INFORME DE GERENCIA AÑO 2006

La polìtica macroeconòmica del paìs se mantuvo estable gracias al precio elevado del petróleo y al ingreso creciente (USD 2.500 millones) de los envíos de dinero de los migrantes, pese a ser un año político por elecciones generales de Presidente y Congreso. Pasaron a la segunda vuelta electoral el Sr. Alvaro Noboa y el Ec. Rafael Correa, saliendo triunfador el Ec. Correa. De las declaraciones e intenciones presidenciales se puede establecer que continuarán los subsidios directos: bono de desarrollo, bono de la vivienda, subsidio a los combustibles. La principal actividad del Gobierno ha sido la promoción de la Asamblea Constituyente con plenos poderes para escribir una nueva constitución y cambiar la institucionalidad del país. No existe todavía una idea concreta de las políticas generales del Gobierno lo que ha creado un grado grande de incertidumbre en el sector empresarial.

La dolarización ha incidido también en una estabilidad de la macroeconomìa, sin embargo todavía algunos precios de los bienes y servicios sigue en incremento, si bien el ìndice inflacionario fue del 2.87 % el incremento real es mayor.

Un punto importante en este año fueron las negociaciones del Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos, que no culminaron . El actual Gobierno se ha negado reiteradas ocasiones a proseguir con el TLC, ventajosamente el Gobierno de los Estados Unidos amplió el plazo de las preferencias arancelarias (ATPDA) hasta finales de Junio del 2.007. Es incierto el panorama posterior a esta fecha, para la continuación de exportaciones ecuatorianas a ese país.

PRODUCCION DE TE NEGRO

Nuestra proyecciòn de producción para el año 2006 en te negro fue de 1.100.000 kilos. Las producciones del año en especial de los meses de Febrero, Junio y Diciembre fueron extremadamente bajas, por razones del ataque de larvas a la plantación y condiciones climáticas adversas, lo que incidiò para que la producción total fuera de 897.287 kilos.

MECANIZACION

Durante todo el año se siguieron arreglando los lotes para mecanización, lo que ha significado un alto costo de inversiòn. Actualmente el 85% de la cosecha se està realizando con màquinas y la diferencia se encuentra bajo cosecha manual en aquellas àreas que no se pueden mecanizar totalmente, se seguirán disminuyendo las áreas de cosecha manual en el año 2.007.

Las cosechadoras denominadas STH, de fabricación local en la mecànica de la plantación siguen ofreciendo un buen resultado y se siguen incorporando mejoras en su estructura.

EXPORTACIONES DE TE NEGRO AL GRANEL

Se presupuestò una venta de exportaciòn de 1.019.727 kilos, llegando las exportaciones finales a 834.382 kilos, a sea al 82 % del presupuesto.

PLANTA DE EMPAQUE
Ventas Locales

El presupuesto de ventas locales para te negro, te con sabores y plantas aromáticas se estableciò en 58.824 kilos, habièndose llegado a 57.254 kilos, o sea al 97.3 %.

Exportacion

A Colombia no se ha podido realizar mas exportaciones por la falta de pedidos en firme, a pesar de las ofertas contínuas de negociaciones con las cadenas de supermercados.Se concretó la venta de te empacado con marca propia a COLSUBSIDIOS, para lo cual se reempacó el te de los stocks que existen en Colombia.

A Colombia, a la firma Hiplantro de Medellín se han enviado 4.000 kilos de te negro con sabores al granel.

Se encuentra en negociación y con la firma de un precontrato de compra con la cadena CARREFOUR la exportación de te negro, también con marca propia. Se esperan los diseños de las cajas para iniciar el proceso.

SITUACION FINANCIERA

El capital pagado de la Compañìa es de USD.69.000 y un aporte para futura capitalización de $431.000. Al 31 de diciembre del 2006 la compañía cuenta con un valor patrimonial de 1,055,138.

El total de los activos fijos es por el valor de USD 904.674 de los cuales USD. 31.161 corresponde a las adquisiciones realizadas en el año 2006.

RESULTADOS

La pérdida del ejercicio por el año 2006, es de USD 104.386.

Ing. Jaime Flores M.
GERENTE GENERAL