

Guayaquil, 26 de Abril del 2001.

Señores :

**A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
MAQUINARIAS HENRIQUES C.A.**

De acuerdo con lo que establece los estatutos de la compañía y en concordancia con la ley de compañías, me permito presentar a los señores accionistas a continuación mi informe anual de las operaciones por el ejercicio económico 2000.

A pesar de la situación económica en nuestro país y factores como la inflación, devaluación y dolarización de la moneda ecuatoriana, este año ha sido positivo para la empresa, debido a que nos hemos mantenido en el mercado con nuestros Items y en parte por haberse agregado nuevas líneas de productos Asiáticos porque se ha logrado a pesar de la recesión económica incrementar nuestros niveles de ventas en los diferentes puntos del país.

Situación razonable que se refleja en los índices financieros básicos de la compañía, así:

ACTIVOS Y PASIVOS

La liquidez para el año 2000, fue de 1.40 demostrándose un aumento de 0.33 con respecto al año 1999 producto de un incremento en ventas.

La relación pasivo versus activo es de 0.68 comparado con el año 1999 que fue de 0.90 existe una disminución de endeudamiento de 0.22 consecuencia de la mejoría notable de liquidez.

PATRIMONIO

El período contable terminó con un patrimonio positivo de U.S.\$ 566.213,26 de los cuales U.S.\$ 257.402,38 corresponde a valores de capital y reservas que servirán como respaldo a posibles contingencia que pudiera tener la compañía en un futuro.

2478

28 Mayo 2001



ESTADO DE RESULTADOS

El margen de utilidad neta es del 6.73% rango considerado como no satisfactorio a pesar de la vicisitudes existentes en el Ecuador, este resultado esperamos mejorar en un futuro de acuerdo a las proyecciones que tiene la empresa.

PROYECTOS PARA EL AÑO 2001

Estamos adoptando las medidas necesarias para que el próximo año se obtengan resultados mejores que el año 2000.

El campo donde la empresa desarrolla su actividad tiene una competencia muy dinamizada, lo que implica un mayor esfuerzo en venta razón por la que hemos investigado el mercado, estamos revisando constantemente los precios nuestros con los de la competencia para brindar a nuestros clientes los mejores costos del mercado, hemos innovado los programas en ventas dando capacitación al equipo de ventas para que no solo sean vendedores sino asesores en ventas así cumplir con la necesidades de nuestro clientes, todo estos complementado con una reposición de un nuevo stock de nuestras líneas nos permitirán ampliarnos y competir con relativa normalidad para ubicar a Maquinarias Henriques C.A. en un futuro una de las primeras empresa del país.

ATENTAMENTE,


SR. WERNER GANSAUER
GERENTE

28 MAR 2001

