NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

1. INFORMACION GENERAL

Cervecería Nacional CN S.A. (CN o la Compañía) fue constituida el 24 de diciembre de 1921 en la ciudad de Guayaquil. Se dedica a la elaboración, distribución y venta de cerveza, así como de bebidas de malta sin alcohol, agua y otras bebidas para el consumo humano. CN es subsidiaria directa de SabMiller Southern Investments Limited, una entidad localizada en Reino Unido que posee el 94.36% de su capital social y que forma parte del grupo internacional SABMiller (Grupo SABMiller), que se dedica principalmente a la producción, distribución y venta de bebidas para el consumo humano a nivel mundial. Debido a ello CN, es considerada una compañía extranjera según el Régimen Común de Tratamiento a los Capitales Extranjeros previsto en la Decisión 291 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena, lo cual le permite transferir libremente sus utilidades al exterior una vez pagados los impuestos correspondientes.

CN es una sociedad anónima listada en la Bolsa de Valores del Ecuador y produce a través de sus dos plantas ubicadas en las ciudades de Guayaquil y Quito. Como resultado de un acuerdo suscrito en septiembre del 2007, CN vende la totalidad de su producción, en sus diferentes marcas y presentaciones, a Dinadec S.A., y ésta se encarga de su distribución y venta en el territorio nacional a sus clientes (tiendas, detallistas o distribuidores).

CN es la mayor productora y embotelladora de cervezas en el mercado ecuatoriano y opera con varias marcas, entre las cuales se destacan Pilsener y Club.

Déficit de capital de trabajo

Al 31 de diciembre del 2013, la Compañía presenta un déficit de capital de trabajo contable por aproximadamente US\$m. 252,500 (2012: US\$m. 182,000) originado fundamentalmente por: i) la deuda mantenida con su entidad relacionada Bavaria S.A. por US\$77,2 millones, en la que se incurrió para financiar la adquisición de una empresa realizada en el 2006 a través de un proceso de Oferta Pública de Adquisición (OPA), y ii) deudas adquiridas con proveedores del exterior para financiar la adquisición de Propiedades, planta y equipo. La Administración está analizando varios mecanismos para liquidar las indicadas deudas y considera que sus operaciones generan flujos de caja necesarios para su liquidación.

Aprobación de estados financieros:

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2013 han sido emitidos con autorización del 12 de febrero del 2014 dada por parte de la Administración de la Compañía y posteriormente serán puestos a consideración del Directorio y de la Junta General de Accionistas para su aprobación definitiva.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Estas políticas han sido aplicadas de manera uniforme a todos los años que se presentan en estos estados financieros, salvo que se indique lo contrario.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

2.1 Bases de preparación de estados financieros separados

De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera los estados financieros de una entidad que posee subsidiarias (entidades a las que se controla) se preparan sobre una base consolidada. Sin embargo, es permitido que, sea porque la legislación del país de la entidad lo requiere o si de forma voluntaria la entidad lo considera, se preparen estados financieros individuales de la empresa controlante, los que se denominan estados financieros separados.

Los estados financieros separados de CN han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el IASB (International Accounting Standard Board) que han sido adoptadas en Ecuador y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales y aplicadas de manera uniforme a los ejercicios que se presentan.

Los estados financieros separados se han preparado bajo el criterio del costo histórico.

En cumplimiento de las NIIF, CN también prepara estados financieros consolidados con Dinadec S.A., empresa considerada subsidiaria por ser una entidad de propósito específico sobre la que mantiene el poder de gobernar sus políticas operativas y financieras. Los estados financieros separados de Dinadec S.A. son requeridos por las autoridades ecuatorianas respectivas, por lo tanto los estados financieros adjuntos separados reflejan la actividad individual de CN, sin incluir los efectos de la consolidación de estos con los de Dinadec.

La preparación de los estados financieros conforme a las NIIF requiere el uso de estimaciones contables. También exige a la Administración que ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía. En la Nota 3 se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas donde los supuestos y estimaciones son significativos para la elaboración de los estados financieros. Debido a la subjetividad inherente en este proceso contable, los resultados reales pueden diferir de los montos estimados por la Administración.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, se han publicado enmiendas, mejoras e interpretaciones a las normas existentes que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Estas son de aplicación obligatoria a partir de las fechas indicadas a continuación:

Norma	Título	Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados a partir de:
NIC 32	Enmienda, 'Instrumentos financieros: presentación' - Aclara algunos requerimientos para compensación de activos y pasivos financieros en el estado de situación financiera.	1 de enero del 2014
NHF 10, 12 y NIC 27	Enmienda, 'Consolidación de entidades de inversión' - Modificaciones hacen que muchos fondos de inversión y otras entidades similares, estarán exentos de la consolidación de la mayoria de sus filiales.	i de enero del 2014
NIC 36	Enmienda, 'Deterioros de los activos' - Aclara divulgaciones de la información sobre el importe recuperable de los activos deteriorados	i de enero del 2014
NIC 39	Enmienda, 'Reconocimiento y medición: renovación de derivados' - Interrupción de la contabilización de los instrumentos de coberturas de acuerdo a criterios específicos.	i de enero del 2014
NIIF 9	Instrumentos financieros' - Específica la clasificación y medición de activos y pasivos financieros.	i de enero del 2015
IFRIC 21	Gravámenes' - 'Interpretación de la NIC 37' 'Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes'.	i de enero del 2015

La Compañía estima que la adopción de las nuevas NIIF y sus enmiendas antes descritas, no tendrá un impacto significativo en los estados financieros en el ejercicio de su aplicación inicial.

2.2 Traducción de moneda extranjera

(a) Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas en los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en miles de dólares estadounidenses.

(b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera, principalmente deudas con proveedores del exterior, se traducen a la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones. Las ganancias y pérdidas por diferencias en cambio que resulten del pago de tales transacciones, se reconocen en el estado de resultados, excepto cuando son diferidos en el patrimonio en transacciones que califican como coberturas de flujos de efectivo.

2.3 Información financiera por segmentos

El ente encargado de tomar las principales decisiones operativas, que es responsable de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos operativos, corresponde al Comité Ejecutivo (Ex-Com). La Administración ha identificado los segmentos operativos en función de la forma como el Comité Ejecutivo monitorea el negocio, el que considera el negocio desde una perspectiva por tipo de producto, que como se indica en la Nota 1, lo constituyen: cervezas, bebidas de malta sin alcohol y aguas sin sabor. El segmento de cervezas representa aproximadamente el 98% de los ingresos de CN, y los segmentos de

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

maltas y de aguas representan en su conjunto el 2%. De esta forma el único segmento reportable lo constituye el segmento de cerveza. Debido a lo anterior y al hecho que aproximadamente el 98% de los activos y del margen bruto de CN son atribuibles al segmento de cervezas, la Administración considera que la presentación de los estados financieros, integrando todos los segmentos operacionales, es apropiado reflejo del único segmento reportable (cervezas).

2.4 Efectivo y equivalentes de efectivo

Incluye el efectivo disponible, depósitos a la vista en bancos, otras inversiones altamente líquidas con vencimientos originales de tres meses o menos y sobregiros bancarios.

2.5 Activos y pasivos financieros

2.5.1. Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: "activos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas", "préstamos y cuentas por cobrar", "activos mantenidos hasta su vencimiento" y "activos financieros disponibles para la venta". Los pasivos financieros se clasifican en las siguientes categorías: "pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas" y "otros pasivos financieros". La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos o contrataron los pasivos. La Administración determina la clasificación de sus activos y pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, la Compañía mantuvo activos financieros en las categorías de "préstamos y cuentas por cobrar" y "activos financieros disponibles para la venta". De igual forma, la Compañía solo mantuvo pasivos financieros en la categoría de "otros pasivos financieros" cuyas características se explican seguidamente:

Préstamos y cuentas por cobrar: representados en el estado de situación financiera por las cuentas por cobrar comerciales a entidades relacionadas: Son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen en el activo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses cortados desde la fecha del estado de situación financiera.

Activos financieros disponibles para la venta: representados en el estado de situación financiera por inversiones en acciones. Son activos financieros no derivados que se designan en esta categoría o no califican para ser designados en alguna de las otras categorías de activos financieros. Estos activos se muestran como activos no corrientes a menos que la Administración tenga la intención expresa de vender el activo dentro de los 12 meses contados a partir de la fecha del estado de situación financiera.

Otros pasivos financieros: representados en el estado de situación financiera por los préstamos con entidades financieras, cuentas por pagar a entidades relacionadas, proveedores y otras cuentas por pagar. Se incluyen en el pasivo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses contados a partir de la fecha del estado de situación financiera.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

2.5.2. Reconocimiento y medición inicial y posterior:

Reconocimiento -

La Compañía reconoce un activo o pasivo financiero en el estado de situación financiera a la fecha de la negociación y se reconocen cuando se compromete a comprar o vender el activo o pagar el pasivo.

Medición inicial -

Los activos y pasivos financieros son medidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo atribuible a la transacción, que de ser significativo, es reconocido como parte del activo o pasivo; siempre que el activo o pasivo financiero no sea designado como de valor razonable a través de ganancias o pérdidas. Con posterioridad al reconocimiento inicial la Compañía valoriza los mismos como se describe a continuación:

Medición posterior -

a) Préstamos y cuentas por cobrar: Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. En específico, la Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

<u>Cuentas por cobrar comerciales a entidades relacionadas</u>: Estas cuentas corresponden a los montos adeudados por Dinadec por la venta de productos (cerveza, maltas y aguas) o por servicios prestados en el curso normal de los negocios. Si se esperan cobrar en un año o menos se clasifican como activos corrientes, de lo contrario se presentan como activos no corrientes. Debido a que la Compañía vende toda su producción que embotella e importa a su compañía relacionada Dinadec S.A. a un plazo de hasta 7 días y no se mantienen saldos vencidos con esta empresa, CN no realiza estimaciones de deterioro por estas cuentas por cobrar.

Estas cuentas no generan intereses y se registran a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado, debido a que se liquidan en el plazo de hasta 7 días.

