

E.O.A. Servicio S. A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2017

Con el Informe de los Auditores Independientes

E.O.A. Servicio S. A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2017

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



KPMG del Ecuador Cía. Ltda.
Av. Miguel H. Alcívar
Mz 302, solares 7 y 8
Guayaquil - Ecuador

Teléfonos: (593-4) 229 0697
(593-4) 229 0698
(593-4) 229 0699

Informe de los Auditores Independientes

A la Junta de Accionistas
E.O.A. Servicio S. A.:

Informe sobre la Auditoría de los Estados Financieros

Opinión

Hemos auditado los estados financieros de E.O.A. Servicio S. A. ("la Compañía"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017, y los estados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha, y las notas que comprenden un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de E.O.A. Servicio S. A. al 31 de diciembre de 2017, y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Empresas (PyMES).

Base para la Opinión

Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del Auditor en Relación con la Auditoría de los Estados Financieros" de nuestro informe. Somos independientes de la Compañía de conformidad con los requerimientos de ética que son aplicables para nuestra auditoría de los estados financieros en Ecuador, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con dichos requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión.

Otra Información

La Administración es responsable por la Otra Información, la cual comprende el informe del Gerente General para presentación a la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros; pero no se incluye como parte de los estados financieros ni de nuestro informe de auditoría.

Nuestra opinión sobre los estados financieros no cubre la Otra Información y no expresamos ninguna otra forma de seguridad concluyente.

(Continúa)

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros, nuestra responsabilidad es leer la Otra Información y, al hacerlo, considerar si hay una inconsistencia material entre esa información y los estados financieros o con nuestros conocimientos obtenidos en la auditoría, o si, de algún modo, parecen contener un error material. Si, basándonos en el trabajo realizado, concluimos que existe un error material en esa Otra Información, estamos obligados a informar ese hecho. No tenemos nada que comunicar en este sentido.

Responsabilidades de la Administración y de los Encargados del Gobierno Corporativo en Relación con los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) para Pequeñas y Medianas Empresas (PyMES) y por el control interno que determina es necesario para permitir la preparación de los estados financieros que estén libres de errores materiales, ya sean debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, a menos que, la Administración tenga la intención de liquidar la Compañía o cesar operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los Encargados del Gobierno Corporativo de la entidad son los responsables de la supervisión del proceso de información financiera de la Compañía.

Responsabilidades del Auditor en Relación con la Auditoría de los Estados Financieros

Nuestro objetivo es obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros en su conjunto están libres de errores materiales, ya sea debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA) siempre detecte un error material cuando éste exista. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o en agregado, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios tomen basándose en estos estados financieros.

Como parte de nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA), aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos nuestro escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de errores materiales en los estados financieros, debido a fraude o error, diseñamos y desarrollamos procedimientos de auditoría en respuesta a dichos riesgos, y obtenemos evidencia de auditoría que es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar errores materiales debido a fraude es mayor que en el caso de errores, ya que el fraude puede involucrar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, representaciones erróneas, o la evasión del control interno.
- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Compañía.
- Evaluamos lo apropiado de las políticas contables utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones; así como la correspondiente información revelada por la Administración.

(Continúa)

- Concluimos sobre lo apropiado de utilizar, por parte de la Administración, la base contable de negocio en marcha, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, o si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan causar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, estamos requeridos a llamar la atención en nuestro informe de auditoría sobre las correspondientes revelaciones en los estados financieros, o, si dichas revelaciones no son adecuadas, modificar nuestra opinión. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, eventos o condiciones futuros pueden causar que la Compañía no continúe como un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación en su conjunto, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros representan las transacciones y los hechos subyacentes de una manera tal que logran una presentación razonable.

Nos comunicamos con los Encargados del Gobierno Corporativo en relación con, entre otros temas, el alcance y la oportunidad de la realización de la auditoría y, cuando sea aplicable, los hallazgos significativos, incluyendo las deficiencias significativas en el control interno que identifiquemos durante nuestra auditoría.

KPNIG del Ecuador
SC-RNAE 069

Abril 13 de 2018


Maria del Pilar Mendoza
Socia

E.O.A. Servicio S. A.
(Guayaquil – Ecuador)

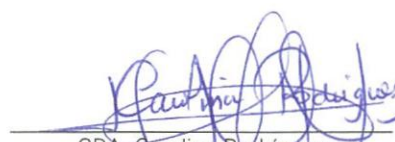
Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Activos</u>	<u>Notas</u>		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Activos corrientes:				
Efectivo y equivalentes a efectivo	4	US\$	924,743	1,398,314
Activos financieros	5		114,509	268,659
Cuentas por cobrar comerciales, neto	6		3,530,995	3,924,740
Otras cuentas por cobrar	6		535,619	60,922
Inventarios	7		1,103,820	1,113,935
Otros activos			6,671	-
Total activos corrientes			6,216,357	6,766,570
Activos no corrientes:				
Cientes por cobrar comerciales	6		797,313	-
Propiedad, herramientas y equipos, neto	8		1,349,382	1,447,821
Activos intangibles, neto	9		-	1,163
Impuesto diferido activo	12		2,954	2,954
Otros activos			800	800
Total activos no corrientes			2,150,449	1,452,738
Total activos		US\$	8,366,806	8,219,308
<u>Pasivos y Patrimonio</u>				
Pasivos corrientes:				
Prestamos y obligaciones financieras	10	US\$	600,000	-
Cuentas por pagar comerciales	11		704,607	605,098
Impuesto a la renta por pagar	12		114,724	71,312
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	11		960,613	512,391
Total pasivos corrientes			2,379,944	1,188,801
Pasivos no corrientes:				
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio	13		772,259	633,700
Total pasivos no corrientes			772,259	633,700
Total pasivos			3,152,203	1,822,501
Patrimonio:				
Capital acciones	14		524,000	524,000
Reserva legal	14		328,039	328,039
Reserva de capital	14		219,136	219,136
Resultados acumulados por aplicación de NIIF	14		159	159
Utilidades disponibles			4,143,269	5,325,473
Total patrimonio			5,214,603	6,396,807
Total pasivos y patrimonio		US\$	8,366,806	8,219,308


Sr. Juan Martin Schotel
Presidente


CPA. Carolina Rodríguez
Contadora General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

E.O.A. Servicio S. A.

