

Informe presentado por el Sr. Wilson Romero Sánchez, Gerente General de PRODUCTOS ECUATORIANOS ECUAMAIZ CIA. LTDA., a la Junta General de Socios, el periodo comprendido entre Enero 1° del 2001 A Diciembre 31 del 2001.

## 1. CONSIDERACIONES GENERALES

**ECUAMAIZ CIA. LTDA.** empresa que procesa griz de maíz y papa natural, generando productos terminados pasaboca de maíz y papas fritas en los primeros su marca predominante es **CHIPIZ** y en segundo su marca base es **RICHY'S**.

Sus instalaciones industriales y administrativas están ubicadas en la ciudad de Guayaquil.

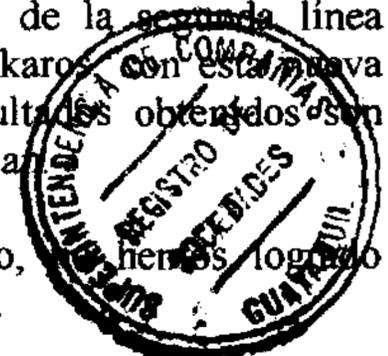
## 2. METAS Y OBJETIVOS

Los objetivos para el año 2001 fueron:

- Crear una nueva línea comercial de productos, que se fundamente en las marcas Papisalsa y Pikaros, que se adquirieron en los primeros meses del 2001, para de esta manera lograr incrementar nuestras ventas de una manera muy importante.
- Lograr niveles de rendimientos altamente acordes con nuestro tipo de industria, aponyándose en los equipos que se reemplazarán.
- Capacitar de manera intensa a nuestro personal en general, especialmente a los involucrados en el área de producción, de forma tal que podamos lograr rendimientos deseados de materia prima y material de empaque e insumos en general que entran a producción.

En cuanto al cumplimiento de los objetivos generales propuestos para el año 2001 informo:

- A partir de Julio del 2001, iniciamos la implementación de la segunda línea comercial que se fundamenta en las marcas Papisalsa y Pikaros con esta nueva línea hemos trabajado en la ciudad de Quito y los resultados obtenidos son satisfactorios en relación a la etapa de implementación del plan.
- No terminamos de reemplazar los equipos y por lo tanto, no hemos logrado incrementar rendimientos apoyados en equipos y maquinarias.



- Involucramos y capacitamos a nuestro personal del área de producción y con su apoyo hemos logrado mejorar nuestro rendimiento en materias primas en un orden del 13%.

### **3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.**

Las resoluciones de las Juntas Generales de Socios, celebradas en Marzo 16, Agosto 31 del 2001, fueron:

- Aprobar los Estados Financieros del año 2000.
- Aprobar el informe del Administrador.
- Absorber las pérdidas del año 2000, con la cuenta Reservas de Capital.
- Adquisición de inmueble a Jimagi S. A.
- Entregar en hipoteca abierta el inmueble a adquirirse, a favor de Jimagi S. A.

Todas las resoluciones de las Juntas Generales de Socios fueron ejecutadas.

### **4. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES**

#### **4.1 ADMINISTRATIVOS**

Durante el año 2000, el personal de la empresa se incrementó en 27%.

#### **4.2 LABORALES Y LEGALES**

No existió situación relevante que informar en lo laboral y legal.

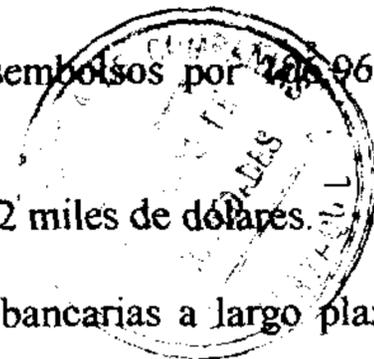
22 ABR. 2002

### **5. ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA**

Al finalizar el período que cubre este informe el Capital de Trabajo de la empresa asciende a 148.57 miles de dólares

El capital de Trabajo neto se ha incrementado en alrededor de 58.13 mil dólares, y se explica básicamente en los siguientes hechos:

- Se cargó a resultados valores que no generan desembolsos por 106.96 miles de dólares.
- Se produjo un resultado positivo del período por 9.42 miles de dólares.
- Se incrementaron las obligaciones bancarias y no bancarias a largo plazo 444.62 miles de dólares.



- Las entregas de los socios se incrementaron en 159.85 miles de dólares.
- Se adquirieron bienes de uso por 504.99 miles de dólares.
- Se incrementaron otros activos y diferidos en 52.10 miles de dólares.
- Activos en tránsito se incrementaron en 117.99 miles de dólares.

El nivel endeudamiento de la Empresa es de 1.19 a 1 que comparado con el 0.65 a 1 de año anterior, representa que se ha incrementado significativamente.

## **6. DESTINO DE LOS RESULTADOS**

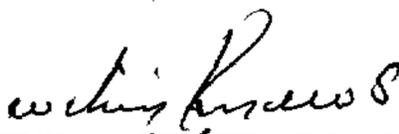
Con el propósito de incrementar el patrimonio de la compañía propongo que los resultados obtenidos por la empresa en este ejercicio no sean distribuidos, sino que 0.47 miles de dólares se los destine a incrementar la reserva legal, según la Ley de Compañías, y la diferencia se abone a la cuenta utilidad (pérdida de ejercicios anteriores).

## **7. RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO**

- Continuar con la implementación, en el resto del país, de la segunda línea comercial Para lograr incremento importantes en ventas
- Reemplazar la freidora de bache por una freidora continua y con este apoyo técnico mejorar rendimientos en el aceite.
- Continuar la capacitación y el involucramiento del personal de empaque, que labora en el área de producción de forma tal que podamos continuar logrando rendimientos deseados en los materiales de empaque.

DE LOS SEÑORES SOCIOS.

Muy atentamente,

  
**Wilson Romero Sánchez**  
**GERENTE GENERAL**

Guayaquil, Marzo 15 del 2001



22 ABR. 2001