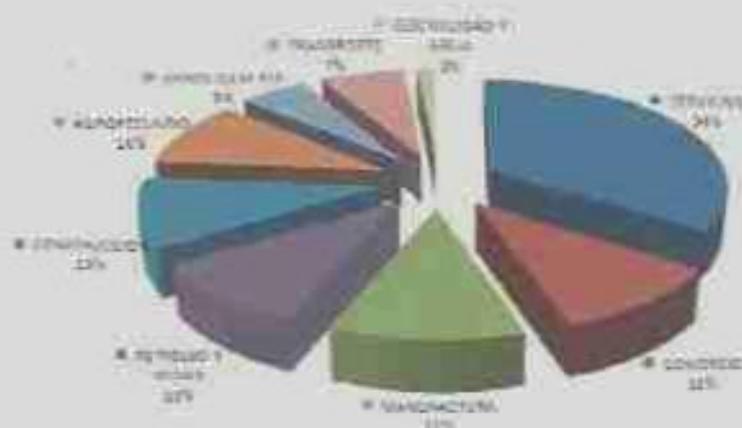


**INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2013**

Las cifras macroeconómicas del año 2013 son satisfactorias, el crecimiento económico se ha mantenido estable con una tasa prevista del 4.1%. El sector petrolero continúa impulsando el crecimiento productivo nacional con el 2.6% con relación al año anterior. Las principales actividades que aportan a este comportamiento son las que se detallan en el siguiente gráfico:

**PIB por actividad Económica
2013***



En lo referente al sector laboral, según datos del Banco Central, la tasa de desocupación fue de 4,6%, la mayor parte de la población económicamente activa (PEA) se ubicó en ocupación plena (50%), la tasa de subocupación se sitúa en 42%, resultados que comparados con los obtenidos en el año 2012 evidencian que los subocupados y desempleados disminuyeron en 2,8% y 0,9% respectivamente, en tanto que los ocupados aumentaron en un 2,5%.

En lo que respecta al sector de la salud, está registre una importante evolución, su desarrollo se ha visto impulsado por la salud pública, ya que ha sido uno de los rubros en los que el gobierno ha invertido más en los últimos años, con un crecimiento anual del PIB Sectorial del 4,8%.

Para el año 2014 las estimaciones son prometedoras, ubicándose en un crecimiento anual proyectado alrededor del 3,5% al 4,5%. Lo anterior viene acompañado de una inflación que, según estimaciones gubernamentales, en el 2014 pudiera llegar al 3,2%. A continuación las perspectivas definidas por varias instituciones con respecto al crecimiento de la economía ecuatoriana:

Estimaciones de Crecimiento para Ecuador

Estimaciones de Crecimiento (Variación Anual %)			
AÑOS	BCE	FMI	CEPAL
2013	4,0	4,1	3,5
2014	4,5	4,0	3,5

Fuente: BCE, FMI, CEPAL
Elaboración: Subgerencia Nacional de Planeación y Estudios

Resultados Ecuador Overseas Agencies C.A.

	2013	2012	Variación
Ventas netas	22.173.015	22.710.065	-3%
Costo de ventas	(11.593.749)	(16.312.360)	-10%
Utilidad bruta	7.429.266	6.428.615	16%
Gastos de administración y generales	(5.948.440)	(4.698.307)	-27%
Otros ingresos / Otros egresos	588.724	908.002	-36%
Utilidad antes de impuesto a la renta	2.070.550	2.678.370	-22%
Impuesto a la renta	(474.384)	(872.430)	-29%
Utilidad neta	1.596.166	1.897.955	-20%
Otros resultados integrales	(891)	(132.042)	-99%
Total resultados integrales	1.595.475	1.865.893	-14%