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas de 2016

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Notas	2017	2016
Ingreso de actividades ordinarias	US\$	6,964,834	6,785,951
Costo de las ventas	18	(2,189,782)	(2,531,388)
Utilidad bruta		4,775,052	4,254,563
Otros ingresos	19	8,904	43,822
Gastos de administración y generales	18	(3,434,107)	(3,390,262)
		(3,425,203)	(3,346,440)
Utilidad en operaciones		1,349,849	908,123
Ingreso financiero:			
Ingresos financieros	20	56,206	88,545
Costos financieros	20	(49,601)	(38,470)
Ingreso financiero, neto		6,605	50,075
Utilidad antes de impuesto a la renta		1,356,454	958,198
Impuesto a la renta	12	(315,247)	(261,414)
Utilidad neta		1,041,207	696,784
Otros resultados integrales:			
Partidas que no se reclasificarán posteriormente a resultados del período:			
(Pérdida) ganancias actuariales por planes de beneficios definidos	13	(33,164)	30,885
Otros resultados integrales		(33,164)	30,885
Utilidad neta y otros resultados integrales	US\$	1,008,043	727,669


Sr. Juan Martin Schotel
Presidente


CPA. Carolina Rodríguez
Contadora General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

E.O.A. Servicio S. A.

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas de 2016

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Notas	Capital acciones	Reserva legal	Reserva de capital	Resultados acumulados por aplicación de NIIF	Utilidades disponibles	Total patrimonio
Saldos al 1 de enero de 2016	US\$	524,000	328,039	219,136	159	4,597,804	5,669,138
Total resultados integrales:							
Utilidad neta		-	-	-	-	696,784	696,784
Otros resultados integrales	13	-	-	-	-	30,885	30,885
Saldos al 31 de diciembre de 2016		524,000	328,039	219,136	159	5,325,473	6,396,807
Transacciones con accionistas - dividendos pagados		-	-	-	-	(2,190,247)	(2,190,247)
Total resultados integrales:							
Utilidad neta		-	-	-	-	1,041,207	1,041,207
Otros resultados integrales	13	-	-	-	-	(33,164)	(33,164)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	US\$	<u>524,000</u>	<u>328,039</u>	<u>219,136</u>	<u>159</u>	<u>4,143,269</u>	<u>5,214,603</u>


Sr. Juan Martin Schotel
Presidente


CPA. Carolina Rodríguez
Contadora General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

E.O.A. Servicio S. A.

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas de 2016

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	2017	2016
Flujos de efectivo de las actividades de operación:		
Efectivo recibido de clientes	US\$ 6,703,575	5,951,584
Efectivo pagado a proveedores y empleados	(4,940,033)	(4,918,498)
Impuesto a la renta e impuesto a la salida de divisas pagados	(271,835)	(324,215)
Intereses recibidos	56,206	88,545
Intereses pagados	(49,601)	(38,470)
Efectivo misceláneo recibido	8,904	42,530
Flujo neto de efectivo de las actividades de operación	1,507,216	801,476
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:		
Adquisición de propiedad, herramientas y equipos	(55,197)	(1,186,615)
Préstamos otorgados a compañías relacionadas	(1,298,995)	(790,000)
Cobro de préstamos a compañías relacionadas	800,000	790,000
Cobro de inversiones en activos financieros	154,150	470,789
Producto de la venta de propiedad, herramientas y equipos	9,502	41,316
Flujo neto de efectivo de las actividades de inversión	(390,540)	(674,510)
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento:		
Recibido de préstamos y obligaciones financieras	600,000	-
Dividendos pagados	(2,190,247)	-
Flujo neto de efectivo de las actividades de financiamiento	(1,590,247)	-
(Disminución) aumento neto en efectivo y equivalentes a efectivo	(473,571)	126,966
Efectivo y equivalentes a efectivo al inicio del año	1,398,314	1,271,348
Efectivo y equivalentes a efectivo al final del año	US\$ 924,743	1,398,314



Sr. Juan Martín Schotel
Presidente



CPA. Carolina Rodríguez
Contadora General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

31 de diciembre de 2017

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

E.O.A. Servicio S. A. ("la Compañía") fue constituida en febrero de 1984 en la ciudad de Guayaquil, República del Ecuador y su actividad principal es la prestación de servicios de instalación, mantenimiento y reparación de equipos médicos y la venta de insumos médicos. La Compañía se encuentra domiciliada en la Calle Pública s/n y Av. Carlos Julio Arosemena en la ciudad de Guayaquil, Ecuador, y sus operaciones están sometidas al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.

En octubre de 1985 la Compañía cambió su denominación de FAPREC Cía. Ltda. a E.O.A. Servicio Cía. Ltda., aprobada por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros mediante Resolución No. 85-2-2-1-02694 e inscrita en el Registro Mercantil.

