

# COMERCIAL IBEROAMERICANA IBEROCOM C. LTDA.

Guayaquil, Febrero 6 del 2002

Señores Accionistas  
COMERCIAL IBEROAMERICANA  
IBEROCOM C. LTDA.  
Ciudad.-

De mis consideraciones

Me es grato presentar a Uds. El informe de actividades desarrolladas durante el año de 2.001

El año 2001 represento una disminución en la venta de equipos Xerox debido a que las maquinas copiadoras pequeñas, así como las impresoras a inyección fueron dejadas de importar por la Corporación. Igualmente las ventas de papel se redujeron considerablemente con respecto al año 2000, debido principalmente a que los precios del papel XEROX se mantuvo alto con relación a los precios de la competencia y a la gran oferta de papel que se presento el pasado año. Esta sobre oferta implico una guerra de precios a la baja, lo cual nos afecto en la venta de papel Xerox. Por tal motivo optamos por comprar papel a otros proveedores como Papelesa, Carvajal, Imax y otras empresas para poder mantenernos en el mercado con precios competitivos. En lo que respecta a la venta de suministros, debido al cierre del consesionario Kotestar, incrementamos las ventas con relación al año 2000.

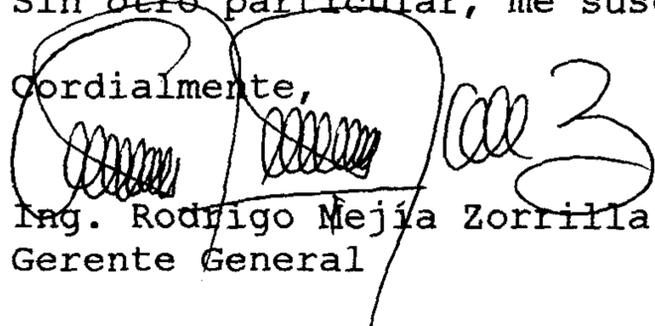
A pesar del cierre de las operaciones de Filanbanco, hemos podido mantener nuestro flujo de capital, ya que hemos obtenido un mayor plazo por parte de los proveedores.

El año 2.001, en términos generales, fue un año de estabilización para nuestra Empresa, y esperamos que el año 2001 podamos proyectar un crecimiento de nuestra Empresa.

Agradezco a Uds. La confianza ha han depositado en el suscrito.

Sin otro particular, me suscribo de Uds.

Cordialmente,

  
Ing. Rodrigo Mejía Zorrilla  
Gerente General

