FIJO	13.111,96
OTROS ACTIVOS	3.038,20
<b>TOTAL DEL ACTIVO</b>	<b>\$ 126.088,99</b>

08 ABR. 2002

#### PASIVO

CORRIENTE	118.627,77
<b>TOTAL DEL PASIVO</b>	<b>118.627,77</b>



<b>PATRIMONIO NETO</b>	<b>7.461,22</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>\$ 126.088,99</b>

El ejercicio económico cerró con un saldo negativo de \$ 10.055,38 , por lo que recomiendo que en el próximo ejercicio se haga un incremento al Capital Social o la pérdida sea asumida por los Socios en un 50%.

A continuación podemos ver los índices financieros por el año terminado 2.001

**A.- Índice de Liquidez**

1) Razón Corriente  
Activo Corriente / Pasivo Corriente 0.93 %

**B.- Índice de Endeudamiento**

1) Razón Corriente  
Pasivo / Patrimonio 16.89 %

**C.- Índice Patrimonio / Activo**

Patrimonio / Activo Total 0.06 %

Los índices de rentabilidad no se aplican por cuanto la Empresa cerró sus operaciones contables con pérdidas.

**6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL AÑO 2.002**

Esta Gerencia recomienda que para el próximo año 2.002 las ventas de nuestros productos tienen que abarcar nuevos mercados para de esta manera recuperar las pérdidas que el año 2.001 tuvo la Empresa.

Pongo a disposición de los Señores Socios este informe relacionado a las actividades del año 2.001, y aprovecho la oportunidad para agradecerles por la confianza brindada.

Atentamente,

**DISQUI SA**

Masayoshi Ozeki Ozeki  
Gerente General



Guayaquil, Abril del 2.001