En octubre de 1988 se efectuó la transformación de compañía limitada a sociedad anónima, aprobada por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros mediante Resolución No. 88-2-1-1-04403 e inscrita en el Registro Mercantil.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIFs) para Pequeñas y Medianas Empresas (PyMEs).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 5 de abril de 2018 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta de Accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que es la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs para PyMEs requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

(Continúa)

En particular, la información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que pudieran tener un efecto significativo sobre los montos reconocidos en los estados financieros adjuntos se describen en la nota 13 - medición de las obligaciones por beneficios definidos, supuestos actuariales clave.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía; y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha y las diferencias son reconocidas en resultados.

(c) Instrumentos Financieros

i. Activos Financieros no Derivados

La Compañía tiene los siguientes activos financieros no derivados:

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al precio de la transacción más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El efectivo y equivalentes a efectivo se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos e inversiones de corto plazo en valores altamente líquidos, sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en su valor y con vencimientos originales de tres meses o menos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Pasivos Financieros no Derivados

Inicialmente, la Compañía reconoce los instrumentos de deuda emitidos en la fecha en que se originan. Todos los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la que la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente al precio de la transacción menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

iii. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

Los inventarios se valorizan al costo o al precio de venta menos los costos para completar la venta, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

(e) Propiedad, Herramientas y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, herramientas y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. La propiedad, herramientas y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

Las ganancias o pérdidas de la venta de un elemento de propiedad, herramientas y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados cuando se realizan o conocen.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedad, herramientas y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad, herramientas y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo. La Administración de la Compañía no espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de la propiedad, herramientas y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

La depreciación de los elementos de propiedad, herramientas y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas de cada componente de la propiedad, herramientas y equipos. Los elementos de propiedad, herramientas y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

Edificios	20 años
Herramientas	10 años
Muebles y enseres	10 años
Equipos de computación	3 años
Vehículos	5 años
Equipos de oficina	<u>10 años</u>

Si hay indicadores que ha habido cambios significativos en los métodos de depreciación y vidas útiles de un activo, entonces la depreciación del activo es revisada prospectivamente para reflejar las nuevas expectativas.

(f) Activos Intangibles

Se reconoce una partida como activo intangible cuando es probable que los beneficios económicos futuros que se han atribuido al mismo, fluyan a la Compañía y el costo del activo pueda ser medido de manera fiable. Los activos intangibles están conformados por licencias de uso de programas.

i. Reconocimiento y Medición

La Compañía registra las licencias para uso de programas a su costo de adquisición. Estos intangibles son considerados de vida finita.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Amortización

La amortización de los activos intangibles se basa en el costo del activo y se reconoce en resultados con base al método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en la que se encuentren disponibles para su uso. La vida útil estimada para el período en curso y comparativo es de tres años para las licencias para uso de programas. De conformidad con la política de la Compañía, no se espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de los activos intangibles, y en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

Si hay indicadores que ha habido cambios significativos en los métodos de amortización y vidas útiles de un activo intangible, entonces la amortización del activo intangible es revisada prospectivamente para reflejar las nuevas expectativas.

(g) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. Cuando un hecho que ocurra después de que se haya reconocido el deterioro causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se revierte contra resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a impuesto a la renta diferido, son revisados en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

Similarmente, el valor en libros de los inventarios es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el precio de venta menos los costos para completar la venta y se compara con el valor en libros de cada ítem de los inventarios. Si un ítem de inventarios está deteriorado, su valor en libros se reduce a su precio de ventas menos los costos para completar la venta, una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en resultados.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable (precio de venta menos costos para completar la venta, en el caso de los inventarios). Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, sino se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados. Además dicho Código establece que al término de la relación laboral, el empleador deberá pagar una indemnización equivalente al 25% de la última remuneración mensual multiplicada por el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal y con las indemnizaciones por desahucio se determinan calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; esos beneficios se descuentan para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en otros resultados integrales; y, todos los gastos relacionados con estos beneficios, excluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en los beneficios que se relacionan con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce las ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación intempestiva o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para cancelar la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva de que los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes son transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos incurridos y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún involucramiento en la administración corriente de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como una reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato o acuerdo de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de los clientes.

ii. Servicios

El ingreso por servicio de mantenimiento de equipos médicos es reconocido cuando el servicio ha sido entregado y no subsisten incertidumbres relacionadas con la recuperación de la consideración adeudada o de los costos asociados.

iii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros y costos financieros incluyen:

- ingreso por intereses;
- gasto de intereses;

El ingreso o gasto por interés es reconocido usando el método de interés efectivo.

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos por impuesto a la renta serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que puedan ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar los montos de los impuestos corrientes e impuestos diferidos, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos, sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en que se determinen.

(4) Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El detalle del efectivo y equivalentes a efectivo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		2017	2016
Efectivo en caja	US\$	500	500
Depósitos en bancos		424,243	1,106,179
Inversiones financieras		500,000	291,635
	US\$	<u>924,743</u>	<u>1,398,314</u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Al 31 de diciembre de 2017, inversiones financieras corresponde a depósito a plazo fijo que la Compañía mantiene con una institución financiera local a 91 días plazo y tasa de interés fija anual del 4.15% (depósitos a plazo fijo a 90 días plazo y tasa de interés fija anual de 4.50%, en el 2016).

(5) Activos Financieros

Al 31 de diciembre de 2017, los activos financieros por US\$114,509 corresponde a depósito a plazo fijo que la Compañía mantiene con una institución financiera local a 181 días plazo y tasa de interés fija anual del 4% (depósito a plazo fijo por US\$268,659 entre 120 y 182 días plazo y tasa de interés fija anual entre el 5.25% y 6.50%, en el 2016).

