

(1) Entidad que Reporta

E.O.A. Servicio S. A. fue constituida en febrero de 1984 en la ciudad de Guayaquil, República del Ecuador, y su actividad principal es la prestación de servicios de instalación, mantenimiento y reparación de equipos médicos y la venta de insumos médicos. La Compañía se encuentra domiciliada en la Calle Pública s/n y Av. Carlos Julio Arosemena en la ciudad de Guayaquil, Ecuador, y sus operaciones están sometidas al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías.

En octubre de 1985 la Compañía cambió su denominación de FAPREC Cía. Ltda. a E.O.A. Servicio Cía. Ltda., aprobada por la Superintendencia de Compañías mediante Resolución No 85-2-2-1-02694 e inscrita en el Registro Mercantil.

En octubre de 1988 se efectuó la transformación de compañía limitada a sociedad anónima, aprobada por la Superintendencia de Compañías mediante Resolución No 88-2-1-1-04403 e inscrita en el Registro Mercantil.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIFs) para Pequeñas y Medianas Empresas (PYMES).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 31 de marzo de 2014 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que es la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs para Pymes requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

En particular, la información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que pudieran tener un efecto significativo sobre los montos reconocidos en los estados financieros adjuntos se describen en la nota 13 - medición de las obligaciones para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio.

(3) Cambio en las Políticas de Contabilidad Significativas

Con excepción del cambio que se explica a continuación, la Compañía ha aplicado consistentemente las políticas de contabilidad que se describen en la nota 4 a todos los períodos presentados en los estados financieros adjuntos.

La NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, requiere que las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por beneficios definidos se reconozcan en otros resultados integrales. Previamente la Compañía reconocía la totalidad de tales ganancias o pérdidas actuariales en los resultados.

El cambio antes indicado no tuvo efecto alguno en el estado de situación financiera o el estado de flujos de efectivo. Los efectos en el estado de resultados y otros resultados integrales por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2012 y 2013 son como sigue:

		2012		
		Previamente informado	Efectos	Reexpresado
Ingreso de actividades ordinarias	US\$	4,952,919	-	4,952,919
Costo de ventas		(2,096,333)	-	(2,096,333)
Otros ingresos		46,686	-	46,686
Gastos de administración y generales		(1,673,793)	29,685	(1,644,108)
Ingreso financiero		21,358	-	21,358
Impuesto a la renta		(293,345)	(6,828)	(300,173)
Utilidad neta		<u>957,692</u>	<u>22,857</u>	<u>980,549</u>
Otros resultados integrales:				
(Pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos		-	(29,685)	(29,685)
Impuesto a la renta		-	6,828	6,828
Otros resultados integrales		-	(22,857)	(22,857)
Total resultados integrales	US\$	<u>957,692</u>	<u>-</u>	<u>957,692</u>

(Continúa)

E.O.A. Servicio S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2013
Gastos de administración y generales	US\$	200.691
Incremento en la utilidad neta		200.691
Otros resultados integrales:		
(Pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos		(200.691)
Otros resultados integrales		(200.691)
Total resultados integrales	US\$	-

(4) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los periodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía; y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho periodo.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las diferencias en moneda extranjera son generalmente reconocidas en resultados.

(c) Instrumentos Financieros(1) Activos Financieros no Derivados

La Compañía tiene los siguientes activos financieros no derivados:

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El efectivo y equivalentes a efectivo se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos e inversiones de corto plazo en valores altamente líquidos, sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en su valor y con vencimientos originales de tres meses o menos.

ii. Pasivos Financieros no Derivados

Inicialmente, la Compañía reconoce los instrumentos de deuda emitidos en la fecha en que se originan. Todos los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la que la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

iii. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(iv) Inventarios

Los inventarios se valorizan al costo o al precio de venta menos los costos para completar la venta, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

(Continúa)

(e) Muebles, Herramientas y Equipos

I. Reconocimiento y Medición

Las partidas de muebles, herramientas y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Los muebles, herramientas y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye:

- el costo de los materiales y la mano de obra directa;
- cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto;

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

Cuando partes de una partida de muebles, herramientas y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes principales) del activo.

Las ganancias o pérdidas de la venta de un elemento de muebles, herramientas y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados cuando se realizan o conocen.

II. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en muebles, herramientas y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

III. Depreciación

La depreciación de los elementos de muebles, herramientas y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo. La Administración de la Compañía no espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de la propiedad, muebles y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

La depreciación de los elementos de muebles, herramientas y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas de cada componente de muebles, herramientas y equipos.

(Continúa)

E.O.A. Servicio S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los elementos de muebles, herramientas y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo esté completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

Herramientas	10 años
Muebles y enseres	10 años
Equipos de computación	3 años
Vehículos	5 años
Equipos de oficina	<u>10 años</u>

Si hay indicadores que ha habido cambios significativos en los métodos de depreciación y vidas útiles de un activo, entonces la depreciación del activo es revisada prospectivamente para reflejar las nuevas expectativas.

(f) Activos Intangibles

Se reconoce una partida como activo intangible cuando es probable que los beneficios económicos futuros que se han atribuido al mismo, fluyan a la compañía y el costo del activo pueda ser medido de manera fiable. Los activos intangibles están conformados por licencias para uso de programas.

i. Reconocimiento y Medición

La compañía registra las licencias para uso de software a su costo de adquisición. Estos intangibles son considerados de vida finita.

ii. Amortización

La amortización de los activos intangibles se basa en el costo del activo y se reconoce en resultados con base al método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en la que se encuentren disponibles para su uso. La vida útil estimada para el período en curso y comparativo es de tres años para las licencias para uso de programas.

Si hay indicadores que ha habido cambios significativos en los métodos de amortización y vidas útiles de un activo intangible, entonces la amortización del activo intangible es revisada prospectivamente para reflejar las nuevas expectativas.

(Continúa)

(g) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y uno o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. Cuando un hecho que ocurre después de que se haya reconocido el deterioro causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se revierte contra resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos intangibles y de muebles, herramientas y equipos, son revisados en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo y se compara con el valor en libros del activo. Se reconoce inmediatamente en resultados una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo excede su importe recuperable.

Similantemente, el valor en libros de los inventarios es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el precio de venta menos los costos para completar la venta y se compara con el valor en libros de cada ítem de los inventarios. Si un ítem de inventarios está deteriorado, su valor en libros se reduce a su precio de venta menos los costos para completar la venta; una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable (precio de venta menos costos para completar la venta, en el caso de los inventarios). Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder el valor que habría sido determinado si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h) Beneficios a Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

(Continúa)

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal se determina calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el periodo actual y en los anteriores; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal en otros resultados integrales; y, todos los gastos relacionados con el plan, excluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando esta ocurre.

Otros Beneficios a Empleados a Largo Plazo

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización equivalente al 25% de la última remuneración mensual multiplicada por el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el beneficio de indemnización por desahucio es el monto de beneficio a futuro que los empleados han recibido a cambio de sus servicios en el periodo actual y en periodos pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costo de crédito unitario proyectado. Cualquier ganancia o pérdida actuarial es reconocida de inmediato en otros resultados integrales.

II. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

III. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminado la relación contractual con los empleados.

(Continúa)

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando exista una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstos.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no pueda ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva de que los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes son transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos incurridos y los posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún involucramiento en la administración corriente de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como una reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato o acuerdo de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de los clientes.

(Continúa)

E.O.A. Servicio S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

II. Servicios

El ingreso por servicio de mantenimiento de equipos médicos es reconocido cuando el servicio ha sido entregado y no subsisten incertidumbres relacionadas con la recuperación de la consideración adeudada o de los costos asociados.

III. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros y costos financieros incluyen:

- ingreso por intereses;
- gasto de intereses;
- ganancia o pérdida en cambio sobre activos y pasivos financieros en moneda extranjera;

El ingreso o gasto por interés es reconocido usando el método de interés efectivo.

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

L. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

M. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido se mide a la tasa de impuesto que se espera aplicar al momento de la reversión de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos por impuesto a la renta serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que puedan ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

III. Exposición Tributaria

Al determinar los montos de los impuestos corrientes e impuestos diferidos, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adjudicarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos, sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el periodo en que se determinen.