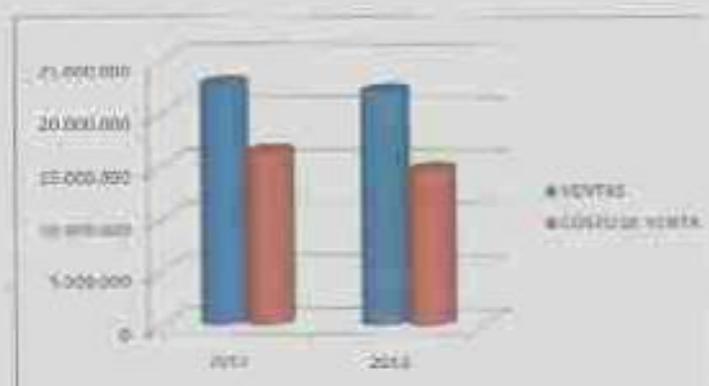
	2013	2012	Variación
ACTIVOS			
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes a efectivo	1.083.567	1.587.814	-30%
Cuentas por cobrar comerciales	6.732.136	6.538.863	3%
Otras cuentas por cobrar	644.648	1.587.893	-59%
Inventarios	4.565.081	6.373.571	-29%
Otros activos	0	63.060	-100%
Total activos corrientes	13.016.435	18.093.021	-19%
Activos no corrientes			
Otros activos y otras cuentas por cobrar	6.112	9.412	-14%
Propiedad, planta y equipos, neto	2.240.940	1.953.793	13%
Activos intangibles - Licencia y Software	82.773	20.300	308%
Total activos no corrientes	2.331.825	1.983.511	16%
Total activos	15.348.260	18.076.532	-15%

	2013	2012	Variación
PASIVOS			
Pasivos corrientes			
Sobregiros bancarios	0	254.002	-100%
Cuentas por pagar comerciales	5.312.814	3.931.664	-16%
Impuesto a la renta por pagar	0	438.698	-100%
Otros deudas y gastos acumulados por pagar	1.577.882	4.650.942	-66%
Total pasivos corrientes	4.890.496	9.281.444	-47%
Pasivos no corrientes			
Reservas jubilación patronal y desahucio	863.903	794.280	9%
Total pasivos no corrientes	863.903	794.280	9%
Total pasivos	5.754.399	10.075.733	-43%

	2013	2012	Variación
PATRIMONIO			
Capital Acciones	1.400.000	1.400.000	0%
Reservas y Utilidades Disponibles	6.143.861	6.590.790	-24%
Total patrimonio	9.083.861	8.000.790	30%
Total pasivos y patrimonio	15.348.260	18.076.532	-15%



La empresa a diciembre de 2013 registró ventas por USD 22'123M, su costo de ventas representó el 66,5% lo que generó una utilidad bruta de USD.7'429M que representa el 33,6% de las ventas, registrando un incremento del 15,6% con respecto al periodo anterior.



Los otros ingresos neteados de los otros gastos provenientes de actividades no operativas corresponden al 2,7% de las ventas, por otro lado los gastos de ventas, administración y generales representan el 26,9% de los ingresos, lo cual sumado a los ingresos y costos financieros nos da como resultado una utilidad antes de impuestos de USD 2'070M.

En lo que respecta al balance general, el total de activos ascienden a US\$15,348M para el año 2013, compuesto por activo corriente cuyo monto es US\$13,016M (85%) y activo no corriente \$2.331M (15%), presentando una disminución con relación al año 2012 del 15%.

En cuanto al total de los pasivos asciende a US\$10'075M en el año 2012, mientras que en el año 2013 disminuye a US\$5'754M, lo que equivale al 43% con relación al año anterior.

El total de patrimonio en el año 2013 asciende a US\$9'593M con un incremento del 20% con relación al año anterior.

Principales Indicadores financieros

La empresa registra una importante evolución en sus principales indicadores financieros, tal como se refleja en el cuadro adjunto.

	2013	2012
ROA= Rotación Activos * Margen Ventas	0,48	0,36
Rotación Activos = Ventas/Total Activos	1,44	1,00
Margen Ventas = Margen Bruto/Ventas	0,34	0,28
Índice de Solvencia	2,66	1,73
Índice de Endeudamiento	0,60	1,26

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. La Compañía hace seguimiento al capital, su índice de deuda neta es el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Total Pasivos	US\$	5.754.399	10.076.733
(-) efectivo y equivalentes a efectivo		<u>(1.083.567)</u>	<u>(1.557.814)</u>
Total de Deuda	US\$	<u>4.670.832</u>	<u>8.517.919</u>
Total Patrimonio		9.593.651	8.000.799
Índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado		<u>0,49</u>	<u>1,05</u>

En el 2014 se prevé alcanzar un crecimiento en ventas sostenible basado en el plan estratégico proyectado en un horizonte de 5 años.

Marzo, 31 del 2014



Juan Martín Schotel Hidalgo
Gerente General