(6) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se detallan como sigue:

	Notas	2017	2016
Cuentas por cobrar comerciales:			
Cientes locales	US\$	3,672,244	4,000,991
Cientes exterior		53,680	63,714
		3,725,924	4,064,705
Estimación para deterioro	15	(194,929)	(139,965)
	US\$	<u>3,530,995</u>	<u>3,924,740</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Anticipos a proveedores	US\$	8,831	21,154
Funcionarios y empleados		10,657	15,893
Compañías relacionadas	17	498,995	-
Otras		17,136	23,875
	US\$	<u>535,619</u>	<u>60,922</u>
Cuentas por cobrar comerciales - no corrientes:			
Cientes locales	US\$	<u>797,313</u>	-

En diciembre de 2017, la Compañía celebró un Convenio de Pago con una Entidad de Beneficencia y sin fines de lucro mediante el cual se acordó refinanciar los saldos vencidos de años anteriores y hasta la fecha por un monto de US\$2,453,271.18. El Convenio estableció una cuota inicial de US\$858,644.94 (recibida a la firma del Convenio) y el saldo será pagado en 24 cuotas mensuales a partir de enero de 2018 por un monto fijo de US\$66,442.76, sin intereses. El saldo de cuentas por cobrar comerciales no corrientes corresponden a las cuotas del año 2019.

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito relacionado con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 15.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(7) Inventarios

El detalle de inventarios al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		2017	2016
Mercadería disponible para la venta	US\$	1,103,820	1,112,548
En tránsito		-	1,387
	US\$	<u>1,103,820</u>	<u>1,113,935</u>

En el 2017, los cambios en mercadería disponible para la venta reconocidas como costo de las ventas ascendieron a US\$2,180,487 (US\$2,490,767, en el 2016).

En el 2017, la Compañía redujo en US\$9,295 (US\$40,621, en el 2016) el valor registrado de los inventarios de mercadería disponible para la venta para llevarlo a su valor neto de realización. Tales reducciones fueron incluidas en el costo de las ventas.

Inventarios en Garantía

Al 31 de diciembre de 2017, mercadería disponible para la venta - insumos con valor no inferior a US\$841,161 se encuentran en garantía de préstamos y obligaciones financieras contratadas por la Compañía (véase nota 10).

(8) Propiedad, Herramientas y Equipos

El detalle y movimiento de propiedad, herramientas y equipos al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017 y 2016 es como sigue:

		Edificios	Herramientas	Muebles y enseres y equipos de oficina	Equipos de computación	Vehículos	En construcción	Total
Costo o costo atribuido:								
Saldo al 1 de enero de 2016	US\$	-	517,156	68,435	80,643	77,018	1,839	745,091
Adiciones		-	149,161	50,037	12,777	-	974,640	1,186,615
Ventas y bajas		-	(48,024)	-	(3,216)	-	-	(51,240)
Transferencias		974,640	-	-	-	-	(974,640)	-
Saldo al 31 de diciembre de 2016		974,640	618,293	118,472	90,204	77,018	1,839	1,880,466
Adiciones		-	47,300	3,919	3,978	-	-	55,197
Ventas y bajas		-	(9,700)	-	(223)	-	-	(9,923)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	US\$	<u>974,640</u>	<u>655,893</u>	<u>122,391</u>	<u>93,959</u>	<u>77,018</u>	<u>1,839</u>	<u>1,925,740</u>
Depreciación acumulada:								
Saldo al 1 de enero de 2016	US\$	-	(237,004)	(62,375)	(44,587)	(7,484)	-	(351,450)
Gasto de depreciación del año		(1,310)	(54,882)	(1,890)	(18,926)	(15,403)	-	(92,411)
Ventas y bajas		-	9,120	-	2,096	-	-	11,216
Saldo al 1 de diciembre de 2016		(1,310)	(282,766)	(64,265)	(61,417)	(22,887)	-	(432,645)
Gasto de depreciación del año		(48,732)	(55,788)	(6,156)	(18,055)	(15,403)	-	(144,134)
Ventas y bajas		-	199	-	222	-	-	421
Saldo al 31 de diciembre de 2017	US\$	<u>(50,042)</u>	<u>(338,355)</u>	<u>(70,421)</u>	<u>(79,250)</u>	<u>(38,290)</u>	<u>-</u>	<u>(576,358)</u>
Valor neto en libros:								
Al 31 de diciembre de 2016	US\$	<u>973,330</u>	<u>335,527</u>	<u>54,207</u>	<u>28,787</u>	<u>54,131</u>	<u>1,839</u>	<u>1,447,821</u>
Al 31 de diciembre de 2017	US\$	<u>924,598</u>	<u>317,538</u>	<u>51,970</u>	<u>14,709</u>	<u>38,728</u>	<u>1,839</u>	<u>1,349,382</u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(9) Activos Intangibles

El detalle y movimiento de activos intangibles (licencias para uso de programas de computación) al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		2017	2016
Costo:			
Saldo al inicio y al final del año	US\$	18,239	18,239
Amortización acumulada:			
Saldo al inicio del año		(17,076)	(14,738)
Gasto de amortización		(1,163)	(2,338)
Saldo al final del año		(18,239)	(17,076)
Valor neto en libros:			
Saldo al final del año	US\$	-	1,163

(10) Préstamos y Obligaciones Financieras

Esta nota provee información sobre los términos contractuales de los préstamos y obligaciones financieras de la Compañía (único pasivo que devenga intereses), los que son valorizados al costo amortizado. Para mayor información acerca de la exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés y liquidez, véase nota 15.

