

Lamigal C.Ltda.

Laminados del Ecuador, Industria de Perfiles

Guayaquil, 22 de Marzo del 2008

Señores

Junta General Universal de Socios de Lamigal Cia. Ltda.
Ciudad

Av. Carlos Julio Arosemena Km. 3
P.O.Box: 09-01-9061
Guayaquil - ECUADOR

Tel.: +593-4-2202061 / 2221313 / 2204440
Fax: +593-4-2203963
Mobile: +593-9-1843280
e-mail: droth1@email.movistar.com.ec
www.multiseguridad.com

Al igual que en años anteriores, me toca hacer una síntesis del desempeño de mis funciones durante el ejercicio económico del 2007. La empresa mantiene su status de estabilidad, sorteando las vicisitudes del gobernante de turno y superando la implementación de políticas que atentan contra la productividad y desaceleran el crecimiento. En ese marco y con esos antecedentes tuve que realizar mi trabajo que, entre otras actividades, fueron las que a continuación señalaré:

La actividad económica ecuatoriana registró la tasa de crecimiento más baja de los últimos años debido en gran medida a la fuerte disminución en la producción y exportación de crudo como consecuencia de la falta de inversión y las continuas paralizaciones en las provincias amazónicas. Los sectores no petroleros mantuvieron ritmos de crecimiento elevados. Los grupos económicos que más crecieron durante 2007 fueron: agricultura; construcción y obras públicas. Por el contrario, los que tuvieron un peor comportamiento fueron el sector industrial con excepción de la elaboración de azúcar, productos del tabaco, prendas de vestir y productos químicos. Las importaciones siguieron creciendo a un fuerte ritmo y descompensando a las exportaciones, lo que creó un escenario desfavorable en lo que a nuestra línea de comercio se refiere, puesto que disminuyó la demanda y encareció los costos de fabricación y montaje. A pesar de que tuve un ambiente económico no grato, la empresa pudo acicalar las estrategias para cumplir en mediano grado con el cronograma de trabajo. En mayo asistí a la convención mundial de Distribuidores de los productos Mul-T-Lock realizada en Israel. En el campo de la búsqueda de nuevos clientes potenciales se consolidó negociaciones con las empresas Clínica Alcívar y Corporación Samborondon.

Por lo mencionado en el párrafo anterior el presupuesto de ventas no pudo completarse. Obtuvimos un decrecimiento en ventas del 38.75% con referencia a las del año inmediato anterior, precisamente por las políticas de Estado que estrangulan el aparato productivo y la comercialización. En el área de personal, tuve que sortear las sorpresivas alzas salariales en el régimen por hora y un leve incremento de personal en sitios específicos para contribuir un poco más con los grados de control de calidad. En lo que a sistemas se refiere, adquirí nuevos equipos de computación y un programa denominado Call Center para control de vendedores y asistencia a clientes en horas no laborables. En el estado de Origen y Aplicación de Recursos, se aprecia un correcto uso del peculio generado. La Utilidad Bruta en Ventas tuvo un repunte del 4.52% merced sólo a nuestra gestión sin la ayuda de factores externos; de ahí se desprende que por el contrario, la Utilidad Operacional haya disminuido en un 18.52%. Sin embargo, la empresa contribuyó durante este año con US\$ 8.567,91 de impuesto a la renta y diferencia de IVA.

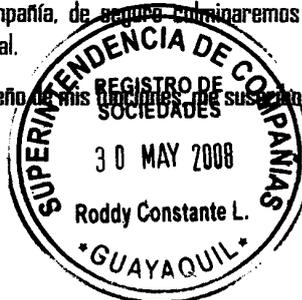
En el plano societario la empresa culminó su proceso de aumento de capital en numerario a US\$ 6.000,00. A nivel tributario se cumplieron con todas las obligaciones, manteniéndonos en lista blanca. Las cuentas por pagar con proveedores son satisfechas oportunamente y en las cuentas por cobrar se ejerce un estricto control, por lo que los índices de solvencia y prueba ácida rebasan el punto de equilibrio.

Las previsiones de crecimiento en el Ecuador para el 2008 son más alentadoras gracias al impulso de las actividades no petroleras y a una reactivación de la producción a nivel país. En nuestra esfera, si la Asamblea Nacional Constituyente no contraría las buenas expectativas de crecimiento que tengo en carpeta para nuestra compañía, de seguro dominaremos el año con un superávit muy halagador, el mismo que beneficiará de mutuo a socios, empleados y al ente fiscal.

Agradeciendo el apoyo que me otorgan para el desempeño de mis funciones, de seguro dominaremos el año con un superávit muy halagador, el mismo que beneficiará de mutuo a socios, empleados y al ente fiscal. Con el respeto que los distinguidos socios me merecen.

Atentamente,


Ing. David Roth C.
Gerente General



Sistemas de Alta Seguridad - High Security Systems
Preparados para responder rápidamente a cualquier desafío, brindando tranquilidad y ofreciendo soluciones completas, personalizadas de alta seguridad

