

PROHER CIA. LTDA.

Informe presentado por el señor Francisco Herrera Jurado, Gerente General de PROHER C. LTDA, a la Junta General de Socios, por el período comprendido entre Enero 1. de 1.991 a Diciembre 31 de 1.991.

1.- CONSIDERACIONES GENERALES

PROHER C. LTDA. es una empresa distribuidora que ha venido comercializando productos de consumo masivo desde su constitución hasta Julio de 1991. Por cuanto NutrinSA S. A., empresa que fabrica los productos que predominantemente ha venido comercializando nuestra Compañía, instaló en Guayaquil desde Febrero 1991 su propia fuerza de ventas y al no haber logrado distribuciones importantes que reemplacen los productos de NutrinSA tomamos la decisión de desmantelar nuestra infraestructura de ventas tanto humana como física.

2.- METAS Y OBJETIVOS

Los objetivos de la empresa para el año 1991 fueron:

- 1.- Lograr nuevas líneas de comercialización de productos de gran volumen de ventas.
- 2.- Renegociar condiciones de distribución con Productos Marivel e impulsar las ventas de estos productos.

En cuanto al cumplimiento de los objetivos generales propuestos para el año 1991 informo:

- 1.- No fue posible lograr nuevas líneas de comercialización de productos de gran volumen de venta.
- 2.- La renegociación de las condiciones de distribución de Productos Marivel no produjeron resultados favorables por su renuencia a otorgarnos margenes racionales que permitan al menos absorber nuestros costos operacionales.

A.

3.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Las disposiciones de la Junta General de Socios, celebrada en Febrero 15 de 1.991, fueron: aprobar los Estados Financieros del año 1990 y no distribuir las Utilidades de dicho ejercicio; estas decisiones han sido plenamente ejecutadas por la administración de la empresa.

4.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

4.1. ADMINISTRATIVOS

Durante el año 1.991 nuestro personal administrativo y de ventas hubo de ser separado de la Compañía y a la fecha de terminación del período que se informa la Compañía cuenta solamente con una persona.

4.2. LABORALES Y LEGALES

No ha existido situación relevante en el aspecto laboral y legal.



5.- PRODUCCION Y COMERCIALIZACION

5.1. PRODUCCION

La empresa no produce bien ni servicio

5.2. COMERCIALIZACION

A Diciembre 31 no contamos con ningún territorio de ventas ni con fuerza de ventas.

6.- ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA

Al finalizar el período que cubre este informe el Capital de trabajo de la empresa asciende a 14,77 millones de sucres.

El Capital de Trabajo se ha disminuido en 11,67 millones de sucres y se explica básicamente en los siguientes hechos:

L.

P R O H E R C I A . L T D A .

- Se produjo un resultado negativo del período por 6,11 millones de sucres.
- Se liquidaron obligaciones a largo plazo con socios por 18,30 millones de sucres.
- Se enajenaron bienes de uso por 12,74 millones de sucres.

El Capital de trabajo que la Compañía posee a la fecha de preparación de este informe es satisfactorio.

El nivel de endeudamiento de la Empresa es de 0,01 a 1 que comparado con el de 0,89 a 1 del año anterior representa que se ha reducido significativamente.

El resultado neto del período fue negativo y ascendió a 6,11 millones de sucres.

7.- DESTINO DE LOS RESULTADOS

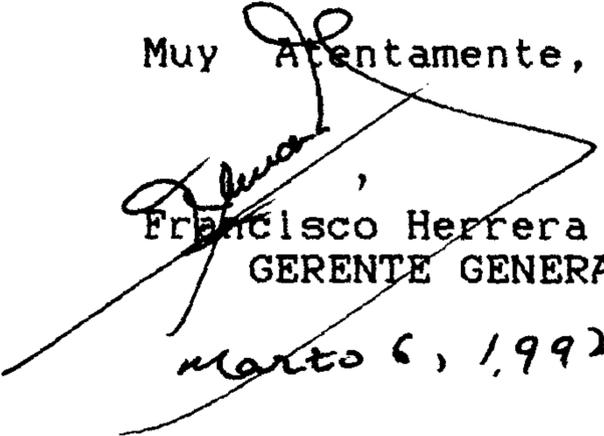
Al haberse producido en el período un resultado negativo de 6,11 millones de sucres propongo que este resultado sea absorbido por el superávit por revalorización de activos.

8.- RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO

Al estar la empresa sin operaciones sugiero que se insista en lograr algún tipo de representación o de distribución que se le pueda hacer frente con los recursos que actualmente poseemos. Si se descarta esta posibilidad se debe proceder a liquidar la Compañía.

De los señores socios.

Muy Atentamente,


Francisco Herrera Jurado
GERENTE GENERAL

Marzo 6, 1992

16 ABR 1992