Los préstamos están denominados en US dólares. Los términos y condiciones de los préstamos al 31 de diciembre de 2017 son como sigue:

<i>Importe en US dólares</i>	Tasa de interés	Año de vencimiento	2017	
			Valor nominal	Valor en libros
Préstamos bancarios a corto plazo con garantía, a tasa de interés fija	8.95%	2018	600,000	600,000
			<u>600,000</u>	<u>600,000</u>

Los préstamos bancarios están garantizados con prenda comercial ordinaria sobre mercadería disponible para la venta – insumos con valor no inferior a US\$841,161.

(11) Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se detallan como sigue:

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Notas</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Cuentas por pagar comerciales:			
Proveedores locales	US\$	311,774	55,947
Proveedores exterior		<u>392,833</u>	<u>549,151</u>
	US\$	<u>704,607</u>	<u>605,098</u>
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar:			
Impuesto al valor agregado por pagar	US\$	84,351	64,324
Retenciones de impuesto a la renta e impuesto al valor agregado		178,107	37,484
Beneficios a los empleados	13	366,639	282,839
Anticipo de clientes		304,089	97,780
Otras		<u>27,427</u>	<u>29,964</u>
	US\$	<u>960,613</u>	<u>512,391</u>

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se revela en la nota 15.

(12) Impuesto a la RentaGasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta fue cargado en su totalidad en resultados y consiste del impuesto a la renta corriente por US\$315,247, en el 2017 (US\$261,414, en el 2016).

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

El 23 de diciembre de 2014 se aprobó la Ley Orgánica de Incentivos a la Producción y Prevención del Fraude Fiscal publicada en el Registro Oficial No. 405 del 29 de diciembre de 2014, en el cual se reformó la tarifa del impuesto a la renta para sociedades a partir del ejercicio fiscal 2015 estableciendo como tarifa general el 22%; sin embargo, dicha tarifa se incrementará hasta el 25% sobre la proporción de la base imponible que corresponda a la participación directa o indirecta de socios, accionistas, beneficiarios o similares, que sean residentes en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición. Si dicha participación accionaria excede del 50% la tarifa aplicable para la sociedad será del 25%.

Con base a lo anterior, la tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es del 22%. Dicha tasa se reduce al 12% si las utilidades se reinvierten en las compañías a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22% a la utilidad antes de impuesto a la renta:

		2017	2016
Utilidad neta	US\$	1,041,207	696,784
Impuesto a la renta		315,247	261,414
Utilidad antes de impuesto a la renta	US\$	1,356,454	958,198
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta (22%)	US\$	298,420	210,804
Incremento (reducción) resultante de:			
Gasto no deducibles		16,897	50,610
Ingresos exentos		(70)	-
	US\$	315,247	261,414

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento de impuesto a la renta por pagar corriente y de los anticipos y retenciones de impuesto a la renta en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		Impuesto a la Renta			
		2017		2016	
		Anticipos y retenciones	Por pagar	Anticipos y retenciones	Por pagar
Saldos al inicio del año	US\$	-	71,312	-	134,113
Impuesto a la renta corriente del año		-	315,247	-	261,414
Pago de impuesto a la renta del año anterior		-	(71,312)	-	(134,113)
Retenciones de impuesto a la renta		97,598	-	93,306	-
Impuesto a la salida de divisas		102,925	-	96,796	-
Compensación de anticipos y retenciones contra el impuesto por pagar		(200,523)	(200,523)	(190,102)	(190,102)
Saldos al final del año	US\$	-	114,724	-	71,312

Activos por Impuestos Diferidos

Los activos por impuestos diferidos reconocidos en cada fecha del estado de situación financiera son atribuibles a los planes de beneficios definidos que mantiene la Compañía.

Reformas Tributarias

Con fecha 29 de diciembre de 2017 (Segundo Suplemento al Registro Oficial No. 150) se publicó la Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera. Los principales aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

- La tasa corporativa de impuesto a la renta se incrementa del 22% al 25%. En el caso de sociedades cuyos accionistas sean residentes en paraísos fiscales con una participación directa o indirecta igual o superior al 50%, la tarifa de impuesto a la renta se incrementa del 25% al 28%. Así también la tarifa de impuesto a la renta se reduce en 10 puntos porcentuales si las utilidades son reinvertidas en la Compañía a través de aumentos del capital acciones, beneficio que es aplicable únicamente a los exportadores habituales y a las sociedades mencionadas en la Ley.
- Se establecen que son deducibles los pagos por desahucio y pensiones jubilares, que no provengan de provisiones declaradas en ejercicios fiscales anteriores, como deducibles o no.
- Se excluye para el cálculo del anticipo de impuesto a la renta los sueldos y salarios, beneficios sociales (décimo tercera y cuarta remuneración; y, los aportes patronales al IESS). Este beneficio es aplicable a partir del anticipo del año 2018.

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables, originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2015, de acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC15-00000455, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3,000,000 deben presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas y si el monto es superior a US\$15,000,000, deberán presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas y el informe de precios de transferencia.

La Compañía está exenta de presentar el anexo e informe de precios de transferencia por las operaciones realizadas con partes relacionadas, debido a que el impuesto a la renta causado es superior al 3% de los ingresos gravables y las transacciones con relacionadas no superan los montos mínimos establecidos para presentar el anexo e informe.

Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2014 al 2017 están abiertas a revisión por parte de las autoridades tributarias.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(13) Beneficios a los Empleados

El detalle de beneficios a los empleados al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es como sigue:

		2017	2016
Contribuciones de seguridad social	US\$	38,026	28,242
Beneficios sociales (principalmente legales)		91,089	85,503
Participación de los trabajadores en las utilidades		237,524	169,094
Reserva para pensiones de jubilación patronal		604,404	483,447
Reserva para indemnizaciones por desahucio		167,855	150,253
	US\$	<u>1,138,898</u>	<u>916,539</u>
Pasivos corrientes	US\$	366,639	282,839
Pasivos no corrientes		772,259	633,700
	US\$	<u>1,138,898</u>	<u>916,539</u>

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades en US\$239,374, en el 2017 (US\$169,094, en el 2016). El gasto es reconocido en los gastos de administración y generales.

Reservas para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		Jubilación patronal	Indemnizaciones por desahucio	Total
Obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2016	US\$	426,212	145,877	572,089
Incluido en resultados del período:				
Costo por servicios actuales		44,982	14,501	59,483
Costo financiero		25,001	8,882	33,883
		<u>69,983</u>	<u>23,383</u>	<u>93,366</u>
Incluido en otros resultados integrales:				
(Ganancias) actuariales que surgen de ajustes por experiencia y cambios en supuestos		<u>(12,748)</u>	<u>(18,137)</u>	<u>(30,885)</u>
Otros:				
Beneficios pagados		-	(870)	(870)
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2016		483,447	150,253	633,700
Incluido en resultados del período:				
Costo por servicios actuales		48,458	12,703	61,161
Costo financiero		33,458	10,776	44,234
		<u>81,916</u>	<u>23,479</u>	<u>105,395</u>
Incluido en otros resultados integrales:				
Pérdidas (ganancias) actuariales que surgen de ajustes por experiencia y cambios en supuestos		<u>39,041</u>	<u>(5,877)</u>	<u>33,164</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017	US\$	<u>604,404</u>	<u>167,855</u>	<u>772,259</u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Según se indica en el Código del Trabajo del Ecuador, todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

La Compañía acumula estos beneficios en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo del Ecuador, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es como sigue:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Trabajadores activos con derecho adquirido a jubilación vitalicia (con 25 años o más de servicio)	US\$	296,412	238,607
Trabajadores activos con tiempo de servicio entre 10 años y menos de 25 años de servicio		262,345	204,878
Trabajadores activos con menos de 10 años de servicio		45,647	39,962
	US\$	<u>604,404</u>	<u>483,447</u>

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha del estado de situación financiera son los siguientes:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Tasa de descuento	8.26 %	7.46 %
Tasa de incremento salarial	2.5 %	3 %
Tasa de incremento de pensiones	-	2 %
Tasa de rotación (promedio)	10.38 %	9.48 %
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha de estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los importes incluidos en la tabla a continuación:

		31 de diciembre de 2017	
		Jubilación patronal	Indemnizaciones por desahucio
Tasa de descuento - aumento de 0.5 %	US\$	(11,538)	(2,867)
Tasa de descuento - disminución de 0.5 %		12,197	3,027
Tasa de incremento salarial - aumento de 0.5 %		12,839	3,309
Tasa de incremento salarial - disminución de 0.5 %		(12,226)	(3,160)

Gastos del Personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de gastos de administración y generales en el estado de resultados por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 se resumen a continuación:

		2017	2016
Sueldos y salarios	US\$	1,068,803	1,003,359
Beneficios sociales		367,830	375,701
Participación de trabajadores		239,374	169,094
Jubilación patronal y desahucio		61,161	59,483
	US\$	1,737,168	1,607,637

(14) Capital y ReservasCapital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. El número de acciones autorizadas, suscritas y pagadas a la fecha de los estados financieros son 524,000.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere para las compañías anónimas, que salvo disposición estatutaria en contrario, de la utilidad neta anual se tomará un porcentaje no menor a un 10%, destinado a formar un fondo de reserva legal, hasta que éste alcance por lo menos el 50% del capital social de la compañía. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

(Continúa)

Reserva de Capital

De acuerdo con lo previsto en las disposiciones societarias vigentes, el saldo de la reserva de capital no está sujeto a distribución a los accionistas y puede ser objeto de capitalización en la parte que exceda el saldo de las pérdidas acumuladas, previa decisión de la Junta General de Accionistas.

Resultados Acumulados por Aplicación de NIIF

La Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros del Ecuador, mediante Resolución No. SC.G.ICI.CPAIFRS. 11.007, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no está sujeto a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizado para aumentar el capital acciones en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren.

Otros Resultados Integrales

Corresponde a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos provenientes de los ajustes por experiencia (los efectos de las diferencias entre las suposiciones actuariales previas y los sucesos ocurridos en el año) y los efectos de los cambios en los supuestos actuariales (véase nota 3(h)).

(15) Administración del Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de Administración de Riesgos

La Administración de la Compañía es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como por el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente del efectivo y equivalentes de efectivo, de activos financieros, de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Exposición al Riesgo de Crédito

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

	Notas	2017	2016
Efectivo y equivalentes a efectivo	4 US\$	924,743	1,398,314
Activos financieros	5	114,509	268,659
Cuentas por cobrar comerciales, neto	6	3,530,995	3,924,740
Cuentas por cobrar comerciales - no corrientes		797,313	-
Otras cuentas por cobrar	6	535,619	60,922
	US\$	<u>5,903,179</u>	<u>5,652,635</u>

Cuentas por Cobrar Comerciales

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. Los saldos por cobrar representan aproximadamente el 63%, en el 2017 (58%, en el 2016) de los ingresos de la Compañía. Desde un punto de vista geográfico o demográfico no existe concentración de riesgo de crédito. El plazo promedio de cobro otorgado a clientes oscila entre 60 y 90 días, dependiendo del tipo de cliente.

