

Lamigal C.Ltda.

Laminados del Ecuador, Industria de Perfiles

Av. Juan Tanka Marengo Km. 1 1/2

P.O.Box: 09-01-9061

Guayaquil, ECUADOR

Tel: +593-4-2682744/ 745/ 746

Fax: +593-4-2682738

Mobile: +593-9-9891672

e-mail: droth1@email.movistar.com.ec

Guayaquil, 18 Marzo de 1996

Señores:

JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE LAMIGAL, LAMINADOS DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

Presente.-

De mis consideraciones:

Me dirijo a ustedes con el propósito de darles a conocer mi informe sobre el desempeño de las funciones durante el ejercicio económico del 1995 dando cumplimiento a lo dispuesto en los estatutos sociales de la compañía.

Todos los esfuerzos desplegados para lograr los objetivos que nos propusimos a comienzo de año se vieron opacados por falta de políticas gubernamentales que consoliden la economía en el Ecuador. El contrabando, la corrupción y la desidia de los congresistas para establecer leyes que brinden confianza de inversión a niveles internacionales, han impedido que nuestro país saque provecho de todo su potencial en los campos de la agricultura, ganadería, pesca, industria petrolera, civil, de la construcción y farmacéutica. En nuestro campo aspirábamos que la confianza en los entes financieros contribuya a obtener nuestros objetivos en el presupuesto de ventas, ya que como es de vuestro conocimiento la estrategia de la compañía es no conceder crédito, por lo tanto requerimos de la holgura del circulante para cumplir nuestras metas. No obstante y a pesar de que la paridad cambiaria del sucre con respecto al dólar creció en un 28,37% (2,36% mensual) esto no nos desanimó, pero si debimos implementar constantemente medidas correctivas en todas las áreas e incluso adoptar políticas extremas de reducción de personal y recesión general.

Los aspectos positivos en los campos administrativos se dieron en la depuración de eficiencia del personal, la adquisición de maquinaria nueva para las áreas de Taller, Ebanistería y Tallado y un mejoramiento de las áreas de instalaciones circundantes.

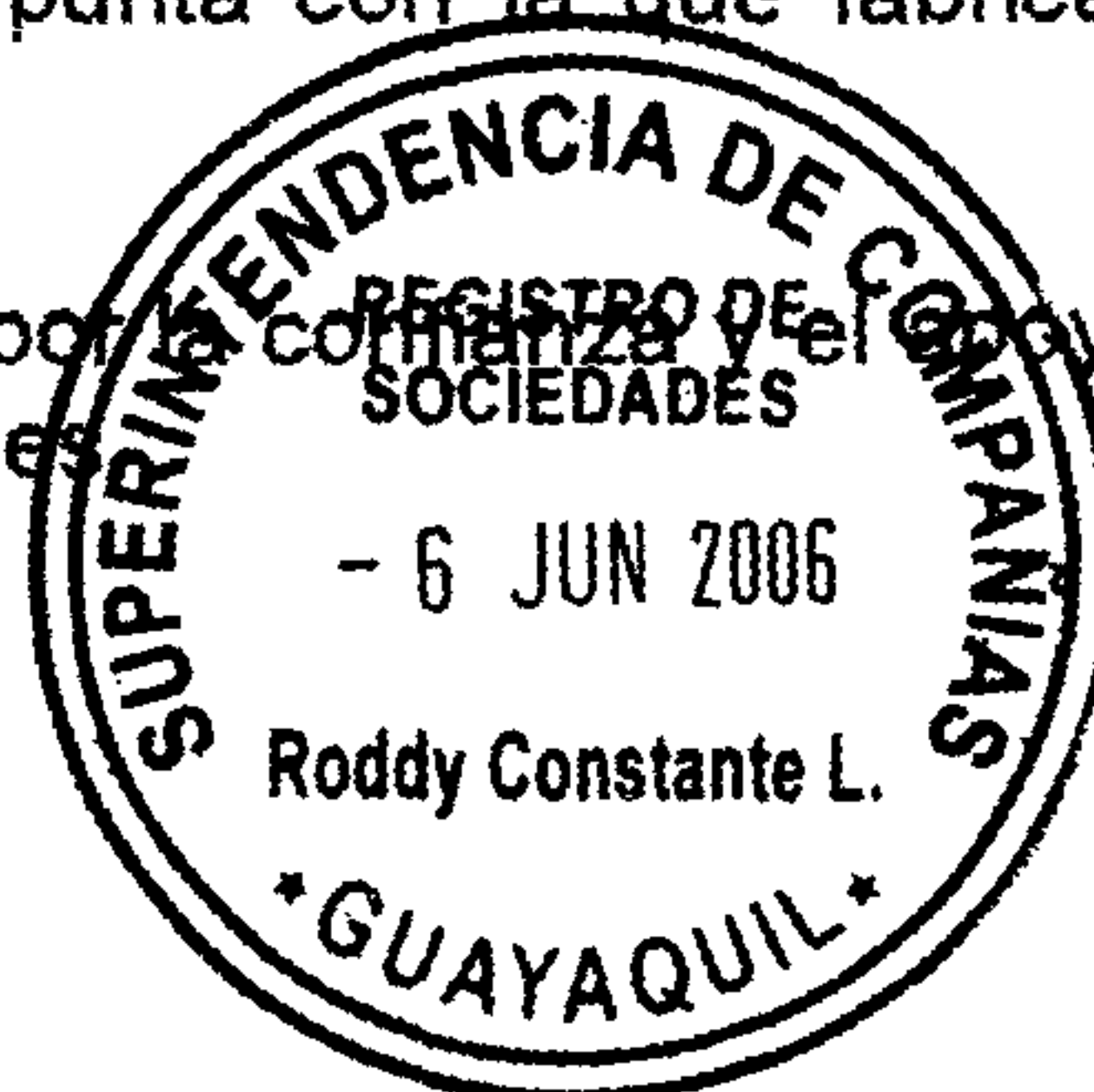
Como podrán apreciar en los estados financieros que les he proporcionado no se logró completar el Flujo de Ventas por las circunstancias anotadas, y más bien hubo un descenso del 5.56% con respecto a las del ejercicio anterior. De todas formas, la utilidad bruta creció 11.72% debido a una mejor distribución de los costos. La utilidad antes de participación e impuestos también recibió un ligero incremento de 0.22%