- b) Activos financieros (Inversiones en acciones) disponibles para la venta: Posterior a su reconocimiento inicial se miden al valor razonable. Los cambios en el valor razonable se reconocen en el patrimonio. Cuando un título valor clasificado como disponible para la venta se vende o su valor se deteriora, los ajustes acumulados por fluctuaciones en su valor razonable presentados en el patrimonio se incluyen en el estado de resultados integrales. Debido a que no existe un mercado activo y el valor razonable no puede ser medido con fiabilidad, la Compañía las mantiene al costo. Ver Nota 10.
- c) Otros pasivos financieros: Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. En específico, la Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

- i) Préstamos con instituciones financieras: Se registran inicialmente a su valor nominal que no difieren de su valor razonable, pues están contratados a las tasas vigentes en el mercado. No existen costos de transacciones significativas incurridos al momento de su contratación. Posteriormente se miden al costo amortizado utilizando las tasas de interés pactadas. Los intereses devengados que corresponden a préstamos y obligaciones utilizadas en el financiamiento de sus operaciones se presentan en el estado de resultados integrales, bajo el rubro de gastos por intereses.
- ii) Cuentas por pagar comerciales: Son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores locales o del exterior en el curso normal de los negocios. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son pagaderas hasta 60 días. En caso de que sus plazos de pago pactados sean mayores a 12 meses, se presentan como pasivos no corrientes y generan intereses, que se reconocen en el estado de resultados integrables bajo el rubro de gastos por intereses.
- iii) <u>Cuentas por pagar a entidades relacionadas</u>: Corresponden a obligaciones de pago principalmente por deudas adquiridas en años anteriores que son exigibles por parte del acreedor en el corto plazo. No devengan intereses y se registran a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado.

2.5.3 Deterioro de activos financieros

CN establece una provisión para pérdidas por deterioro de sus cuentas por cobrar cuando existe evidencia objetiva de que la Compañía no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas a cobrar. La existencia de dificultades financieras significativas por parte del deudor, la probabilidad de que el deudor entre en quiebra o reorganización financiera y la falta o mora en los pagos se consideran indicadores de que la cuenta a cobrar se ha deteriorado. Al 31 de diciembre del 2013 y 2012 no fue requerido el registro de provisiones por deterioro de sus cuentas por cobrar comerciales con entidades relacionadas.

2.5.4 Baja de activos y pasivos financieros

Un activo financiero se elimina cuando expiran los derechos a recibir los flujos de efectivo del activo o si CN transfiere el activo a un tercero sin retener sustancialmente los riesgos y beneficios del activo. Un pasivo es eliminado cuando las obligaciones de la Compañía especificadas en el contrato se han liquidado.

2.6 Otras cuentas por cobrar

Representadas principalmente por anticipos a proveedores que se liquidan en el corto plazo. Se registran al valor del desembolso realizado, principalmente a proveedores de propiedades, planta y equipos e inventarios, que es equivalente a su costo amortizado.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

2.7 Inventarios

Los inventarios se registran al costo o a su valor neto de realización el que resulte menor. El costo de los productos terminados y de los productos en proceso comprenden las materias primas, la mano de obra directa, los gastos indirectos de fabricación basados en una capacidad operativa normal y otros costos incurridos para dejar los productos en las ubicaciones y condiciones necesarias para su venta, netos de descuentos atribuibles a los inventarios. El costo de los inventarios y de los productos vendidos se determina usando el método de promedio ponderado. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución.

Los inventarios de envases no retornables, materias primas, repuestos y accesorios, adquiridos a terceros se valorizan al precio de adquisición y cuando se consumen se incorporan al costo de producción de los productos terminados usando el método promedio ponderado.

Las importaciones en tránsito se presentan al costo de las facturas más otros cargos relacionados con la importación.

2.8 Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo son registrados al costo histórico, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, en caso de producirse. El costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición sólo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a reparaciones o mantenimiento y son registrados en resultados cuando son incurridos. El costo también puede incluir transferencias del patrimonio de cualquier ganancia o pérdida en contratos que califican como coberturas de flujos de efectivo de compras de maquinarias y equipos.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de otras propiedades, planta y equipos, es calculada linealmente basada en la vida útil estimada de los bienes del activo fijo, o de componentes significativos identificables que posean vidas útiles diferenciadas, y no considera valores residuales, debido a que la Administración de la Compañía estima que el valor de realización de sus propiedades y equipos al término de su vida útil será irrelevante. Las estimaciones de vidas útiles y valores residuales de los activos fijos son revisadas, y ajustadas si es necesario, a cada fecha de cierre de los estados financieros.

Las vidas útiles estimadas de propiedades, plantas y equipos son las siguientes:

<u>Tipo de bienes</u>	<u>Número de años</u>
Edificios e instalaciones	10 a 75
Envases y jabas	3 a 5
Maquinarias y equipos	10 a 50
Equipos de computación	3
Muebles y enseres	10
Vehículos (incluy e montacargas)	5 Y 10

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Las pérdidas y ganancias por la venta de propiedades, planta y equipos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados integrales.

Cuando el valor en libros de un activo de propiedad, planta y equipos excede a su monto recuperable, este es reducido inmediatamente hasta su valor recuperable.

Los intereses y otros costos de endeudamiento se capitalizan siempre y cuando estén relacionados con la construcción de activos calificables. Un activo calificable es aquél que requiere de un tiempo prolongado para que esté listo para su uso, período que la Administración ha definido como mayor a un año. Al 31 de diciembre del 2013 y 2012 todos los proyectos de la empresa se han liquidado en plazos inferiores a un año, por lo que no se han activado costos de intereses por endeudamiento, excepto por las diferencias en cambio incurridas en los pasivos con proveedores del exterior para la adquisición de maquinarias y equipos. Las diferencias en cambio se activan hasta el momento en que los activos están listos para su utilización.

2.9 Plusvalía mercantíl

La plusvalía mercantil representa el exceso entre el costo de una adquisición respecto del valor razonable de la participación de CN en los activos netos identificables de una subsidiaria a la fecha de adquisición. La plusvalía mercantil de una subsidiaria adquirida en el 2006 y la cual fue absorbida, mediante un proceso de fusión en el 2007 se presenta en el estado de situación financiera como Plusvalía mercantil, neta de amortización acumulada hasta el 1 de enero del 2009, fecha en la que CN adoptó NIIF.

Los castigos a la plusvalía mercantil no se revierten. Las ganancias y pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros de la plusvalía mercantil relacionada con la entidad vendida.

2.10 Activos intangibles - Proyectos informáticos

Los gastos asociados al mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gastos a medida que se incurren. Los gastos de desarrollo directamente atribuibles al diseño y realización de pruebas de programas informáticos que sean identificables, únicos y susceptibles de ser controlados por la Compañía se reconocen como activos intangibles, cuando se cumplen las siguientes condiciones:

- Técnicamente, es posible completar la producción del activo intangible de forma que pueda estar disponible para su utilización ;
- La dirección tiene intención de completar el activo intangible en cuestión, para usarlo;
- La entidad tiene capacidad para utilizar el activo intangible;
- Se puede demostrar la forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- Existe disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar el activo intangible; y
- El desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo puede valorarse de forma fiable.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Los costos directamente atribuibles que se capitalizan como parte de los programas informáticos incluyen los gastos del personal que desarrolla dichos programas y un porcentaje adecuado de gastos generales.

Los gastos que no cumplan estos criterios son reconocidos como un gasto en el momento en el que se incurran. Los desembolsos sobre un activo intangible reconocidos inicialmente como gastos del ejercicio no se reconocerán posteriormente como activos intangibles.

2.11 Deterioro de activos no financieros (plusvalía mercantil, proyectos informáticos y propiedades planta y equipos)

Los activos que tienen vida útil indefinida y no están sujetos a amortización, tales como las plusvalías mercantiles, se someten a pruebas anuales de deterioro en su valor. Los activos sujetos a depreciación y amortización, se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendrá de su venta o su valor en uso. Para efectos de la evaluación por deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generen flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). Los saldos en libros de activos no financieros distintos de la plusvalía mercantil que han sido objeto de castigos por deterioro se revisan a cada fecha de cierre de los estados financieros para verificar posibles reversiones del deterioro.

En el caso que el monto del valor en libros del activo exceda a su monto recuperable, la Compañía registra una pérdida por deterioro en los resultados del ejercicio.

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, no se han reconocido pérdidas por deterioro de activos no financieros. En el caso de la plusvalía mercantil porque su valor recuperable excede el valor en libros de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece y en el caso de otros activos (proyectos informáticos y propiedades, planta y equipos) debido a que la Administración ha determinado que no existen indicadores de deterioro.

2.12 Impuesto a la renta corriente y diferido

El gasto por impuesto a la renta del año comprende el impuesto a la renta corriente y el diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados integrales, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen directamente en el patrimonio. En este caso el impuesto también se reconoce en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio.

Impuesto a la renta corriente

El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables y se carga a los resultados del año en que se devenga con base en el impuesto por pagar exigible. Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto del 22% (2012: 23%) de las utilidades gravables, la cual se reduce al 12% (2012: 13%) si las utilidades son reinvertidas por el contribuyente.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

A partir del ejercicio fiscal 2010 entró en vigor la norma que exige el pago de un "anticipo mínimo de impuesto a la renta", cuyo valor es calculado en función de las cifras reportadas el año anterior sobre el 0.2% del patrimonio, 0.2% de los costos y gastos deducibles, 0.4% de los ingresos gravables y 0.4% de los activos.

La referida norma estableció que en caso de que el impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, lo cual podría ser aplicable, de acuerdo con la norma que rige la devolución de este anticipo.

Durante el 2013 y 2012 la Compañía registró como impuesto a la renta corriente causado el valor determinado sobre la base del 22% (2012: 23%) sobre las utilidades gravables puesto que este valor fue mayor al anticipo mínimo del impuesto a la renta correspondiente.

Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta diferido se provisiona en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. El impuesto a la renta diferido se determina usando tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del estado de situación financiera y que se espera serán aplicables cuando el impuesto a la renta diferido activo se realice o el impuesto a la renta pasivo se pague.

Los impuestos a la renta diferidos activos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

Los saldos de impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se compensan cuando exista el derecho legal exigible a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se relacionen con la misma autoridad tributaria.

