El monto de las exporteciones efectuadas por la empresa duran te el ejercicio de 1980 comparado con el ejercicio anterior tuvo una baja de 695 docenas de sombreros con un valor de -US\$14.500.00, lo que equivals a una baja de 4.8%. Pero si re bajamos las 13.000 piezas de trenza con un valor de \$18.155.00 exportadas en el año 1979, tendriamos entoncas un pequeño supe ravit de \$ 3.615.00 en el monto de venta total. Cabe aquí ano tar que por no haberse recibido a tiempo la Carta de Crédito por un pedido de 500 docenas de sombreros, no se pudo efectuar el despecho el terminar el año con lo cual hubiesemos igualado las exportaciones del año anterior.

Durante el eño se han producido continuas alzas en el mercado interac lo que nos ha obligado a subir nuestras cotizaciones al exterior y pase a todo esfuerzo desplegado para incrementar las ventas, esto no ha sido posible ya que el sombrero ecuatoriano se ha tornado como un artículo de lujo por su precia y por consiguiente los clientes en el exterior prefieren el sombrero barato manufacturado en la China.

Por otro ledo, la mayoria de exportadores de sombreros en Cuan ca se han estado introduciendo a otro importante mercado para nuestro sombreros como es Mexico en vista que el gran mercado de Brasil está bastante restringido por falta de divisas. Pera lograr introducirse a éste mercado, han echado abajo los precios e inclusive estan concediendo plazo para el pago. De continuar estos ofrecimientos que influyen en nuestro "modus operandi" se hara necesario que el Gerente y/o Presidente de la empresa visja a dicho país para ofrecer a nuestros viejos — clientes las mismas ventajas ya que de otra manera nos quederemos con los brazos cruzados.

Es solamente a base del incentivo que nos da el Certificado de Abono Tributario que hemos podido mantenernos activos como competitivos y así obtener una pequeña utilidad, no obstante el severo impacto producido por el aumento del salario minimo vital y todo esfuerzo realizado por reducir los gastos a la - minima expresión.

Consideramos que el próximo año 1981 va a ser un año más dificil aun pero habrá que tomar los pasos necesarios a medida que transcurran los mesas y observemos el desenvolvimiento — de las cosas como del negocio en general.

Guayaquil, á 16 de Febrero de 1981

César Arcentales A