(5) **Determinación de Valores Razonables**

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determine los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

(Continúa)

Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar, se estiman al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar comerciales, son medidas al monto de la factura si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El detalle del efectivo y equivalentes a efectivo al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

		2013	2012
Efectivo en caja	US\$	500	500
Depósitos en bancos		410,013	82,047
Inversiones financieras		2,035,705	2,015,571
Efectivo y equivalentes a efectivo		2,512,218	2,098,118
Sobregiros bancarios utilizados para administración del efectivo		-	(10,774)
Efectivo y equivalentes a efectivo utilizado en el estado de flujos de efectivo	US\$	2,512,218	2,087,344

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(7) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se detallan como sigue:

	Notas	2013	2012
Cuentas por cobrar comerciales:			
Clientes locales	US\$	990,638	1,247,894
Clientes exterior		45,100	49,275
Clientes - compañías relacionadas	17	33,800	1,210
		<u>1,070,577</u>	<u>1,298,388</u>
Provisión para deterioro		<u>(55,087)</u>	<u>(45,125)</u>
	US\$	<u>1,012,200</u>	<u>1,253,263</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Anticipos a proveedores	US\$	110,674	19,462
Funcionarios y empleados		25,577	19,581
Intereses por cobrar		-	7,242
Impuesto al valor agregado - crédito tributario		10,125	-
Otras		-	4,800
	US\$	<u>146,476</u>	<u>51,145</u>

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito relacionado con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 15.

(8) Inventarios

El detalle de inventarios al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

		2013	2012
Meradería disponible para la venta	US\$	668,218	598,290
En tránsito		43,517	36,751
	US\$	<u>711,735</u>	<u>635,041</u>

(9) Muebles, Herramientas y Equipos

El detalle y movimiento de muebles, herramientas y equipos al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2013 y 2012 es como sigue:

E.O.A. Servicio S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos no American - US\$)

	Herramientas	Máquinas y móviles	Equipos de computación	Vehículos	Equipos de oficina	En proceso	Total
Costo o costo atribuido:							
Saldo al 1 de enero de 2012	294,921	62,976	-	34,027	79,065	3,024	475,513
Adiciones	23,434	-	42,067	-	-	-	68,301
Ventas y bajas	-	(2,245)	-	(750)	(75,075)	-	(78,570)
Saldo al 31 de diciembre de 2012	318,355	60,731	42,067	34,277	4,290	3,024	463,244
Adiciones	72,208	-	6,410	-	-	950	81,528
Ventas y bajas	-	-	(3,470)	-	-	-	(3,470)
Saldo al 31 de diciembre de 2013	390,624	60,731	47,790	34,277	4,290	3,974	541,302
Depreciación acumulada:							
Saldo al 1 de enero de 2012	(100,000)	(92,221)	-	(571)	(50,740)	-	(243,532)
Costo de depreciación del año	(12,204)	(3,925)	(26,751)	(7,427)	-	-	(50,307)
Ventas y bajas	-	-	-	-	95,414	-	95,414
Saldo al 31 de diciembre de 2012	(112,204)	(96,147)	(26,751)	(7,998)	(1,336)	-	(244,336)
Costo de depreciación del año	(26,502)	(3,404)	(10,920)	(7,109)	(64)	-	(48,000)
Ventas y bajas	-	-	2,005	-	-	-	2,005
Saldo al 31 de diciembre de 2013	(138,706)	(99,551)	(34,646)	(15,107)	(1,399)	-	(289,409)
Valor neto en libros:							
Al 31 de diciembre de 2012	206,151	4,184	16,116	26,279	3,055	3,024	258,759
Al 31 de diciembre de 2013	251,918	726	13,143	19,170	2,891	3,974	295,822

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(10) Activos Intangibles

El detalle y movimiento de activos intangibles (licencias para uso de programas) al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

		2013	2012
Costo:			
Saldo al inicio y final del año	US\$	11,225	11,225
Amortización acumulada:			
Saldo al inicio del año	US\$	(8,276)	(8,573)
Gasto amortización del año		(1,589)	(2,703)
Saldo al final del año	US\$	(10,865)	(11,276)
Saldo al final del año	US\$	360	1,949

(11) Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se detallan como sigue:

	Notas	2013	2012
Cuentas por pagar comerciales:			
Proveedores locales	US\$	85,853	1,087
Proveedores externos		55,717	288,187
	US\$	141,570	289,274
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar:			
Impuesto al valor agregado por pagar	US\$	10,376	65,523
Retenciones de impuesto a la renta e impuesto al valor agregado		54,493	3,421
Beneficios a empleados	13	239,181	289,554
Anticipo de clientes		40,312	1,303
Accionistas		159	-
Otros		8,307	38,555
	US\$	393,834	687,736

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se revela en la nota 15.