2.13 Beneficios a los empleados

Beneficios de corto plazo: Se registran en el rubro de provisiones del estado de situación financiera y corresponden principalmente a:

- i) La participación de los trabajadores en las utilidades: Calculada en función del 15% de la utilidad contable anual antes del impuesto a la renta, según lo establecido por la legislación ecuatoriana vigente. Se registra con cargo a resultados y se presenta como parte del costo de ventas, los gastos administrativos o gastos de ventas en función de la labor de la persona beneficiaria de este beneficio.
- ii) Vacaciones: Se registra el costo correspondiente a las vacaciones del personal sobre base devengada.
- iii) Décimo tercer y décimo cuarto sueldos: Se provisionan y pagan de acuerdo a la legislación vigente en el Ecuador.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Beneficios de largo plazo (Jubilación Patronal, Desahucio y Fondo Ejecutivos):

Provisiones de jubilación patronal y desahucio (no fondeados): La Compañía tiene un plan de beneficio definido para jubilación patronal, normado por las leyes laborales ecuatorianas. Adicionalmente de acuerdo a las leyes vigentes, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador, este beneficio se denomina desahucio.

La Compañía determina anualmente la provisión para jubilación patronal y desahucio con base en estudios actuariales practicados por un profesional independiente y se reconocen con cargo a los costos y gastos (resultados) del año aplicando el método de Costeo de Crédito Unitario Proyectado y representa el valor presente de las obligaciones a la fecha del estado de situación financiera, el cual es obtenido descontando los flujos de salida de efectivo a una tasa de 7% (2012: 7%) anual equivalente a la tasa promedio de los bonos de gobierno, publicada por el Banco Central del Ecuador que están denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos que se aproximan a los términos de las obligaciones por pensiones hasta su vencimiento.

Las hipótesis actuariales incluyen variables como son, en adición a la tasa de descuento, tasa de mortalidad, edad, sexo, años de servicios, remuneraciones, incremento futuros de remuneraciones, tasa de rotación, entre otras.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan a resultados en el periodo en el que surgen. Los costos de los servicios pasados se reconocen inmediatamente en resultados del año.

Al cierre del año las provisiones cubren a todos los trabajadores que se encontraban trabajando para CN.

2.14 Provisiones corrientes

En adición a lo que se describe en 2.12 la Compañía registra provisiones cuando (i) la Compañía tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de eventos pasados, (ii) es probable vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación y (iii) el monto se ha estimado de forma fiable. Los montos reconocidos como provisión son la mejor estimación de la Administración, a la fecha de cierre de los estados financieros, de los desembolsos necesarios para liquidar la obligación.

Los conceptos por los cuales se constituyen provisiones con cargo a resultados corresponden principalmente a provisiones para cubrir contingencias tributarias por las que pudiese verse afectada la Compañía cuando se resuelvan definitivamente los procesos por los que atraviesa en la actualidad. Ver Notas 17 y 18.

2.15 Depósito de garantías de envases y caias

Incluido en el rubro cuentas por pagar a entidades relacionadas, representa la obligación por los depósitos que Dinadec recibe de sus clientes (los distribuidores y detallistas-tiendas) en garantía por los envases y jabas que se les entrega para la comercialización de las bebidas. Dinadec transfiere los fondos recibidos a

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

CN, razón por la que este pasivo representa la obligación de CN de reembolsar a Dinadec en los casos en que ésta requiera de fondos para devolver los depósitos.

Al cierre de cada año CN estima el número de envases y jabas en circulación que espera sean devueltos por los distribuidores a Dinadec, para lo cual se basa en estudios de mercado realizados por parte de terceros, porcentajes de roturas de envases y jabas por tipo de envase, entre otros aspectos. Las diferencias que surgen de las estimaciones y las cifras registradas al cierre son ajustadas por CN contra los resultados del año. Este pasivo no es descontado ya que es considerado pagadero a la vista y no posee cláusulas de reajuste.

2.16 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos comprenden el valor razonable de lo cobrado o por cobrar por la venta de sus productos en el curso normal de sus operaciones. Los ingresos se muestran netos de ICE e IVA, rebajas y descuentos otorgados.

Los ingresos son reconocidos en la medida en que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía puedan ser medidos con fiabilidad y cuando CN hace entrega de sus productos al comprador y en consecuencia transfieren, los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de esos bienes y no mantiene el derecho a disponer de ellos, ni a mantener un control sobre los mismos.

La Compañía genera sus ingresos principalmente por la venta de cervezas, bebidas de malta sin alcohol y aguas, productos que son vendidos directamente a su compañía relacionada Dinadec S.A., que los comercializa a través de sus distribuidores, operadores logísticos (OPL) y transportistas, a partir del 2011 directamente a tiendas y detallistas (que en la actualidad son de aproximadamente 135.000) en todo el territorio ecuatoriano.

2.17 Distribución de dividendos

La distribución de dividendos a los accionistas de la Compañía se deducen del patrimonio y se reconocen como pasivos corrientes en los estados financieros en el periodo en el que los dividendos se aprueban por los accionistas de la Compañía.

3. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de estados financieros requiere que la Administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Compañía se encuentran basados en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Compañía y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la Administración.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Las principales estimaciones y aplicaciones del criterio profesional se encuentran relacionadas con los siguientes conceptos:

- Estimaciones para determinar el monto de depósitos en garantía de envases y cajas que los clientes de Dinadec podrían pedir su devolución en el futuro. Ver nota 2.15.
- Estimaciones sobre el deterioro de la plusvalía mercantil CN anualmente evalúa si la plusvalía mercantil ha sufrido algún deterioro, de acuerdo con la política contable que se describe en el Nota 2.11. Los montos recuperables de las unidades generadoras de efectivo han sido determinados sobre la base de cálculos de sus valores de uso.
- Provisiones por beneficios a empleados: Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de Jubilación patronal y Desahucio - Para lo cual utiliza estudios actuariales practicados por profesionales independientes. (Nota 2.13).
- Propiedades, planta y equipos: La determinación de las vidas útiles y valor residual se evalúan al cierre de cada año (Nota 2.8).
- Provisiones para cubrir contingencias tributarias: Se reconocen provisiones para cubrir situaciones observadas en las revisiones realizadas por parte de las autoridades tributarias. Estas provisiones se basan en las probabilidades de ocurrencia de que los resultados finales de los procesos resulten o no favorables para la Empresa. Se consideran también las opiniones de sus asesores tributarios que están a cargo de los procesos. Estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados. En cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos ejercicios.
- Impuesto a la renta diferido: La Compañía ha realizado la estimación de sus impuestos diferidos considerando que todas las diferencias entre el valor en libros y la base tributaria de los activos y pasivos (fundamentalmente efectos de la adopción de las NIIF) se revertirán en el futuro. A partir del 2012 la Administración de la Compañía, basada en el criterio de sus asesores tributarios, consideró que las nuevas disposiciones tributarias vigentes permiten la deducción de la depreciación de los reavalúos que CN realizó de sus propiedades, maquinarias y equipos, por adopción de NIIF y por tanto procedió al cierre del 2012 ha reversar el pasivo por impuestos diferidos que se registraba hasta el año 2011. (Ver Nota 17).

4. ADMINISTRACION DE RIESGOS

4.1 Factores de riesgo financiero

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros: riesgos de mercado (incluyendo el riesgo de moneda, riesgo de valor razonable de tasa de interés, riesgo de tasa de interés de los flujos de efectivo y riesgo de precio), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. El programa general de administración de riesgos de la Compañía se concentra principalmente en lo impredecible de los mercados financieros y trata de minimizar potenciales efectos adversos en el desempeño financiero de la Compañía.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

La División de tesorería tiene a su cargo la administración de riesgos de acuerdo con las políticas aprobadas por el Directorio. La Tesorería de la Compañía identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en coordinación estrecha con las unidades operativas de la Compañía. El Directorio proporciona por escrito principios para la administración general de riesgos así como políticas escritas que cubren áreas específicas, tales como el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de tasas de interés, el riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados y para la inversión de los excedentes de liquidez.

(a) Riesgos de mercado -

(i) Riesgo de cambio -

Debido a sus operaciones la Compañía está expuesta al riesgo de cambio resultante de la exposición de varias monedas, principalmente respecto al Euro. El riesgo de cambio surge de futuras transacciones comerciales asociadas principalmente a la adquisición de propiedades, planta y equipos y servicios en el extranjero.

La Administración ha establecido una política que requiere que la Compañía administre el riesgo de tipo de cambio respecto de su moneda funcional. Para administrar su riesgo de cambio que surge de transacciones comerciales futuras, la Compañía usa, en ciertos casos, contratos a futuro ("forward"). El riesgo de cambio surge cuando transacciones comerciales futuras se denominan en una moneda que no es la moneda funcional de la entidad.

Como política de administración de riesgos, la Compañía cubre entre el 75% y 95% de sus flujos de efectivo anticipados de los próximos 3 meses, entre el 60% y 80% para los flujos proyectados entre 4 y 6 meses, entre el 45% y 65% de sus flujos futuros estimados para los próximos 7 a 9 meses, entre el 30% y 50% para los flujos estimados en los próximos 10 a 12 meses, entre el 15% y 35% para los flujos estimados en los próximos 13 a 15 meses y el 20% máximo para los flujos estimados en los próximos 18 meses. Con esta política de cobertura se mitigan de forma razonable los riesgos asociados a la adquisición principalmente de bienes de capital y materias primas en monedas diferentes a la moneda local. Todas estas transacciones se califican como transacciones proyectadas "altamente probables" para efectos del tratamiento contable de cobertura.

Durante los años 2013 y 2012 la Compañía suscribió contratos "forward" con instituciones financieras locales por un monto de €7.9 millones y €15.7 millones, respectivamente, los cuales permitieron cubrir de manera adecuada la volatilidad de la moneda funcional. Estas transacciones fueron contratadas para cubrir pasivos en euros con proveedores de bienes de propiedades, planta y equipos. Al 31 de diciembre del 2013 la Compañía mantiene operaciones "forwards" abiertas, es decir aún sin ejecutar y alineadas a las fechas de vencimientos de los contratos, por €1.7 millones valuados al valor de mercado vigente al cierre del 2013 por lo que no se ha realizado un análisis de sensibilidad al respecto, por el bajo monto de posición abierta al cierre. Se liquidarán en marzo del 2014.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

(ii) Riesgo de precio -

Riesgo de precio de materias primas

La principal exposición a la variación de precios de materías primas se encuentra relacionada con el abastecimiento de cebada, malta, lúpulos y botellas para la producción de cervezas y bebidas de malta sin alcohol.

