

COMPAÑIA LIMITADA

Señores Socios:

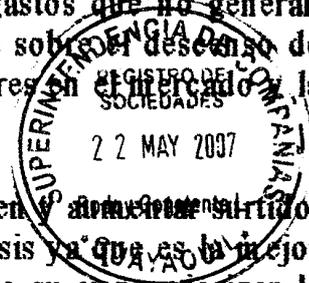
Tengo a bien presentar mi informe sobre la empresa El Millon Cia. Ltda. correspondiente al año 2006.

Siendo una empresa comercial, lo que interesa es maximizar ganancias y para ello es fundamental que se produzca un incremento constante de las ventas lo cual debe estar equilibrado con un porcentaje justo de utilidad sobre las mismas, sin descuidar en la balanza el volumen de compras, es decir que se produzca una rotación de la mercadería disponible. En el 2006 tuvimos un incremento de un diez por ciento a precio de costo de la mercancía importada con relación al año anterior pero como contrapunto las ventas no superaron el nivel del 2005 e incluso tuvieron un descenso de un siete por ciento, lo cual refleja en la disponibilidad de inventario final del ejercicio que creció en un catorce por ciento, lo cual se resume en una baja en la utilidad al final del ejercicio en relación a años anteriores.

Analizando la rotación de las mercancías tenemos algunas compras que no tuvieron el efecto deseado en la Venta y son básicamente la causa de este estancamiento en el crecimiento de la empresa. Tenemos que a futuro analizar mejor que compramos y que precio para no tener que guardar mercancías que nos quitan liquidez, aumentan los gastos que no generan ingreso puntual. También debemos aceptar en parte sobre el descenso de las ventas y la influencia del aumento de competidores en el mercado y la situación política que se desarrolla en el país

Si como estrategia de compras fue el de bajar volumen y aumentar el precio, esa política debemos mantenerla y ponerle mas énfasis ya que es la mejor política para equilibrar los inventarios. Debemos a su vez, priorizar la venta de las mercancías más antiguas ya que todavía representan un buen porcentaje del total del inventario aplicando para ello una mayor atención.

Por el lado del Activo tenemos las Cuentas por Cobrar que están avalizadas por la calidad de clientes que mantenemos salvo alguna novedad que se presentare. Nuestro inventario al final del ejercicio aumento y esperamos poder realizarlo en este 2007. Estas son las





COMPANIA UNITADA

principales cuentas del Activo y sus valores lo podrán apreciar en el Balance General que se acompaña.

Por el lado del Activo tenemos las Cuentas por Pagar al Exterior que están con vencimientos futuros y que estarían cubiertas casi en un ochenta por ciento con las cuentas que El Millon tienen por cobrar, quedando un saldo que se cubriría con el producto de las ventas que se generen. Es difícil mantener una liquidez en un mercado que se está adaptando a los créditos de largo plazo y es por ello que se mantiene nuestra deuda con el Banco que nos da un respiro para cumplir los compromisos adquiridos. La cuenta Préstamo de Socio se redujo y esperamos paulatinamente bajarla en el transcurso de este 2007. Nuestras obligaciones por Pagar están indicadas en el balance y están detalladas.

En el pasivo tenemos que el capital de la empresa se incrementó hasta llegar a la suma de Quinientos mil dólares como capital, conforme lo acordado con Uds. y que se produjo por una parte de las utilidades del 2005 que se capitalizaron y también por la Cuenta de Revalorización de Activos. Este nuevo capital es una mejor imagen de empresas ante nuestros proveedores y bancos con los que operamos. Todavía mantenemos por distribuir las Utilidades de los ejercicios 2003, 2004 y las del 2006 y esto es de común acuerdo para priorizar los compromisos con el exterior y seguir manteniendo abierto y en buena forma nuestro crédito.

Como punto final tengo que indicar que la empresa está al día en sus pagos ante el SRI, IESS, es decir ha cumplido todas las formalidades tanto en el plano laboral, tributario y social.

Esperando este informe tenga su aprobación y quedando a su disposición para que lo estimaren conveniente, me suscribo.

Atentamente,

Ec. Checralla Manzur P.
Gerente