(Continúa)

E.O.A. Servicio S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(12) Impuesto a la Renta

Gasto de Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		2013	2012 reestablecido
Impuesto a la renta corriente	US\$	206,630	293,345
Impuesto a la renta diferido		-	6,828
	US\$	<u>206,630</u>	<u>300,173</u>

Impuesto a la Renta Reconocido en Otros Resultados Integrales

		2013	2012 reestablecido
Impuesto a la renta diferido - (beneficio)	US\$	<u>-</u>	<u>(6,828)</u>

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22%, en el 2013 (23%, en el 2012). Dicha tasa se reduce al 12%, en el 2013 (13%, en el 2012) si las utilidades se reinvierten en la compañía a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22%, en el 2013 (23%, en el 2012) a la utilidad antes de impuesto a la renta:

		2013	2012
Utilidad neta	US\$	640,227	980,549
Impuesto a la renta		<u>206,630</u>	<u>300,173</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta	US\$	<u>846,857</u>	<u>1,280,722</u>
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta 22%, en el 2013 (23%, en el 2012)	US\$	186,308	294,567
Incremento (reducción) resultante de:			
Gastos no deducibles		20,322	8,021
Beneficio tributario por pago a trabajadores nuevos y discapacitados		-	(2,415)
	US\$	<u>206,630</u>	<u>300,173</u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento de impuesto a la renta por pagar corriente y de los anticipos y retenciones de impuesto a la renta en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

		Impuesto a la Renta			
		2013		2012	
		Anticipos y retenciones	Por pagar	Anticipos y retenciones	Por pagar
Saldo al inicio del año	US\$	-	338.117	-	104.888
Impuesto a la renta corriente del año		-	206.600	-	293.340
Pago de impuesto a la renta de años anteriores		-	(236.112)	-	(168.698)
Retenciones de impuesto a la renta		74.340	-	87.233	-
Carrigo de retenciones en la fuente		(7.658)	-	-	-
Impuesto a la salida de dividendos		43.079	-	-	-
Compensación de anticipos y retenciones contra el impuesto por pagar		(109.481)	(109.481)	(87.233)	(87.233)
Saldo al final del año	US\$	-	87.109	-	208.112

Activos por Impuestos Diferidos

Los activos por impuestos diferidos reconocidos en cada fecha del estado de situación financiera son atribuibles a los planes de beneficios definidos que mantiene la Compañía.

Procesos de Transferencia

De acuerdo a la Ley de Régimen Tributario Interno, la Compañía está exenta de presentar el informe de precios de transferencia por las operaciones realizadas con partes relacionadas, debido a que el impuesto a la renta causado es superior al 3% de los ingresos gravables y las transacciones con relacionadas no superan los montos mínimos establecidos para presentar el anexo e informe.

Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2010 al 2013 están abiertas a revisión por parte de las autoridades tributarias.

(Continúa)

(13) Beneficios a Empleados

El detalle de beneficios a empleados al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

		2013	2012
Sueldos y salarios por pagar	US\$	-	206
Contribuciones de seguridad social		10,945	17,313
Beneficios sociales (principalmente legales)		60,791	50,383
Participación de los trabajadores en las utilidades		140,445	220,653
Reserva para pensiones de jubilación patronal		364,159	217,666
Reserva para indemnizaciones de desahucio		166,318	72,337
	US\$	<u>709,658</u>	<u>579,559</u>
Pasivos corrientes	US\$	239,181	292,554
Pasivos no corrientes		530,477	290,005
	US\$	<u>769,658</u>	<u>579,559</u>

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades en US\$140,445, en el 2013 (US\$220,653, en el 2012). El gasto es reconocido en los gastos de administración y generales.