Cebada, malta y lúpulos

La Compañía en Ecuador se abastece de cebada, malta y lúpulos provenientes de productores del mercado internacional, suscribiendo con los productores compromisos de abastecimiento a largo plazo en los cuales el precio se fija anualmente en función de la evolución y proyección de los precios del mercado internacional. El nivel de riesgo asociado al precio se mitiga de forma razonable. Durante el 2013, la Compañía compró 29.400 (2012: 37.200) toneladas de cebada y 28.663 (2012: 31.323) toneladas de malta.

Botellas

La compañía en Ecuador se abastece de Botellas en el mercado local previa negociación global con el más importante proveedor mundial de este tipo de materiales, los precios son fijados de acuerdo al comportamiento del precio mundial del vidrio y las cantidades requeridas para abastecer la operación. Los precios negociados se revisan de forma semestral, mitigando así cualquier variación que pueda afectar el negocio.

(ii) Riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable y los flujos de efectivo -

El riesgo de tasa de interés para la Compañía surge de su endeudamiento a largo plazo. El endeudamiento a tasas variables expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre sus flujos de efectivo. El endeudamiento a tasas fijas expone la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable de sus pasivos. Durante el 2013 y 2012 el endeudamiento de la Compañía que devenga tasas de interés variables culminó en USS101, millones y USS92,8 millones, respectivamente y de los cuales USS19,9 millones y USS69,7 millones corresponden a endeudamiento a largo plazo.

La Compañía analiza su exposición al riesgo de tasa de interés de manera dinámica. Se simulan varias situaciones hipotéticas tomando en cuenta las posiciones respecto de refinanciamientos, renovación de las posiciones existentes, financiamiento alternativo y cobertura. Sobre la base de estos escenarios, la Compañía calcula el impacto sobre la utilidad o pérdida de un movimiento definido en las tasas de interés. Debido a la baja volatilidad de las tasas activas referenciales de interés en el mercado ecuatoriano no se realiza análisis de sensibilidad al respecto (2013 y 2012: Tasa activa referencial aproximada: 8.17%).

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

(b) Riesgo de crédito -

El riesgo de crédito surge del efectivo y equivalentes de efectivo, instrumentos financieros derivados y depósitos en bancos e instituciones financieras, así como de la exposición al crédito de los clientes, que incluye a los saldos pendientes de las cuentas por cobrar y a las transacciones comprometidas. Respecto de bancos e instituciones financieras, sólo se acepta a instituciones cuyas calificaciones de riesgo independientes determinen niveles de solvencia que garanticen estabilidad, dinámica y respaldo a las inversiones de la empresa. Las ventas se realizan a un único cliente, Dinadec entidad relacionada, a quien se le concede créditos con un plazo máximo de pago de siete días y que, históricamente, no presenta incumplimientos.

No se excedieron los límites de crédito durante el periodo de reporte y la Administración no espera que la Compañía incurra en pérdida alguna por desempeño de estas contrapartes.

La Compañía mantiene su efectivo y equivalente de efectivo en instituciones financieras con las siguientes calificaciones:

	Calificación		
Entidad financiera	2013 (1)	2012	
Banco de Guay aquil S.A.	AAA	AAA	
Banco Pichincha C.A.	AAA-	AAA-	
Banco Bolivariano S.A.	AAA-	AAA-	
Banco del Pacífico S.A.	AAA-	AAA-	

(1) Datos disponibles al 30 de septiembre del 2013.

(c) Riesgo de liquidez

La principal fuente de liquidez son los flujos de efectivo provenientes de sus actividades comerciales. Para administrar la liquidez de corto plazo, la Compañía se basa en los flujos de caja proyectados para un periodo de doce meses.

Los excedentes de efectivo mantenido por la Compañía y saldos por encima del requerido para la administración del capital de trabajo se administran en inversiones temporales de renta fija que generan intereses.

El cuadro a continuación analiza los pasivos financieros de la Compañía a la fecha del estado de situación financiera hasta la fecha de su vencimiento. Los pasivos financieros incluyen en el análisis si sus vencimientos contractuales son esenciales para la comprensión del tiempo de los flujos de efectivo. Los montos revelados en el cuadro son los flujos de efectivo no descontados.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Al 31 de díciembre de 2013	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 año	Entre 2 y 5 año
Préstamos con instituciones financieras	84,759	20,754	-
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	40,237	-	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	121,157	-	-
Al 31 de diciembre de 2012	Menos de 1 año	Entre 1 y 2 año	Entre 2 y 5 año
Préstamos con instituciones financieras	29,033	73,281	-
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	43,068	-	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	105,658	-	-

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son el salvaguardar la capacidad de la misma de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

Consistente con la industria, la Compañía monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula dividiendo la deuda neta para el capital total de la Compañía como sigue:

	2013	2012
Total préstamos con entidades financieras	102,935	94,211
Cuentas por pagar proveedores y otras cuentas por pagar	39,802	42,293
Cuentas por pagar a relacionadas	119,940	105,355
Menos: Efectivo y equivalentes de efectivo	(97)	(526)
Deuda neta	262,580	241,333
Total patrimonio	126,947	143,749
Capital total	389,527	385,082
Ratio de apalancamiento	67%	63%

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Categorías de instrumentos financieros

A continuación se presentan los valores en libros de cada categoría de instrumentos financieros al cierre de cada ejercicio:

	<u>Al 31 de dicie</u> Corriente <u>USSm.</u>	embre del 2013 No corriente USSm.	Al 31 de dicie Corriente USSm.	embre del 2012 No corriente USSm.
Activos financieros medidos al costo Efectivo y equivalentes de efectivo	97	-	526	_
Activos financieros medidos al costo amortizado Cuentas por cobrar comerciales a entidades relacionadas	29,690	_	19,513	
Inversiones disponibles para la venta Acciones (1) Total activos financieros	29.787	198 198	20,039	11,870
Pasivos financieros medidos al costo amortizado Préstamos con entidades financieras Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar Cuentas por pagar a entidades relacionadas Total pasivos financieros	83.087 39,802 119.940 242,829	19,848	24,501 42,293 105,355 172,149	69,710 - - - 69,710

El valor en libros de cuentas por cobrar corrientes, efectivo y equivalente de efectivo, y otros activos y pasivos financieros se aproxima al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos. En relación a los préstamos con entidades financieras, éstos se presentan a su costo amortizado que es equivalente a su valor razonable, pues devengan tasas de interés de mercado.

(1) Al 2012 incluía USS11,672 de inversiones mantenidas en Cervecería Nacional de Panamá S.A. (Nota 10).

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

6. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

2013

Los costos y gastos operacionales agrupados de acuerdo a su naturaleza son los siguientes:

eset.A	Costo <u>de Ventas</u>	Gastos <u>Administrativos</u>	Gastos de <u>Ventas</u>	<u>Total</u>
Consumo de materias primas	82,872	-	-	82.872
Remuneraciones y beneficios sociales	5,735	9,524	12,712	27,971
Participación laboral	7.445	5,359	14,672	27,476
Publicidad y promociones	, , , ,	1,918	31,307	33,225
Arriendos	150	1,236	614	2,000
Energía y agua	6,995	18	95	7,108
Depreciaciones	10,476	775	16,040	27.291
Amortizaciones	-	2,720	-	2,720
Proyecto transformación (1)	~	2,183	-	2,183
Servicios de asesoría técnica	-	29,840	-	29,840
Regalias	-	-	1,531	1,531
Otros gastos	21.813	17,093	.1.857	43,763
	135,486	70.666	81,828	287,980
2012	Costo <u>de Ventas</u>	Gastos <u>Administrativos</u>	Gastos de <u>Ventas</u>	Total
Consumo de materias primas	71,844	-	_	71,844
Remuneraciones y beneficios sociales	5,530	6.818	11,818	24,166
Participación laboral	6.994	4,249	12,113	23,356
Publicidad y promociones		- 17	29,480	29,480
Arriendos	-	÷	112	112
Energia y agua	7,566	87	527	8,180
Depreciaciones	8.639	849	14,190	23,678
Amortizaciones		1,762	***	1,762
Proyecto transformación (1)	-	28,244	-	28,244
Servicios de asesoría técnica	-	10,624	-	10,624
Regulias	-	·	1,273	1,273
Otros gastos	20,028	23,604	4,584	48,216
	120,601	76.237	74,097	270,935

⁽¹⁾ Corresponde a los gastos incurridos en este proyecto que tiene por objetivo rediseñar e integrar los procesos de negocio y sistemas del Grupo SABMiller (Ver nota 2.10).

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

7. OTROS INGRESOS/EGRESOS, NETO

	<u>2013</u>	2012
Utilidad en venta de acciones (1)	6,018	-
Dividendos recibidos (2)	123	1,728
Utilidad en venta de activo fijo (3)	r .	465
Otros, netos	2,680	(1,131)
	8,821	1,062

- (1) Corresponde a la utilidad generada en la venta de las acciones de Cervecería Nacional de Panamá S.A.. El valor de venta se fijó en USSm.17,690 (Ver Nota 16) cuando el valor en libros era de USSm.11,672, generando una utilidad de USSm.6,018. (Ver Nota 10).
- (2) En el 2012, incluye aproximadamente USSm.1,592 de dividendos recibidos de Cervecería Nacional de Panamá. (Ver Nota 10).
- (3) En el 2012, incluye ventas por USSm. 1,488 de activos fijos a su relacionada Dinadec que generaron utilidades por aproximadamente USSm. 70.

8. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Composición:

	2013	2012
Efectivo en caja	8	6
Bancos	54	361
	62	367
Inversiones temporales (1)	35	159
	97	526

(1) La inversión temporal, con vencimiento original menor a tres meses, es mantenida en la siguiente institución financiera:

	2013	2012
Banco del Pacífico S.A.	35_	159

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

9. INVENTARIOS

Composición:

	<u> 2013</u>	2012
Materias primas (1)	9,649	13,682
Repuestos y accesorios	4,840	5,562
Productos en proceso	4,469	4,422
Productos terminados	4,318	2,813
Envases (2)	3,496	4,140
Importaciones en tránsito	1,941	-
	28,713	30,619

- (1) El decremento en este rubro se produjo debido a que al cierre del 2013 se consumieron un mayor volumen de malta y cebada.
- (2) Corresponde a envases no retornables (botellas), los envases retornables de botellas y jabas se registran en el rubro propiedades, planta y equipos.