La Compañía ha establecido una política de riesgo mediante la cual se analiza a cada cliente nuevo individualmente para evaluar su solvencia, antes de autorizar ventas a crédito. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Se establecen límites de venta para cada cliente, los que representan el monto abierto máximo que no requiere de aprobaciones adicionales; estos límites se revisan periódicamente. Los clientes que no cumplen con los requerimientos de solvencia exigidos por la Compañía sólo pueden efectuar compras de contado.

Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos se agrupan según sus características de crédito, incluyendo si corresponden a un individuo o a una entidad legal, si son clínicas privadas, entidades de beneficencia y sin fines de lucro o usuarios finales, su ubicación geográfica, industria, perfil de antigüedad, vencimiento y existencia de dificultades financieras previas. Este análisis involucra también los efectos que el entorno económico tuvo en la industria y en los clientes en particular.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. Esta estimación se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas y con base a una evaluación colectiva para los saldos no significativos.

La exposición máxima al riesgo de crédito para cuentas por cobrar comerciales a la fecha del estado de situación financiera por tipo de cliente fue:

		2017	2016
Clínicas privadas	US\$	1,842,055	1,322,977
Entidades de beneficencia y sin fines de lucro		2,042,246	2,386,654
Hospitales públicos y del IESS		369,155	23,471
Clientes finales		269,781	331,603
	US\$	<u>4,523,237</u>	<u>4,064,705</u>

En el rubro de venta de servicios, dos clínicas privadas, dos entidades de beneficencia y un hospital público registran el 5% o más de las ventas netas de la Compañía. Estos clientes principales registran US\$3,763,398 del saldo de cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2017 y representa el 54% de las ventas a esa fecha (dos clínicas privadas, un hospital público y dos entidades de beneficencia, saldo de US\$3,399,396, que representa el 50% de las ventas, en el 2016).

Pérdidas por Deterioro

La antigüedad de los saldo de las cuentas por cobrar comerciales a cada fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

		2017		2016	
		Valor bruto	Deterioro	Valor bruto	Deterioro
Vigentes	US\$	2,428,738	-	1,204,277	-
Vencidas de 1 a 30 días		362,503	-	309,971	-
Vencidas de 31 a 90 días		320,017	-	384,898	-
Vencidas de 91 a 180 días		425,711	-	520,428	-
Vencidas de 181 a 360 días		81,050	-	817,770	-
Vencidas más de 360 días		<u>905,218</u>	<u>(194,929)</u>	<u>827,361</u>	<u>(139,965)</u>
	US\$	<u>4,523,237</u>	<u>(194,929)</u>	<u>4,064,705</u>	<u>(139,965)</u>

En los años 2017 y 2016, las clínicas privadas y las entidades de beneficencia y sin fines de lucro continuaron experimentado problemas de liquidez debido a la dilatación de pagos por parte del Estado, por consiguiente, la Compañía consideró las siguientes acciones que le permitan recuperar las cuentas por cobrar comerciales durante los siguientes doce meses:

- Efectuar visitas mensuales a los principales directivos de las entidades antes indicadas con la finalidad de efectuar gestiones de cobro.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- La Compañía ha considerado la falta de liquidez por parte del sector público en el área de salud para establecer una estrategia de negociación integral basada en el conocimiento del cliente y su estructura de atención de pacientes (público/privada) para medir y controlar la recaudación de las ventas frente al producto colocado.
- Adicionalmente, se ha procedido con la restricción de despachos de productos y servicio de mantenimiento.

Negocios Futuros

El plan estratégico de la Compañía determina como objetivo principal la diversificado de sus líneas de negocio que permitan tener productos complementarios de alta rotación.

La variación en la estimación para deterioro con respecto a las cuentas por cobrar comerciales en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017 y 2016 fue la siguiente:

		2017	2016
Saldo al inicio del año	US\$	(139,965)	(75,965)
Estimación para deterioro		(64,000)	(64,000)
Castigo		9,036	-
Saldo al final del año	US\$	<u>(194,929)</u>	<u>(139,965)</u>

Efectivo y Equivalentes a Efectivo y Activos Financieros

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes a efectivo y activos financieros por US\$924,743 y US\$114,509, respectivamente, al 31 de diciembre de 2017 (US\$1,398,314 y US\$268,659, respectivamente, al 31 de diciembre de 2016), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes a efectivo y los activos financieros son mantenidos principalmente con bancos e instituciones financieras que están calificadas entre el rango AAA- y AAA, según las agencias calificadoras Pacific Credit Rating y Bank Watch Ratings.

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de treinta días, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de emisión de los estados financieros no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los siguientes son los vencimientos contractuales de pasivos financieros:

		31 de diciembre de 2017			
		Valor en libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 3 meses	De 3 a 12 meses
Préstamos y obligaciones financieras	US\$	600,000	629,484	157,371	472,113
Cuentas por pagar comerciales		704,607	704,607	704,607	-
Impuesto a la renta por pagar		114,724	114,724	-	114,724
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		960,613	960,613	960,613	-
	US\$	<u>2,379,944</u>	<u>2,409,428</u>	<u>1,822,591</u>	<u>586,837</u>
		31 de diciembre de 2016			
		Valor en libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 3 meses	De 3 a 12 meses
Cuentas por pagar comerciales	US\$	605,098	605,098	605,098	-
Impuesto a la renta por pagar		71,312	71,312	-	71,312
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		512,391	512,391	512,391	-
	US\$	<u>1,188,801</u>	<u>1,188,801</u>	<u>1,117,489</u>	<u>71,312</u>

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Riesgo de Moneda

La Compañía, en lo posible, no entra en transacciones denominadas en monedas diferentes al US dólar, moneda funcional; por consiguiente, la Administración considera que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda es irrelevante.