Las expectativas de desarrollo son amplias para el año 1996 y también que el negocio siga asentándose en el mercado por la tecnología de punta con la que fabricamos los productos que comercializamos.

Reitero mis agradecimientos a los señores socios, por la confianza y el apoyo constante que honran mi gestión como conductor y administrador sus bienes.

Atentamente,

Ing. David Roth C.
Gerente General



Lamigal C.Ltda.

Laminados del Ecuador, Industria de Perfiles

Av. Juan Tanca Marengo Km. 1 1/2

P.O.Box: 09-01-9061

Guayaquil, ECUADOR

Tel: +593-4-2682744/ 745/ 746

Fax: +593-4-2682738

Mobile: +593-9-9891672

e-mail: droth1@email.movistar.com.ec

Guayaquil, 17 Marzo del 1995

Señores:

JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE LAMIGAL, LAMINADOS DEL ECUADOR CÍA. LTDA.
Presente.-

Honorables Socios:

Me dirijo a ustedes señores socios para rendir mi informe de las actividades más relevantes desarrolladas en 1994, dando cumplimiento a lo dispuesto en los estatutos sociales de la compañía y por la confianza que me han dispensado.

En el año que culminó se mantuvo la crisis económica de anteriores ciclos. El Gobierno de turno no atinó con la mejor política para el mejoramiento de los niveles socio-económicos, hubo recesión y las expectativas que todos los empresarios nos impusimos a inicios del periodo, no pudieron cumplirse merced a que la demanda fue escasa porque la escala inflacionaria no permitió mantener los precios medianamente estancados, más; y por el contrario nos vimos forzadas a hacer ajustes hasta por semana en la fijación de los precios de venta de los productos. Esto creó un ambiente comercial de incertidumbre con el correspondiente receso en el presupuesto de ventas y los estimativos de crecimiento. No obstante, en nuestro afán de alcanzar las metas logramos hacer los cambios que requerían las circunstancias con un efecto algo satisfactorio en las ventas que crecieron en un 35.17% con respecto al ejercicio anterior (US\$ 7.126,17 vs. US\$ 9.632,77).

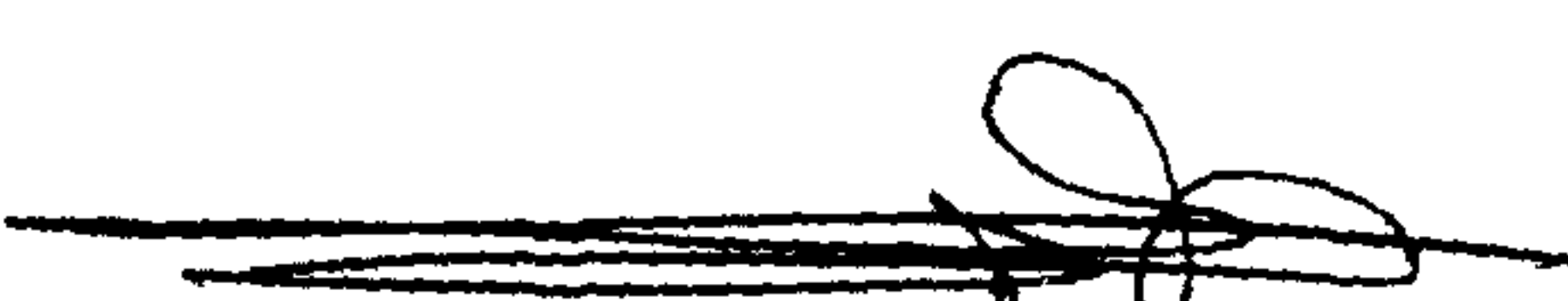
A pesar de lo sucedido, la empresa encontró alternativas de crecimiento en los parámetros de activos fijos, adquiriendo vehículos para el transporte de mercaderías e instalaciones a la domicilio, además, se adquirió a crédito un vehículo para movilización de Presidencia y Gerencia.

Importante es el permanente apoyo que los señores socios otorgan al cumplimiento de los objetivos de Lamigal Cía. Ltda.

Afortunadamente, la empresa supero su punto de equilibrio entre ingresos y costos. Existen muchas posibilidades de crecimiento para el año 1995 y de que el negocio siga solidificándose en el mercado para lograr los resultados que todos esperamos.

Antes de concluir, reciban mis agradecimientos señores socios por el apoyo constante que me impulsa a entregar cada vez más mi constante esfuerzo.

De los señores socios, me suscribo.


Ing. David Roth C.
Gerente General