10. INVERSIONES DISPONIBLES PARA LA VENTA Y OTRAS INVERSIONES

Composición:

	Porcentaje de			
	participación <u>en el capital (%)</u>		Va	ilor
<u>Entidad</u>			en li	en libros
	2013	2012	2013	2012
Cervecería Nacional de Panamá S.A.(1)	-	5.28	-	11,672
Electroquil S.A.	-	-	198	198
			198	11,870

(1) Al 2012, correspondía a la participación del 5.28% adquirida en Cervecería Nacional de Panamá, entidad perteneciente al Grupo SABMiller plc. Durante el 2013, esta participación fue vendida a Sabmiller Southern Investments Limited, entidad del Grupo SABMiller plc, la cual generó una utilidad por aproximadamente USSm.6,018, que se presenta en el rubro "Otros ingresos/egresos, neto" del estado de resultados integrales. Ver Nota 7.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

11. PLUSVALIA MERCANTIL

Composición:

Plusvalía mercantil

Cervecería Andina S.A. (1)

Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012

107,905

(1) Corresponde al exceso del costo de adquisición sobre el valor de los activos netos de Cervecería Andina S.A. (compañía fusionada con CN en el año 2007) establecido al momento de la compra y otros gastos relacionados con la Oferta Pública de Adquisiciones (OPA) efectuada en el año 2006 para la compra de esta empresa.

El origen de la plusvalía mercantil se originó principalmente al mercado de la región Sierra y Oriente que esta empresa poseía al momento de la compra. La referida plusvalía ha sido evaluada por deterioro al cierre del año 2013, determinándose que el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo (UGE) a la que es asignada la plusvalía mercantil excede su valor en libros.

Para efectos de la evaluación de deterioro de la plusvalía mercantil, ésta ha sido asignada a la UGE correspondiente a la planta de "Cumbayá".

Las principales premisas, basadas en los presupuestos de los próximos 5 años, utilizadas para determinar el valor recuperable de la UGE son:

- Tasa de crecimiento

- Tasa de descuento

15.00% 13.06% (2012: 15.50%) (2012: 11.08%)

La Administración determinó la rentabilidad presupuestada sobre la base del desempeño pasado y en sus expectativas de desarrollo del mercado. La tasa de crecimiento es consistente con las previsiones de crecimiento del sector y de la economía nacional. La tasa de descuento utilizada corresponde a una tasa antes de impuestos que refleja los riesgos específicos de la UGE.

12. INTANGIBLES - PROYECTOS INFORMATICOS

a) Composición:

	<u>2013</u>	2012
Costo	26,104	21,491
Amortización acumulada	(7,641)	(4,921)
	18,463	16,570

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

b) Movimientos:

	<u> 2013</u>	2012
Saldo al 1 de enero	16,570	8,407
Adiciones, netas	4,613	9,925
Amortización del año	(2,720)	(1,762)
	18,463	16,570

Los intangibles que la Compañía ha activado corresponden exclusivamente a los costos de adquisición del software licenciado por su empresa relacionada SABMiller Plc. a través del acuerdo denominado: "Global Integrated Support Platform Agreement" suscrito en mayo del 2009, que corresponden al denominado proyecto "transformación", el cual consiste principalmente en el rediseño e integración de los procesos de negocio del grupo SABMiller, estandarizando procesos y sistemas que permitan la generación de datos consistentes y comparables que faciliten la toma de decisiones y soporten la continuidad del crecimiento del grupo brindando la flexibilidad requerida para soportar el futuro desarrollo corporativo. Este proyecto entró parcialmente en marcha en noviembre del 2011. Estos intangibles se amortizan durante sus vidas útiles estimadas de 8 años. Los costos asociados con el mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto a medida que se incurre en los mismos. Durante el 2013 y 2012 se registraron gastos relacionados con el referido proyecto de transformación por aproximadamente USSm.2,183 y USSm.28,700; respectivamente.

13. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Las propiedades, planta y equipo se presentan a continuación:

CERVECERIA NACIONAL CN S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

		26,307 227,112	46.556 68.968		2.10011 267.241		2 1001 267.241	101.14 285.55		11.05 - 282.077	11	11.069 2X2.071
Envises y	42.915	27,449	2152	(10.687) 8.48	1	53.740	34.296	21.18.3	(6.8.58.)	4.492 (14.55b 38.562		
Veluculas	[922	19751	, c			1.978 (1.186)	242	, ~1	148)	5.43,	1932 (1384)	Ŕ
op sodubej op sodubej	4.006	1,045	(6)	• • • •	320	1.947	12.0	573		505	4,570	
Muchley	4,453	2.174	127	(16,87) - 732 (56,2)	1.679	3.79 u (2.11) 16.70		627	,	1864	4.417 (2,554) (863	
Maquinarias y gampas	Bo.853 (24, 12m	115,713	- 47.276	99	51,802	186, 200 (22, 498) (53, 802	603	28.9 III	, -	173.527	2 Jo. Ju2 (42.578) 173.527	
14446	45.273	91017	3.779	1.571)	13.824	49,052 (5,228) 43,824	33	2,105		11,472	51289 (6.817) 44,472	
Terrenos	11831		(304)		12.11	11.527				11.827	H.527	,
Al I de enero del 2012 C'osto histórico	Depreciación acumulada Valor en libros al 1 de encim del 2012	Movimento 2012 Adkiones (2)	Trans teronejas Ventas costo Bajas costo	Deprecación de bajas y ventas Deprecación Valor en libros al 3 de defembre del 2012	Al 31 de diciembre del 2012 Costo listorico	Pepreciaenin acumulada Valor en ibryos Manimi	Adiciones Transterenens	Ventas costo Bajas costo	Depreciación de batas y ventas Depreciación Valor en thems et 3 (14, 5)	Al 31 de diciembre del 2013 Costo Bistórico	Deprecación acumulada Valor en lítros	(1) Incline omittee (1)

Incluye envases y jabas entregadas a Dinadec en calidad de comodato, sobre los cuales se han recibido depósitos en garantía. Véase Notas 16 Ξ

Al 2012 los trabajos en curso, incluían aproximadamente US\$40millones de inversiones realizadas en la ampliación de la planta de Cumbayá (línea de embotellado y silos) el proyecto inició en junio del 2012 y fue reclasificado al rubro maquinarias y equipos por US\$m.26,200 en (১

Página 30 de 47

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

14. PRESTAMOS CON INSTITUCIONES FINANCIERAS

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, se componen de:

	<u>Interés</u> :	<u>inual</u>		
Institución	2013	2012	2013	2012
	%	%		
A corto plazo				
Intereses por pagar			1,939	1,447
Banco Pichincha C.A.	7.75	-	9,058	-
Banco de Guay a quil S.A.	7.75	-	7,000	-
Banco Bolivariano C.A.	7.75	-	4,250	-
			22,247	1,447
A largo plazo				
Banco Bilbao Vizcay a Argentaria (UK)	7	7	32,000	32,000
Banco del Pacífico S.A.	6.90 - 7.50	6.90	21,370	16,672
Banco Pichincha C.A.	7	7	15,729	25,423
Banco de Guay aquil S.A.	6.95	6.95	11,589	18,669
			80,688	92,764
Menos - Porción corriente			(60,840)	(23,054)
			19,848 (1)	69,710 (1)

⁽¹⁾ Préstamos con vencimiento final hasta el año 2016 (2012: hasta el 2015), concedidos sobre firmas, los cuales no presentan garantías, y fueron destinados para capital de trabajo.

Vencimientos anuales de los préstamos a largo plazo:

Años	2013	2012
2014	-	56,704
2015	17,478	13,006
2016	2,370	_
	19,848	69,710

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

15. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Composición:

	2013	2012
Proveedores locales	25,198	17,697
Proveedores del exterior	8,694	15,539
Provisiones (1)	5,692	8,622
Otras	218	435
	39,802	42,293

⁽¹⁾ Corresponde a bienes y servicios recibidos al cierre del periodo sobre los cuales no se han recibido aún las facturas correspondientes. Al cierre del 2013 incluye aproximadamente USSm.526 (2012: USSm. 2,720) de provisiones para cubrir costos del proyecto "transformación".

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013 (Expresado en miles de dólares estadounidenses)

16. SALDOS Y TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

El siguiente es un resumen de las principales transacciones realizadas durante los años 2013 y 2012 con entidades relacionadas. Se incluye bajo la denominación de entidades relacionadas a aquellas con accionistas comunes y con participación accionaria significativa en la Compañía:

Bavaria S.A. Miller Brewing International Trinity Procurrement GMBH SABMiller ple (4) SABMiller Management B.V. (3) SABMiller Latin America Inc. SABMiller Latin America Inc. (3)	Bavaria S.A. Miller Brewing International Backus Gastos de administración	Compras de inventario	Sabmiller Southern Investments Limited		Dimiture S.A. (1)	lngresos Sociedad
Entidad del Grupo SABMiller ple.	Entidad del Grupo SABMiller ple. Entidad del Grupo SABMiller ple. Entidad del Grupo SABMiller ple.	Altinda	Accionista de CN		Distribuidor	Relación
Regalfas Regalfas Servicios Servicios administrativos Servicios administrativos	Compra de cerveza y malta Compra de cerveza y lúpulos Compra de materias primas	Dividendos recibidos	Venta de acciones	Venta de materiales de empaque Arriendo de immeble Venta de activos fijos	Venta de cerveza Venta de malta Venta de agua	Transacción
1.439 92 2.597 5.740 1.057 27.242 38.167	7.731 376 11	475.221	17.690	16,786 120	419,626 19,506 1,493	2013
1.223 50 1.479 32.118 4.750 4.390	7,907 341 - 8.248	426,620	,	10,285 120	387,925 17,502 1,708	2012