Reservas para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2013 y 2012 es como sigue:

E.O.A. Servicio S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Jubilación patronal	Interrupciones por desahucio	Total
Obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2012	US\$	162,095	74,148	236,243
Incluido en resultados del período:				
Costo por servicios actuales		5,565	2,270	8,055
Costo financiero		11,347	5,100	16,537
		18,032	7,400	25,402
Incluido en otros resultados integrales:				
Pérdidas (ganancias) actuariales que surgen de ajustes por experiencia		37,541	(7,850)	29,691
Otros:				
Beneficios pagados		-	(1,415)	(1,415)
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2012		217,068	72,337	290,005
Incluido en resultados del período:				
Costo por servicios actuales		13,810	5,721	19,537
Costo financiero		15,237	5,007	20,244
		29,053	10,728	39,781
Incluido en otros resultados integrales:				
Pérdidas actuariales que surgen de ajustes por experiencia		117,438	83,253	200,691
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2013	US\$	364,159	166,318	530,477

Según se indica en el Código del Trabajo, todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

La Compañía acumula estos beneficios en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unilano Proyectado", con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el periodo comento. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es como sigue:

		2013	2012
Trabajadores activos con tiempo de servicio entre 10 años y menos de 25 años de servicio	US\$	336,340	204,541
Trabajadores activos con menos de 10 años de servicio		28,819	13,127
	US\$	<u>364,159</u>	<u>217,668</u>

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha del estado de situación financiera son los siguientes:

	2013	2012
Tasa de descuento	7%	7%
Tasa de incremento salarial	3%	3%
Tasa de incremento de pensiones	2.5%	2.5%
Tasa de rotación (premio)	6.9%	6.9%
	TM IESS	TM IESS
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>2002</u>	<u>2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los importes incluidos en la tabla a continuación:

E.O.A. Servicio S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		31 de diciembre de 2013	
		Jubilación patronal	Indemnizaciones por desahucio
Tasa de descuento - aumento de 0.5%	US\$	(20,948)	(9,750)
Tasa de descuento - disminución de 0.5%		23,023	10,728
Tasa de incremento salarial - aumento de 0.5%		23,841	11,100
Tasa de incremento salarial - disminución de 0.5%		(21,824)	(10,183)

Gastos del Personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de gastos de administración y generales en el estado de resultados por los años terminados el 31 de diciembre de 2013 y 2012 se resumen a continuación:

		2013	2012
Sueldos y salarios	US\$	731,859	547,774
Beneficios sociales		489,735	295,900
Participación de trabajadores		149,445	220,653
Jubilación patronal y desahucio		19,537	8,955
	US\$	1,390,576	1,074,282

(14) Capital y ReservasCapital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. Las acciones autorizadas, suscritas y pagadas a la fecha de los estados financieros son 524,000.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador requiere para las compañías anónimas, que salvo disposición estatutaria en contrario, de la utilidad neta anual se tomará un porcentaje no menor a un 10%, destinado a formar un fondo de reserva legal, hasta que éste alcance por lo menos el 50% del capital social de la compañía. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones. Al 31 de diciembre de 2013 está pendiente la apropiación correspondiente a la utilidad del año 2013; el monto mínimo de apropiación es US\$64,023 (US\$98,055, en el 2012).

(Continúa)

Reserva de Capital

De acuerdo con lo previsto en las disposiciones societarias vigentes, el saldo de la reserva de capital no está sujeto a distribución a los accionistas y puede ser objeto de capitalización en la parte que excede el saldo de las pérdidas acumuladas, previa decisión de la junta general de accionistas.

Resultados Acumulados por Aplicación de NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución No. SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no está sujeto a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizado para aumentar el capital acciones en la parte que excede al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren.

Otros Resultados Integrales

Corresponde a las pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos neto de impuesto a la renta diferido de US\$6,828, en el 2012 (véase notas 3 y 4(h)).