Riesgo de Tasa de Interés

La Compañía administra el riesgo de tasa de interés contratando en la medida de lo posible préstamos a tasa fija. Al 31 de diciembre de 2017, los pasivos financieros de la Compañía son a tasa de interés fija.

Análisis del Valor Razonable para Instrumentos Financieros a Tasa de Interés Fija

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no entra en transacciones de derivados como instrumentos de cobertura. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés al final del período que se informa no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija, los resultados o el patrimonio de la Compañía.

(Continúa)

(16) Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita mantener la confianza de los inversionistas y los acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total. La Junta de Accionistas establece las necesidades adicionales de inversiones de capital. La Compañía no está sujeta a requerimientos externo de incremento de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado. Para este propósito, deuda neta ajustada es definida como el total de pasivos, más dividendos propuestos y no acumulados, de haberlos, y menos efectivo y equivalentes a efectivo; y el patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio menos los dividendos propuestos no acumulados, de haberlos. El índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera es el siguiente:

		2017	2016
Total pasivos	US\$	3,152,203	1,822,501
Menos efectivo y equivalentes a efectivo		(924,743)	(1,398,314)
Deuda neta ajustada	US\$	2,227,460	424,187
Total patrimonio	US\$	5,214,603	6,396,807
Índice deuda neta ajustada a patrimonio		0.43	0.07

(17) Transacciones y Saldos con Partes RelacionadasTransacciones con Compañías Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad o administración en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		2017	2016
Ventas de suministros y repuestos	US\$	53,760	87,989
Ingreso por reembolso de gastos		7,064	8,610
Compras de inventarios		1,092	8,875
Compras de activos fijos		-	2,141
Préstamos otorgados		1,298,995	790,000
Intereses recibidos por préstamos		43,913	32,528
Arrendos pagados		21,524	12,914
Pago por reembolsos de gastos		3,379	1,463

En el año 2017, la Compañía vendió suministros y repuestos a Ecuador Overseas Agencies C. A. por un monto de US\$53,760 (US\$87,989, en el 2016).

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía utiliza una parte de las instalaciones donde funciona Ecuador Overseas Agencies C. A., compañía relacionada a través de accionistas comunes, el canon mensual de arriendo es de US\$1,435, en el 2017 y 2016.

Entre febrero y mayo de 2017, la Compañía concedió cuatro préstamos a Ecuador Overseas Agencies C. A. por un monto en agregado de US\$1,298,995 para capital de trabajo y pago de participación de trabajadores en las utilidades. Tres préstamos por un monto de US\$1,200,000 tienen un plazo de 180 días y tasa de interés fija anual de 7%; y, un préstamo por US\$98,995 no devenga intereses y no tiene fecha específica de vencimiento. A la fecha de los estados financieros la Compañía ha cobrado US\$800,000 y el saldo por cobrar es de US\$498,995.

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Durante los años 2017 y 2016, las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		2017	2016
Sueldos y salarios	US\$	104,732	54,806
Beneficios a corto plazo		17,827	9,499
Beneficios a largo plazo		4,006	249

(18) Gastos por Naturaleza

El gasto atendiendo a su naturaleza se detalla como sigue en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2017 y 2016:

	Notas		2017	2016
Costo de la mercadería vendida	7	US\$	2,180,487	2,490,767
Valor neto de realización de inventarios	7		9,295	40,621
Gasto del personal	13		1,737,168	1,607,637
Gasto por garantía, mantenimiento e instalación de equipos			305,646	305,639
Gasto por deterioro de cuentas por cobrar comerciales	15		64,000	64,000
Gasto por publicidad y propaganda			13,965	14,990
Gasto por transporte			190,141	173,136
Gasto por guardiana			2,974	8,859
Gasto por seguros			13,574	22,496
Gasto por honorarios profesionales			181,439	157,835
Gasto por servicios básicos			1,135	424
Gasto por mantenimiento y reparaciones			88,971	95,996
Gasto por impuestos y contribuciones			162,031	152,373
Gasto por depreciación y amortización	8 y 9		145,297	94,749
Otros			527,766	692,128
		US\$	5,623,889	5,921,650

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(19) Otros Ingresos

El detalle de otros ingresos que se muestran en el estado de resultados por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		2017	2016
Utilidad en venta de activos fijos	US\$	-	1,292
Ingreso por reembolso de gastos		1,433	22,121
Otros		7,471	20,409
	US\$	<u>8,904</u>	<u>43,822</u>

(20) Ingresos y Costos Financieros

El detalle de los ingresos y costos financieros que se muestran en el estado de resultados por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 se resumen a continuación:

		2017	2016
Ingresos financieros:			
Intereses ganados - partes relacionadas (nota 17)	US\$	43,913	32,528
Intereses ganados - bancos y clientes		12,293	56,017
	US\$	<u>56,206</u>	<u>88,545</u>
Costos financieros:			
Jubilación patronal y desahucio	US\$	(44,234)	(33,883)
Intereses pagados		(5,367)	(4,587)
	US\$	<u>(49,601)</u>	<u>(38,470)</u>

(21) Hechos Posteriores

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 10 de abril de 2018, fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2017, fecha del estado de situación financiera pero antes del 10 de abril de 2018, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.