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013 (Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Otros	Cuentas por pagar - Accionistas	Otras menores	DICKUS	ואווווטפפ טייני	Dinadee S.A.(1)	mpresora dei Sur S.A.	willer Brewing International, INC	timity producement cavital	OKE COLUMBIA	Sammiler Southern Investments Limited	Sabinater Latin America inc. (3)	Schmiller Latin American Inc. (1)	Bavaria S.A.	Cuentas por pagar		Submittee for	Submitter continue and continue and the	Salamillar Sauthern Invocuments I imited	Cerveceria Nacional de Panamá S.A.	Bavaria S.A.	Submiller Latin American Limited	Ischbek	Cheritas por cobrar Dinadee S.A. (1)	Suciedad	
Accionistas de CN		Entidad del Grupo SABMiller ple.	Entidad del Grupo SABMiller ple.	Entidad de proposito Especial	Entidad de proposito Especial	Entidad del Grupo SABMiller pic.	Enlidad del Grupo SABMiller pic.	Entidad del Grapo SABMiller plc.	Accionista de UN	Accionista de CN	Entidad del Grupo SABAIller pic.	Enddad dei Grupo SABMiller plc.	Entidad del Grupo SABMiller plc.			Elittuati del cittipo estaminer pie:	rectains a de Ch	Acceptance of the Carl	Afiliada	Entidad del Grupo SABMiller plc.	Entidad del Grupo SABMiller ple.	Entidad del Grupo SABMiller ple.	Entidad del Grupo SABMiller ple	Relación	
Dividendos		Otros	Compra de materias primas	Anticipos recibidos	Depósitos recibidos	Compra de materias primas	Compra de productos	Servicius	Dividendos	Dividendos	Servicios administrativos	Saldo de préstamos recibidos	Compra de materias primas			Otros	Citos	Ellina Cidados	Dividendae	Otrus	Otros	Olros	Venta de productos	Transacción	
USS			US\$	USS	US\$	SSD	USS	USS	US\$	USS	USS	USS	US\$			US\$	USS	460	1100	USS	USS	SSD	us,	Moneda	
																							20,577		
2,856	102,499	5,	,	4,065	15.167	116	P.	455	,	,	1	77.205	5,389		19.513	6	25	39/		20		16	18.97-4	:101:	

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

- (1) Dinadec: Entidad a quien CN vende toda su producción. Ver Contrato en Nota 24. En adición con esta empresa se mantienen pasivos por los depósitos en garantía de envases y jabas que sus distribuidores le entregan y que Dinadec a su vez entrega a CN. Este saldo se origina principalmente en el 2007 cuando se entregaron envases (tales como botellas retornables, barriles, jabas, pallets, entre otros) en comodato, bajo las condiciones estipuladas en el contrato de distribución firmado con Dinadec, recibiendo a cambio, desde ese año, depósitos en garantía registrados como cuentas por pagar a Dinadec. (Véase Nota 24).
- (2) Bavaria: Corresponde al saldo por pagar originalmente a favor de LADCO hasta el cierre del 2008, luego de lo cual esta deuda por USS92.7 millones fue traspasada a favor de Bavaria. Estos recursos fueron utilizados por CN en el 2006 para la adquisición, a través de oferta pública, de las acciones de Cervecería Andina. (Ver Nota 11). Esta deuda no genera intereses y es exigible por parte del acreedor en el corto plazo. En la actualidad la Administración se encuentra analizando varias alternativas para la cancelación de la deuda y ha realizado abonos por USS15.5 millones, entre tanto desde el 2011 CN incorporó a un fideicomiso la titularidad de los derechos de uso de sus marcas para garantizar el pago de la indicada deuda y por otro lado firmó con el fideicomiso un contrato para el uso de las marcas.
- (3) SABMiller Latin America Inc.: corresponde a gastos por servicios de asesoría y consultoría de acuerdo con los términos estipulados en el contrato suscrito entre las partes, el cual entró en vigencia desde julio del 2012. Hasta junio del 2012, estos cargos fueron facturados por SABMiller Management B.V. (Ver Nota 24).
- (4) Corresponde a costos de transformación de los cuales aproximadamente US\$4,613 (2012: US\$m.9,925) fueron capitalizados como intangibles y el saldo de US\$1,127 (2012: US\$m.22,193) registrados en resultados del año. (Ver Nota 24).

No se han efectuado con partes no vinculadas operaciones equiparables a las indicadas precedentemente.

Los saldos por cobrar y por pagar a compañías relacionadas y accionistas no devengan intereses y no tienen plazos definidos de cobro y/o pago, pero se estiman cancelar y/o cobrar en el corto plazo.

Remuneraciones personal clave de la gerencia

La Administración de la Compañía incluye miembros clave que son los Directores y el Comité Ejecutivo (Ex-Com). En la actualidad este Comité Ejecutivo es integrado por el Presidente Ejecutivo y 8 Vicepresidentes. El Directorio está conformado por: 5 miembros, nombrados por la Junta General de Accionistas.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Los costos por remuneraciones de los miembros del Comité Ejecutivo (Ex-Com) y del Directorio se detallan a continuación:

	<u>2013</u>	<u> 2012</u>
Salarios, honorarios y beneficios sociales de corto plazo	1.767	1.579
Bonos	2,811	1,510
Beneficios sociales a largo plazo (provisiones)	396	271

17. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

Impuestos por pagar -

Composición:

	2013	2012
Impuesto a la renta corriente	32,460	31,192
Crédito tributario por retenciones en la fuente (1)	(29,449)	(20,828)
Crédito tributario por impuesto a la salida de divisas	(1,991)	(2,141)
Impuesto a los consumos especiales (ICE)	18,008	15,159
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	16,056	10,105
Impuesto al valor agregado (IVA)	5,731	5,698
Retenciones en la fuente de IVA	1,561	134
	42,376	39.319

(1) Incluye retenciones en la fuente por anticipos de dividendos por USSm.23,695 (2012: USSm.16,342) y retenciones en la fuente comerciales por USSm.5,754 (2012: USSm.4,486).

Composición del Impuesto a la renta-

	2013	<u>2012</u>
Impuesto a la renta corriente (1):	32,460	31,192
Impuesto a la renta diferido:		
Generación de impuesto por diferencias temporales	1,044	(8,532) (2)
	1,044	(8,532)
	33,504	22,660

- (1) Incluido en el rubro impuestos por pagar del estado de situación financiera.
- (2) Al 2012, originado en años anteriores, principalmente en las diferencias entre el costo de las propiedades, planta y equipos para fines tributarios y los incluidos en los estados financieros por adopción de NIIF. La Compañía considera que de acuerdo a la normativa vigente, a partir del año

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

2013, el gasto por depreciación del valor del revalúo de los activos fijos, es deducible, razón por la que se reversó el pasivo por impuesto diferido en aproximadamente USS9,9millones.

Conciliación tributaria - contable del impuesto a la renta corriente

A continuación se detalla la determinación del impuesto a la renta corriente sobre los años terminados al 31 de diciembre del 2013 y 2012:

	2013	2012
Utilidad del año antes de participación laboral e impuesto a la renta	183,171	155,708
Menos - Participación a los trabajadores	(27,476)	(23,356)
	155,695	132,352
Menos - Ingresos exentos y otras deducciones (1)	(12,494)	(11,247)
Más - Gastos no deducibles (2)	<u>4,343</u> _	14,511
	(35,627)	(20,092)
Base tributaria	147,544	135,616
Tasa impositiva	22%	23%
Impuesto a la renta	32,460	31,192

- (1) Corresponde básicamente a la amortización de los activos intangibles (plusvalía mercantil y programas informáticos) la cual es permitida para fines tributarios.
- (2) Incluye, principalmente impuesto redimible sobre las botellas plásticas no retornables por aproximadamente USSm.1,722. Al 2012, incluía principalmente los cargos efectuados en el año para efectos de actualizar los estimados de los saldos de las provisiones presentadas en la Nota 18 y la depreciación de los reavalúos de propiedades, plantas y equipos.

Durante el 2013 y 2012 la Compañía determinó el anticipo mínimo de impuesto a la renta, siguiendo las bases descritas en la Nota 2.12, que ascendía a aproximadamente US\$4.4 millones (2012: US\$4 millones), monto que no supera el impuesto a la renta expuesto anteriormente por US\$m.32,521 (2012: US\$m.31,192), por lo cual se incluye en el estado de Resultados como impuesto a la Renta causado el monto de US\$m.32,521 (2012: US\$m.31,192).

Situación fiscal -

Durante los años 2007 a 2013, la Compañía fue objeto de procesos de determinación tributaria por parte del Servicio de Rentas Internas, estableciéndose glosas con relación al impuesto a la renta del 2005, 2006 y 2008, ICE de los años 2005, 2006, 2007, 2008, 2009 y 2010 e IVA del año 2005, 2007, 2008, 2009 y 2010. Las indicadas glosas originarían impuestos adicionales que totalizan aproximadamente US\$35.5 millones (Impuesto a la Renta US\$11.5 millones, ICE: US\$20.5 millones e IVA: US\$2.8 millones y otros US\$0.7). Estos valores no incluyen intereses y otros recargos. La Compañía ha presentado las

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

impugnaciones respectivas pues considera que cuenta con los argumentos suficientes para obtener una sentencia favorable en dichos procesos. Sin embargo, la Administración realizó un análisis de probabilidades de éxito en estos procesos. (Ver Nota 18).

A la fecha de emisión de estos estados financieros, la Compañía ha sido fiscalizada por las autoridades tributarias por los años 2005 al 2010. Los años 2011 a 2013 están sujetos a una posible fiscalización.

Legislación sobre Precios de transferencia -

Las normas tributarias vigentes incorporan el principio de plena competencia para las operaciones realizadas con partes relacionadas. Por su parte el Servicio de Rentas Internas solicita se prepare y remita por parte de la empresa un estudio de precios de transferencia y un anexo de operaciones, entre otros, para aquellas compañías que hayan tenido operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior y locales en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a USS6,000,000. Se incluye como parte relacionada a las empresas domiciliadas en paraísos fiscales. El indicado estudio debe ser remitido hasta el mes de junio del 2013 conforme el noveno dígito del RUC. Adicionalmente, exige que en su declaración de impuesto a la renta anual declare las operaciones de activos, pasivos, ingresos y egresos.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, la Compañía cuenta con el estudio presentado a la autoridad tributaria en junio del 2013 y, de acuerdo al plazo que indica la norma, estará presentando el estudio del año 2013 dentro del primer semestre del 2014; sin embargo considera que debido a que las transacciones del 2013 son similares a las del año 2012 y que los resultados del estudio del año anterior no arrojaron ajustes, no prevé impactos de este asunto en los estados financieros adjuntos.

Impuesto a los consumos especiales - ICE:

A partir de diciembre del 2011, la base imponible para el cálculo del ICE corresponde a los litros de alcohol puro que contiene cada bebida comercializada.