(15) **Administración del Riesgo Financiero**

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de Administración de Riesgos

La Administración de la Compañía es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como por el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente del efectivo y equivalentes de efectivo, de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Exposición al Riesgo de Crédito

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

	Notas		2013	2012
Efectivo y equivalentes a efectivo	8	US\$	2,512,518	2,096,116
Cuentas por cobrar comerciales, neto	7		1,012,280	1,253,263
Otras cuentas por cobrar	7		145,478	51,145
		US\$	<u>3,670,276</u>	<u>3,400,524</u>

Cuentas por Cobrar Comerciales

La exposición al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. Los saldos por cobrar representan aproximadamente el 22%, en el 2013 (25% en el 2012) de los ingresos de la Compañía. Desde un punto de vista geográfico o demográfico no existe concentración de riesgo de crédito.

La Compañía ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza cada cliente nuevo individualmente para evaluar su solvencia, antes de autorizar ventas a crédito. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Se establecen límites de venta para cada cliente, los que representan el monto abierto máximo que no requiere de aprobaciones adicionales; estos límites se revisan periódicamente. Los clientes que no cumplen con los requerimientos de solvencia exigidos por la Compañía solo pueden efectuar compras de contado.

Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos se agrupan según sus características de crédito, incluyendo si corresponden a un individuo o a una entidad legal, si son mayoristas, minoristas o usuarios finales, su ubicación geográfica, industria, perfil de antigüedad, vencimiento y existencia de dificultades financieras previas.

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas y con base a una evaluación colectiva para los saldos no significativos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La exposición máxima al riesgo de crédito para cuentas por cobrar comerciales a la fecha del estado de situación financiera por tipo de cliente fue:

		2013	2012
Cuentas finales	US\$	<u>1,070,377</u>	<u>1,298,388</u>

Pérdidas por Deterioro

La antigüedad de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales a esta fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

		2013		2012	
		Valor bruto	Deterioro	Valor bruto	Deterioro
Vigentes	US\$	452,531	-	483,966	-
Vencidas de 1 a 30 días		343,270	-	594,381	-
Vencidas de 31 a 60 días		127,235	-	115,910	-
Vencidas de 91 a 180 días		86,715	-	25,956	-
Vencidas de 181 a 360 días		83,268	(40,729)	40,267	(7,217)
Vencidas más de 360 días		17,368	(17,368)	37,908	(37,868)
	US\$	<u>1,070,377</u>	<u>(58,097)</u>	<u>1,298,388</u>	<u>(45,125)</u>

La variación en la provisión por deterioro con respecto a las cuentas por cobrar comerciales en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2013 y 2012 fue la siguiente:

		2013	2012
Saldo al inicio del año	US\$	(45,125)	(32,154)
Provisión por deterioro del año		<u>(12,972)</u>	<u>(12,971)</u>
Saldo al final del año	US\$	<u>(58,097)</u>	<u>(45,125)</u>

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes a efectivo por US\$2,512,218 al 31 de diciembre de 2013 (US\$2,098,118, al 31 de diciembre de 2012), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes a efectivo son mantenidos principalmente con bancos e instituciones financieras que están calificadas entre el rango AAA- y AAA, según las agencias calificadoras Pacific Credit Rating y Bank Watch Ratings o Humphreys S. A.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de treinta días, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predicirse razonablemente. A la fecha de los estados financieros no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

Los siguientes son los vencimientos contractuales de pasivos financieros:

		31 de diciembre de 2012			
		Valor en libro	Vencimientos contractuales	De 0 a 3 meses	De 3 a 6 meses
Cuentas por pagar comerciales relacionadas a la renta por pagar	US\$	100,370	100,370	100,370	-
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		97,109	97,109	-	97,109
		197,479	197,479	100,370	97,109
	US\$	300,834	300,834	300,834	-
	US\$	800,373	800,373	209,204	97,109
		31 de diciembre de 2011			
		Valor en libro	Vencimientos contractuales	De 0 a 3 meses	De 3 a 6 meses
Empleos bancarios	US\$	10,774	10,774	10,774	-
Cuentas por pagar comerciales relacionadas a la renta por pagar		270,274	270,274	270,274	-
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		206,112	206,112	-	206,112
		487,160	487,160	487,160	-
	US\$	919,510	919,510	663,404	206,112