Para el 2013 y 2012 la tarifa específica por litro de alcohol puro fue de US\$6.93 y US\$6.08 respectivamente.

Impuesto al Valor Agregado - IVA:

Este impuesto se grava al valor de la transferencia de los productos fabricados y comercializados por la Compañía en todas sus etapas de comercialización a la tarifa del 12% y es calculado en base a los precios de venta (valor total de la factura a su cliente final), que incluye ICE.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Impuesto a la Renta Diferido

El análisis de impuestos diferidos activos y pasivos es el siguiente:

	2013	2012
Impuestos diferidos pasivos:		
lm puesto diferido pasivo que se recuperará después de 12 m eses Im puesto diferido pasivo que se recuperará dentro de 12	6,801	4,663
meses	(197)	897
	6,604	5,560

El movimiento de la cuenta impuesto a la renta diferido es el siguiente:

	USSM.
Al 1 de enero de 2012	14,092
Crédito a resultados por impuestos diferidos (1)	(8,532)
Al 31 de diciembre del 2012	5,560
Débito a resultados por impuestos diferidos	1,044
Al 31 de diciembre del 2013	6,604

....

(1) Al 2012, correspondía principalmente por reversión de pasivos por impuestos diferidos relacionados con la depreciación de reavalúos de propiedades, plantas y equipos.

El movimiento del impuesto a la renta diferido sin considerar compensación es el siguiente:

lm puestos diferidos pasivos:	Intangibles- Amortización de Software	Por provisiones constituídas	Por reavalúos y vidas útiles de propiedades planta y equipos	Activos medioam bientales	Am ortización tributaria de plusvalía m ercantil	Total
Al 1 de enero de 2012	(664)	(538)	10,868	-	4.426	14,092
(Crédito) / débito a resultados por impuestos diferidos	302	(96)	(9.997)		1,259	(8,532)
Al 31 de diciembre del 2012	(362)	(634)	871	•	5,685	5,560
(Crédito) / débito a resultados por im puestos diferidos	290	417	(191)	(442)	970	1,044
Al 31 de diciembre del 2013	(72)	(217)	680	(442)	6,655	6,604

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

La relación entre el gasto por impuesto y la utilidad antes de impuestos de los años 2013 y 2012 se muestra a continuación:

a continuación.	Tasa vigente		Por los	años
	2013	2012	2013	<u>2012</u>
Utilidad del año antes de impuestos Impuesto	22%	23%	155,695 34,253	132,352 30,441
Efecto fiscal de los ingresos exentos / gastos no deducibles al calcular la ganancia fiscal Menos - Ingresos exentos y otras deducciones Más - Gastos no deducibles Impuestos diferidos y otros			(2,749) 955 1,044	(2,587) 3,338 (8,532)
Gasto por impuestos			33:594	22,660
Tasa efectiva de impuestos			22%	17%

18. PROVISIONES

		Pagas.				
		utilizaciones y				
		otros.				
	Saldo al inicio	Incrementos	mo vimientos	Saklo al final		
<u>Año 2013</u>						
Bonos	205	650	(855)	-		
Contingencias (1)	15.018	-	-	15,018		
Beneficios sociales (2)	1.741	4,772	(3,296)	3.217		
Participación labora (3)	10.536	27,476	(23.785)	14.227		
Otra's provisiones	284	59	(284)	59		
	27,784	32,957	(28,220)	32,521		
Δδο 2012						
Bonos	4 14	8 15	(1,024)	205		
Contingencias (1)	9,504	7.240	(1,726)	15.018		
Beneficios sociales (2)	1.737	4,064	(4.060)	1,741		
Participación laboral(3)	8.740	23,356	(21,560)	10.536		
Otras provisiones	1.390	365	(1,471)	284		
	21.785	35.840	(29.841)	27.784		

- (1) Ver Nota 17.
- (2) Incluye provisiones de décimo tercero y décimo cuarto sueldos, vacaciones, fondos de reserva y otras obligaciones patronales.
- (3) Corresponde al saldo por pagar a los empleados por concepto de la participación laboral del año 2013 USSm.27,476 (2012: USSm.23,356), neto de anticipos entregados por USS13,249 (2012: USS12,820).

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

19. PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS - LARGO PLAZO

El movimiento de jubilación patronal y bonificación por desahucio es el siguiente:

	Jubilación (1)		Desahucio (1)	
	2013	2012	2013	2012
Al 1 de enero	1,260	1,113	978	974
Costo por servicios corrientes	411	346	154	28
Costo por intereses	88	77	68	62
Pérdidas/(ganancias) actuariales	51	(77)	(80)	(68)
Prestaciones pagadas	(30)	-	_	(18)
Efecto de reducción y liquidaciones anticipadas	(152)	(199)		-
Al 31 de diciembre	1,628	1,260	1.120	978

Los importes reconocidos en la cuenta de resultados son los siguientes:

	Jubilación		Desahucio	
	2013	2012	2013	2012
Costo por servicios corrientes	411	346	154	23
Costo por intereses	88	72	68	•
Pérdidas/(ganancias) actuariales	51	(77)	(80)	-
	<u>550</u>	341	142	23

Las principales hipótesis actuariales usadas fueron:

	2013	2012
Tasa de descuento	7 %	7 %
Vida laboral promedio remanente	8.6	8.5
Tasa de incremento salarial	3 %	3 %
Tasa incremento de pensiones	2.50%	2.50%
Tabla de mortalidad e invalidez (2) Tasa de rotación	TM IESS 2002 13.35%	TM IESS 2002 13.35%
Antigüedad para jubilación (Hombres y mujeres)	25 años	25 años

- (1) Ver Nota 2.13.
- (2) Corresponden a las Tablas de mortalidad publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social en el año 2002.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

20. CAPITAL SOCIAL

Las acciones comunes se clasifican en el patrimonio. El capital suscrito y pagado de la Compañía al 31 de diciembre del 2013 y 2012 comprende 20,490,000 acciones ordinarias de valor nominal de USS1 cada una.

El capital de CN es poseído en un 94.36% por SABMiller Southern Investments Limited, domiciliada en Reino Unido.

21. UTILIDAD POR ACCION

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo la utilidad del año para el promedio ponderado de las acciones en circulación en el año. Durante el año la Compañía no tuvo movimientos en su capital. Adicionalmente no posee deuda convertible en acciones ni opción de acciones, por lo cual la utilidad por acción básica y diluida es la misma.

22. RESERVAS Y OTROS

Legal

De acuerdo con la legislación vigente, la Compañía debe apropiar por lo menos el 10% de la utilidad neta del año a una reserva legal hasta que el saldo de dicha reserva alcance el 50% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas.

Libre disposición

Esta reserva fue apropiada de las utilidades de los años 2002 y 2001 y es de libre disponibilidad, previa disposición de la Junta General de Accionistas de Cervecería Nacional CN S.A. (Véase estado de cambios en el patrimonio).

De capital (Incluida en Resultados Acumulados)

Este rubro incluye los saldos que la Compañía registró como resultado del proceso de conversión de los registros contables de sucres a dólares estadounidenses realizado por exigencia legal al 31 de marzo del 2000. De acuerdo con disposiciones legales vigentes, la Reserva de Capital podrá ser capitalizada en la parte que exceda las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluído, si las hubiere, utilizado para absorber pérdidas, o devuelto en caso de liquidación.

Ajustes provenientes de la Adopción por primera vez de las "NIIF" (incluida en Resultados acumulados)

Los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera "NIIF" que se registraron en el patrimonio en la cuenta Resultados acumulados, subcuenta

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

"Resultados Acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", que generaron un saldo acreedor, sólo podrán ser capitalizados en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

23. DIVIDENDOS PAGADOS

Durante los años 2013 y 2012, se han efectuado los siguientes pagos de dividendos sobre utilidades a accionistas de la Compañía, los cuales han sido previamente aprobados por la Junta General de Accionistas de la Compañía:

	2013	2012
Dividendos pagados sobre utilidades del año anterior	54,982	40,686
Dividendos anticipados sobre utilidades del presente año	84,011	54,709
	138,993	(1) 95,395 (1)

(1) Incluye USSm.3,554 (2012: US\$m.2,856) de dividendos pendientes de pago de años anteriores a accionistas minoritarios y que se liquidan en el primer trimestre del año siguiente.

Durante el 2013 se hicieron tres declaraciones de dividendos: 1era por US\$m.54,982 que corresponden a US\$2.68 por acción del remanente del año 2012 y, la 2da y 3era declaración sobre dividendos del ejercicio en curso por US\$m.32,784 y US\$m.51,227 corresponden a US\$1.60 y US\$2.50 por acción, respectivamente (2012: se hicieron tres declaraciones de dividendos: 1era por US\$m.40,686 que corresponden a US\$1.99 por acción del remanente del año 2011 y, la 2da y 3era declaración sobre dividendos del ejercicio 2012 por US\$m.21,925 y US\$m.32,784 corresponden a US\$1.07 y US\$1.60 por acción, respectivamente).

24. PRINCIPALES CONTRATOS SUSCRITOS

i) Contrato de asesoría técnica con SABMiller Management B.V. -

Mediante el contrato suscrito el 18 de julio del 2006, la Compañía SABMiller Management B.V. se obliga a proporcionar a CN, servicios de asesoría técnica en las áreas de administración, recursos humanos, finanzas, contabilidad, manufactura y producción, entre otras, según las necesidades. Con respecto a los honorarios, CN cancela la suma equivalente al 5% de los costos propios incurridos por parte de SABMiller Management B.V. y CN, excluyendo los costos adicionales ocasionados por terceros. Este contrato estuvo vigente hasta junio del 2012, fecha en la cual entró en vigencia el contrato descrito en el numeral ii).

La Compañía reconoció, con cargo a resultados del año 2012, bajo el rubro de gastos administrativos, USSm.4,750 por este concepto.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

ii) Contrato de asesoría técnica con SABMiller Latin America Inc.

Mediante el contrato suscrito el 24 de febrero del 2012, la Compañía SABMiller Latin America Inc. se obliga a proporcionar a CN, servicios de asesoría técnica en las áreas de administración, recursos humanos, finanzas, contabilidad, manufactura y producción, entre otras, según las necesidades. Con respecto a los honorarios, CN cancela la suma equivalente al 5% de los costos propios incurridos por parte de SABMiller Latin America Inc. y CN, excluyendo los costos adicionales ocasionados por terceros. El plazo de duración de este contrato es indefinido pudiendo darse por terminado la vigencia del mismo cuando una de las partes lo notifique por escrito con 3 meses de anticipación.

En el 2013 la Compañía reconoció, con cargo a resultados del año, bajo el rubro de gastos administrativos, USS27,242 (2012: USSm.4,396) por este concepto.

iii) Global Integrated Support Platform Agreement

Mediante contrato suscrito el 9 de mayo del 2009 y modificado mediante adendum del 1 de abril del 2013, las compañías SABMiller Plc, Sabmiller Latin America Inc. y Cervecería Nacional CN S.A. suscribieron un Acuerdo de Distribución de los costos a ser incurridos en el desarrollo de un proyecto denominado "Transformación". El objetivo de este proyecto es rediseñar e integrar los procesos de negocio del grupo SABMiller, usando procesos estándares y sistemas comunes con datos consistentes, implementando un software común para proveer las mejores prácticas en procesos de negocios, comparabilidad y consistencia en la información y en los sistemas necesarios para soportar la continuidad del crecimiento del grupo SABMiller y la flexibilidad requerida para soportar el futuro desarrollo corporativo.

Algunos de los beneficios específicos que este proyecto esta produciendo y/o producirá en el futuro son los siguientes:

- Proveer ahorro de costos por racionalización de ciertos procesos de negocio y actividades de oficina
- Proveer la habilidad para identificar y explotar nuevas oportunidad de mercado
- Permitir dirigir de mejor manera lo gastos de mercadeo y lograr eficiencias en estos gastos
- Facilitar la cadena de suministros y abastecimiento resultando en ahorro de costos y mejorando la administración del capital de trabajo.
- · Proveer la habilidad para mejorar el servicio a clientes.

Los costos incurridos en el proyecto son distribuidos en función a los ingresos netos de cada uno de los participantes en el acuerdo al 31 de marzo del 2009 (Abril 1 del 2008 a marzo 31 del 2009). El plazo de duración de este contrato es indefinido.

Durante el 2013 se cargaron a intangibles aproximadamente USSm.4,613 (2012: USSm.9,925) y gastos por aproximadamente USSm.2,183 (2012: USSm.22,193).

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

iv) Contrato de Distribución con Dinadec S.A. -

Mediante contrato suscrito el 28 de septiembre del 2007, CN confiere de manera exclusiva a favor de Dinadec, la distribución para el territorio nacional de la República del Ecuador, de los productos que CN fabrica y/o importa, con diferentes marcas y presentaciones. Dinadec se obliga a distribuir los productos que CN le proporcione, pudiendo contratar con terceros el servicio de reparto o de transporte para el cumplimiento de este contrato.

Dinadec hará la distribución a nombre propio, dentro de los términos que indique CN y de acuerdo con las ventas realizadas por el personal de CN, y a los precios establecidos por ésta.

Dinadec se compromete a recibir en comodato, cuando así lo requiera CN, activos de propiedad de CN tales como: envases, enfriadores, parasoles de mesa, sillas, letreros, etc. para ser entregados a su vez a los detallistas o distribuidores terceros subcontratados que CN autorice. Para el efecto, Dinadec se compromete y obliga a entregar a favor de CN un depósito en efectivo, como garantía de los activos o bienes que reciba en calidad de comodato por parte de CN. Al 31 de diciembre del 2013, la Compañía mantiene en el rubro cuentas por pagar - compañías relacionadas USSm.14,833 (2012: USSm.15,167), por este concepto.

El contrato de distribución tiene una duración de un año y se renovará automáticamente por el mismo período de tiempo, si ninguna de las partes manifiesta por escrito su deseo de terminarlo definitivamente, con por lo menos treinta días de anticipación a su terminación.

En el 2013 la Compañía vendió a Dinadec USSm.457,411 (2012: USSm.423,420). (Véase Nota 16).

25. CONTINGENCIAS LABORALES

En julio del 2008, ciertos supuestos ex trabajadores de Cervecería Nacional presentaron un reclamo administrativo ante el Director Regional del Trabajo del Litoral y Galápagos, pretendiendo se declare su derecho a percibir el pago de utilidades generadas por Cervecería Nacional a partir del año 1990 al 2005 por un monto de aproximadamente USS91 millones. El indicado Director resolvió el reclamo y se declaró que no es competente para resolver sobre la pretensión y declarar la existencia del derecho antes descrito. Esta resolución fue apelada por los ex trabajadores ante el Ministro de Relaciones Laborales, quien en julio del 2010, negó el pedido de los ex trabajadores y también se declaró que no es competente para resolver sobre la pretensión. Posteriormente los ex trabajadores presentaron un recurso de revisión que fue rechazado por el mismo Ministro, quien se ratificó en la decisión anterior. En septiembre del 2010 nuevamente se presentó una acción de protección en contra de la Resolución anterior.

En Octubre del 2010, en sentencia expedida por el Juez Décimo Segundo de lo Civil de Guayaquil, se anula la resolución del Ministro y se le ordena al Ministro que resuelva el reclamo de los ex trabajadores en la misma forma en que se resolvió el caso de otra empresa. Esta sentencia fue ampliada dándole al Ministro un término para cumplir la disposición. En octubre del 2010 comparece Cervecería Nacional al proceso, interponiendo el recurso de apelación, con lo cual el proceso subió al conocimiento de la III Sala de lo Penal de la Corte Provincial de Justicia del Guayas.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

Después de varias instancias en el proceso el 2 de diciembre del 2010 la jueza temporal de la Niñez y Adolescencia del Guayas aceptó una solicitud de medidas cautelares a favor de los ex trabajadores y dispuso que: i) se retengan los depósitos monetarios e inversiones que Cervecería Nacional y su empresa vinculada Dinadec S.A. mantienen en las cuentas del sistema financiero nacional hasta por un monto de US\$91 millones , ii) se prohíba de enajenar, ceder y transferir las acciones de la compañía SABMiller Latin American Limited , propietaria del 94.36% de Cervecería Nacional , iii) se ordene el arraigo para ciertos funcionarios de la empresa, iv) se ordene el secuestro de las marcas de los productos Cerveza Pilsener y Club de propiedad de Cervecería Nacional, y así mismo la suspensión de sus operaciones. Ante esta situación los trabajadores de Cervecería Nacional también presentaron una solicitud de medidas cautelares y el 10 de diciembre del 2010, un Juez de Pichincha resolvió dejar sin efecto las decisiones de la Jueza del Guayas.

El 20 de enero del 2012, la Corte Constitucional asumió la competencia del caso y dispuso que todos los juzgados que hayan dictado providencias o resoluciones sobre el reclamo de ex trabajadores remitan todos los procesos a la mencionada Corte, con lo cual la situación volvió a su estado anterior hasta que la Corte resuelva el caso. Sin embargo el 11 de febrero del 2012 esta decisión fue revocada por la Corte Constitucional volviendo nuevamente los procesos a los jueces de origen.

Mediante sentencia dictada por la Tercera Sala de lo Penal del Guayas el 4 de marzo del 2012, notificada el 9 de marzo del 2012 y ampliada el 16 de marzo del 2012, se ratificó la resolución del Juzgado Décimo Segundo de lo Civil de Guayaquil y se ordenó a Cervecería Nacional pague la suma de US\$91 millones más intereses desde 1990, así como declara el derecho a la reparación del daño moral y se le advierte de que, en caso de no pago, se impondrá una multa del duplo del valor que se señala en el fallo. Respecto de esta sentencia, Cervecería Nacional interpuso una acción extraordinaria de protección motivo por el cual el proceso se remitió a la Corte Constitucional, donde ya ha sido admitida, mediante providencia de noviembre de 2013.

Dado que la acción extraordinaria de protección no suspende la ejecución de la sentencia, los actuales trabajadores de Cervecería Nacional presentaron medidas cautelares en distintos juzgados del país para suspender la ejecución de la sentencia, alegando derecho constitucional a la resistencia ante la sentencia de la Tercera Sala, por considerarla ilegítima e inconstitucional y por atentar contra su derecho al trabajo.

La sentencia de la Tercera Sala fue remitida al Juez Duodécimo para su ejecución, quien fue notificado con las medidas cautelares iniciadas por los actuales trabajadores de CN expedidas por los jueces constitucionales de Ventanas, Milagro y Quito, en las que se disponen la suspensión de los efectos de la sentencia expedida por la Tercera Sala hasta que no se resolviera la acción extraordinaria de protección interpuesta por Cervecería Nacional, razón por la cual el Juzgado se declaró imposibilitado para ejecutar la sentencia, declaración que ratificó en Septiembre del 2012; el actor apeló y el proceso regresó a conocimiento de la Tercera Sala, que finalmente en Noviembre del 2012 se declaró incompetente para resolver sobre la aplicación o validez de las cautelares, por lo que dispuso la suspensión de la ejecución de la sentencia y que el proceso pase a la Corte Constitucional para dirimir el conflicto, donde se encuentra en la actualidad.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

En mayo del 2013, el Juzgado Vigésimo Cuarto de Garantías Penales resuelve admitir la petición de medidas cautelares y ordena la suspensión inmediata de la sentencia de la Tercera Sala de lo Penal, hasta que la Corte Constitucional emita su fallo.

Adicionalmente como parte de estos procesos se han derivado demandas de quiebra planteadas por los supuestos ex trabajadores en contra de Cervecería Nacional y SABMiller, las cuales perdieron en primera instancia y actualmente se encuentran en la Corte Provincial del Guayas.

En relación a los eventos expuestos, la Administración de la Compañía considera que las pretensiones de los supuestos ex trabajadores carecen de sustento legal puesto que durante los años 1990 a 2005 la Compañía se acogió al régimen vigente de intermediación y tercerización laboral y por lo tanto no estaba obligada a pagar utilidades a los trabajadores tercerizados, posición respaldada por sus asesores laborales. Al momento existe incertidumbre sobre los resultados finales que se obtendrán cuando el proceso culmine, pues la decisión la tomará finalmente la Corte Constitucional, por lo tanto no ha constituido ninguna provisión en los estados financieros adjuntos para cubrir eventuales fallos no favorables.

26. EVENTOS POSTERIORES

Entre el 31 de diciembre del 2013 y la fecha de emisión de estos estados financieros no se produjeron eventos que, en opinión de la Administración de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre los estados financieros o que requieran revelación.