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Riesgo de Moneda

La Compañía, en lo posible, no entra en transacciones denominadas en monedas diferentes al US dólar, moneda funcional; por consiguiente, la Administración considera que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda es irrelevante.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(16) Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita mantener la confianza de los inversionistas y los acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total. La junta de accionistas establece las necesidades adicionales de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de utilidades que se reinvierte en el negocio y el nivel de dividendos que se paga a los accionistas. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado. Para este propósito, deuda neta ajustada es definida como el total de pasivos, más dividendos propuestos y no acumulados, de haberlos, y menos efectivo y equivalentes a efectivo, y el patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio menos los dividendos propuestos no acumulados, de haberlos. El índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera es el siguiente:

		2013	2012
Total pasivos	US\$	1,138,850	1,209,521
Menos efectivo y equivalentes a efectivo		(2,512,218)	(2,099,118)
Deuda neta ajustada	US\$	(1,373,368)	(889,597)
Total patrimonio	US\$	3,530,144	3,090,808
Índice deuda neta ajustada a patrimonio		(0.39)	(0.29)

(17) Transacciones y Saldos con Partes RelacionadasTransacciones con Compañías Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad o administración en los años que terminan el 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

		2013	2012
Ventas de insumos médicos	US\$	-	200,994
Compras de suministros y repuestos		74,999	151,566
Honorarios por servicio de mantenimiento		481,277	-
Reembolso de gastos		422	-
Arendas pagados		16,399	-

(Continúa)

E.Q.A. Servicio S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Durante los años 2013 y 2012 la Compañía efectuó ventas de insumos médicos a Ecuador Overseas Agencies S. A., que se encarga de la comercialización y distribución final de equipos médicos a nivel nacional. En el año 2013, la Compañía facturó a Ecuador Overseas Agencies S. A. US\$481,277 por servicios de mantenimiento. Adicionalmente la Compañía utiliza una parte de las instalaciones donde funciona la compañía relacionada antes mencionada; el canon mensual de arrendo es de US\$1,387.

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es como sigue:

		2013	2012
Activos:			
Cuentas por cobrar comerciales	US\$	33,800	1,219

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Durante los años 2013 y 2012 las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		2013	2012
Sueldos y salarios	US\$	96,397	121,800
Beneficios a corto plazo		33,578	24,621
Beneficios a largo plazo		3,178	2,970

(18) Gastos por Naturaleza

El gasto atendiendo a su naturaleza se detalla como sigue en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2013 y 2012:

		2013	2012
Costo de la mercadería vendida	US\$	1,679,547	2,066,333
Gasto del personal (nota 13)		1,390,578	1,074,262
Gasto por deterioro de cuentas por cobrar comerciales		12,972	12,971
Gasto por publicidad y propaganda		20,864	44,401
Gasto por transporte		133,109	66,043
Gasto por guardería		17,568	17,392
Gasto por honorarios profesionales		113,087	76,612
Gasto por servicios básicos		45,989	20,604
Gasto por mantenimiento y reparaciones		16,506	32,637
Gastos por impuestos		83,309	77,833
Gastos por depreciación y amortización		59,604	53,071
Otros		303,518	148,382
	US\$	3,535,999	3,740,441

(Continúa)

E.O.A. Servicio S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(19) Otros Ingresos

El detalle de otros ingresos que se muestran en el estado de resultados por los años terminados al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

		2013	2012
Otros ingresos:			
Utilidad en venta de muebles,			
herramientas y equipos	US\$	1,120	2,344
Otros		46,742	44,542
	US\$	<u>47,862</u>	<u>46,886</u>

(20) Ingresos y Costos Financieros

El detalle de los ingresos y costos financieros que se muestran en el estado de resultados por los años terminados al 31 de diciembre de 2013 y 2012 se resumen a continuación:

		2013	2012
Ingresos financieros:			
Intereses ganados	US\$	<u>75,444</u>	<u>59,539</u>
Costos financieros:			
Jubilación patronal y desahucio	US\$	(20,244)	(16,537)
Pérdida en cambio		(20)	(2,154)
Intereses pagados		<u>(7,817)</u>	<u>(19,290)</u>
	US\$	<u>(28,090)</u>	<u>(37,981)</u>

(21) Hechos Posteriores

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 31 de mayo de 2014, fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2013, fecha del estado de situación financiera pero antes del 31 de mayo de 2014, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.